

die bank

Jahresinhaltsverzeichnis 2016

1. Verzeichnis der Verfasser:

Alemova-Goeres, N. / Salter, A.: Embargo: Iran-Geschäfte mit Vorsicht betreiben	5 / S. 26	Bocken, R. / Hientzsch, R. / Dölker, S.: Geschäftskunden: Unentdecktes Beratungssegment im digitalen Zeitalter	8 / S. 66	Dohse, L. / Keese, A. / Ludwig, S. / Renz, D.: Risikomanagement: Banksteuerung nach IRRBB - was tun?	12 / S. 8
Andersson-Lindström, N.: Rechtsprechung: Banken droht neue Klagewelle	6 / S. 49	Bosch, R.: Strategische Perspektiven: Collateral Management im Wandel	8 / S. 50	Dose, D. / Schmidt, J.: Großer Nachholbedarf: Auf die intelligente Verzahnung kommt es an	6 / S. 76
Angerer, Chr.: Stammdatenverwaltung: Treibende Kraft effizienter Bankproduktion	9 / S. 66	Bohr, Chr. / Rehbock, J. / Smoljaninov, V.: Regulierung: Modernisierung der Finanz- und Risikoarchitektur	7 / S. 64	Downen, J.: At the top - Armin von Falkenhayn: Der Loyale	2 / S. 78
Angermüller, N. / Ramke, Th.: MaRisk 2016: Alles neu macht der Mai	4 / S. 20	Bretschneider, B. / Weymann, Chr.: Einlagensicherung: Im Spannungsfeld von Risiko und Haftung	10 / S. 36	Downen, J.: At the top - Camille N. Fohl: Der Gelassene	8 / S. 78
Affeld, J. / Schulte-Mattler, H.: Regulierung: Wiedereinführung externer Ratings im Baseler üKSA	2 / S. 8	Bruch, D. / Pade, R.: Corporate Banking: Aufholjagd in der Digitalisierung	4 / S. 52	Downen, J.: At the top - Thomas Jorberg: Banker und Mensch	7 / S. 76
Bader, Th. / Balke, Chr.: Strategie: Zinsbuchsteuerung im Nullzins-Umfeld	7 / S. 8	Brück, M. / Christ, T. / Wächter, H.-P.: Prudent Valuation: Zwischen Konsens und Komplexität	7 / S. 29	Downen, J.: At the top - Carsten Kengeter: Der Gestalter	3 / S. 78
Balke, Chr. / Bader, Th.: Strategie: Zinsbuchsteuerung im Nullzins-Umfeld	7 / S. 8	Brodnik, B. / Töfflinger, Chr.: IT-Kostenoptimierung: Kampf zwischen Innovation und Regulierungsdruck	4 / S. 68	Downen, J.: At the top - Andreas Maurer: Der Bodenständige	9 / S. 78
Ballüder, K. / Buschke, S. / Kurth, Th.: E-Signature: EU-Verordnung ebnet Weg zur Prozessdigitalisierung	2 / S. 62	Bruhns, P. / Gregorowicz, T. / Kampmann, St. / Sulzbach, S.: Praxisempfehlungen: Data Governance im Regulierungskontext	4 / S. 70	Downen, J.: At the top - Jean Pierre Mustier: Das Comeback	11 / S. 68
Bartmann, D.: Tippbiometrie: Mehr Sicherheit im Internet durch BioTAN und BioLogin	9 / S. 62	Buchmüller, P. / Vöhringer, E.: Regulierung: Risiken der EU-Einlagensicherung	3 / S. 18	Downen, J.: At the top - Herbert Pfennig: Der Ruhepol	5 / S. 76
Bathija, A. / Reibchen, C.: KYC-Lifecycle: Effiziente Organisation des Anti-Financial-Crime-Umfelds	11 / S. 44	Buchmüller, P. / Kobek, N. / Lindenau, J.: EBA Risk Dashboard: Chancen und Risiken der Geschäftsmodellanalyse	4 / S. 33	Downen, J.: At the top - Timothy J. Sloan: Der Hoffnungsträger	12 / S. 69
Bauer, Chr. / Baumgarten, J. / Wellstein, B.: Pricing: Globaler Margendruck als Chance	9 / S. 28	Buschke, S. / Ballüder, K. / Kurth, Th.: E-Signature: EU-Verordnung ebnet Weg zur Prozessdigitalisierung	2 / S. 62	Downen, J.: At the top - Jes Staley: Mit allen Wassern gewaschen	1 / S. 76
Bauer, D. / Glos, A. / Menhart, K.: Regulierung: Aktuelle Maßnahmen der Finanzaufsicht 2016	1 / S. 8	Byrne, J. / Hanley-Giersch, J.: 4. EU-Anti-Geldwäscherichtlinie: Allianz gegen Geldwäsche	1 / S. 52	Downen, J.: At the top - Klaus Vehns: Der Tech-Banker	10 / S. 92
Bauerfeind, T. / di Prima, P.: Fit & Proper-Leitlinien: Neue Anforderungen an Leitungsorgane	3 / S. 74	Christ, T. / Brück, M. / Wächter, H.-P.: Prudent Valuation: Zwischen Konsens und Komplexität	7 / S. 29	Downen, J.: At the top - Arno Walter: Der Vielseitige	4 / S. 80
Baule, R. / Wilke, H.: Analystenprognosen: Vom Nutzen des Informationsvorsprungs	9 / S. 12	Defren, T. / Jamin, G. / Zieger, M.: Schwarmintelligenz: Neue Anlagekonzepte dank der Weisheit der Masse	3 / S. 8	Dutu, St. / Gatto, J. / Ielpo, Fl.: Risikomanagement: Steuerung politischer Risiken	12 / S. 40
Baumgarten, J. / Bauer, Chr. / Wellstein, B.: Pricing: Globaler Margendruck als Chance	9 / S. 28	Defren, T. / Hupp, Th.: US-Präsidentchaftszyklus: Risikoadjustierte Überrenditen dank des Halloween-Effekts?	11 / S. 8	Eberhard, M.: Advisory Tools: Digitale Beratungslösungen im Vergleich	6 / S. 62
Becher, W. / Lübke, K.: Kundenbetreuung: Beratungsqualität im Firmenkundengeschäft	2 / S. 22	Demary, M.: Finanzmarktintegration: Regulatorische Bevorzugung von Staatsanleihen	10 / S. 22	Edelmann, Chr.: Investmentbanking: Mit weniger Liquidität leben lernen	6 / S. 8
Becker, R. / Neitzke, G.: Kundenbindung: Das Fan-Prinzip	5 / S. 30	di Prima, P. / Bauerfeind, T.: Fit & Proper-Leitlinien: Neue Anforderungen an Leitungsorgane	3 / S. 74	Engel, J. / Glaeser, C.: Aktive Begleitung: Der digital transformierte Mitarbeiter	3 / S. 70
Bitzer, M.: Onboarding: Bankkunde werden: Hürden in digitalen Zeiten	10 / S. 74	Dölker, S. / Bocken, R. / Hientzsch, R.: Geschäftskunden: Unentdecktes Beratungssegment im digitalen Zeitalter	8 / S. 66	Everling, O. / Hirschmann, St.: Den Robo-Ratinganalysten wird es nicht geben	9 / S. 8
				Evers, V.: Projektmanagement: Agiles Arbeiten verändert die Projektwelt	9 / S. 76
				Fehrenbach, B. / Klauck, K.-O.: Meldewesen: Regulatory: Vom Berichtgeber zur strategischen Stütze	12 / S. 31
				Feigin, G. / Straßberger, M.: Bankenmarkt Russland: Mangelnde Transparenz, hohe Risiken	8 / S. 22

Figura, L. / Wulfken, J.: Fussballfinanzierung: Kühl kalkulierte Konzepte um spannende Spiele	5 / S. 34	Hach, W. / Möbus, D. / Steger, S.: Digitalisierung: Zukunftssicherung durch End-to-End-Digitalisierung	6 / S. 36	Hirzel, A.-K. / Leyer, M.: Online Communities: Was schafft wirklichen Wert für Kunden?	2 / S. 38
Finke, T. R.: Bankenmarkt: Deutschland, deine Finanzplätze	8 / S. 18	Hamacher, E.: Geschäftsmodelle (ABK): Morgens zu KPM, mittags in die Bank	7 / S. 24	Hirzel, A.-K. / Leyer, M.: Prozessmanagement: Silodenken in Banken erfolgreich überwinden	8 / S. 54
Formann, M.: Compliance nach FATF16: Höhere Datenqualität beim Geldtransfer	11 / S. 58	Hamacher, E.: Geschäftsmodelle (BÖAG): Spezialistin für Innovationen	1 / S. 36	Hoffritz, F. / Wendt, C.: Cybercrime: Die Bedrohung wächst	5 / S. 72
Frank, B. / Mihm, O.: Strategie: Wieviel Filiale braucht der Kunde?	9 / S. 44	Hamacher, E.: Geschäftsmodelle (Bankhaus Seeliger): Die Bodenständigen	4 / S. 38	Hören, M. von / Merkelbach, M.: Regulierung: EBA beginnt neue Runde der Vergütungsregulierung	3 / S. 64
Fritz-Morgenthal, S. / Hellmuth, J. / Packham, N.: Unternehmenskultur: Die Vermessung der Risikokultur	7 / S. 46	Hamacher, E.: Geschäftsmodelle (Goyer & Göppel): Deutschlands kleinste Privatbank	2 / S. 27	Hören, M. von / Merkelbach, M.: Regulierung: Vergütungsregulierung im ungebrochenen Fokus	10 / S. 86
Gabriel, H.: Informationssicherheit: Zeit zu handeln	12 / S. 52	Hamacher, E.: Geschäftsmodelle (Hanseatic Bank): Spezialist für Konsumentenkredite	10 / S. 60	Holl, D. / Meyer, U.: E-Bilanz: Effizienzgewinne im Firmenkundengeschäft	2 / S. 49
Gammelin, K.: Compliance- und Risikopräventionsfunktionen: Dem unbekanntem Unwissen auf der Spur	3 / S. 24	Hamacher, E.: Geschäftsmodelle (Mercedes Bank): Es läuft rund	11 / S. 24	Huch, St. / Puttkamer, J. von / Windheuser, U.: Rechnungslegung: IFRS 9 - Der Weg zur erfolgreichen Implementierung	6 / S. 44
Gammelin, K.: Risikoprävention: Lernende Risiko- und Wissensorganisation	7 / S. 42	Hamacher, E.: Geschäftsmodelle (North Channel Bank): Die Exoten	9 / S. 31	Hummel, F.: Optimierung der Filialprozesse: Kundenstromanalyse per App	8 / S. 70
Gatto, J. / Dutu, St. / Ielpo, Fl.: Risikomanagement: Steuerung politischer Risiken	12 / S. 40	Hamacher, E.: Geschäftsmodelle (Carl F. Plump): Traditionsreiche Adresse für vermögende Bremer	6 / S. 24	Hupp, Th. / Defren, T.: US-Präsidentschaftszyklus: Risikoadjustierte Überrenditen dank des Halloween-Effekts?	11 / S. 8
Gerhard, M.: Ultraexpansive Geldpolitik: Der umstrittene Kurs der europäischen Zentralbank	10 / S. 42	Hamacher, E.: Karriereknick: Wie das Kaninchen vor der Schlange	5 / S. 64	Ielpo, Fl. / Dutu, St. / Gatto, J.: Risikomanagement: Steuerung politischer Risiken	12 / S. 40
Geier, B.: Marktinfrastruktur: Der schwierige Weg der Finanzmarktnovellierung	1 / S. 50	Hanley-Giersch, J. / Byrne, J.: 4. EU-Anti-Geldwäscherichtlinie: Allianz gegen Geldwäsche	1 / S. 52	Jacob, L. / Taapken, N.: Digitalisierung: Digitale Arbeitswelt: Chance oder Jobkiller?	6 / S. 72
Glaeser, C. / Engel, J.: Aktive Begleitung: Der digital transformierte Mitarbeiter	3 / S. 70	Hellmuth, J. / Fritz-Morgenthal, S. / Packham, N.: Unternehmenskultur: Die Vermessung der Risikokultur	7 / S. 46	Jamin, G. / Defren, T. / Zieger, M.: Schwarmintelligenz: Neue Anlagekonzepte dank der Weisheit der Masse	3 / S. 8
Glos, A. / Bauer, D. / Menhart, K.: Regulierung: Aktuelle Maßnahmen der Finanzaufsicht 2016	1 / S. 8	Helms, D. / Spitz, M.F.: Verbriefung: Refinanzierung von FinTechs	10 / S. 26	Jehlich, T. / Koch, R. / Thießen, F.: Banken im Check: Die Vermessung der Nachhaltigkeit	2 / S. 32
Goedeckemeyer, K.-H.: Banken in Benelux: Märkte haben sich stabilisiert	7 / S. 14	Heuer, D.: Regulierung: Kapitalmarktunion auf der Kippe	10 / S. 9	Jochims H. / Jochims M.: CRM in Banken: Aus Kundensicht fehlt noch die Modernität	10 / S. 80
Goedeckemeyer, K.-H.: Kapitalquoten: Europas Banken haben Fortschritte gemacht	3 / S. 41	Heydebreck, R. / Richter, A.: Anweisungswesen: Jede zweite Bank riskiert Revisionsmoniten	10 / S. 56	Jung, Ch.: Banken engagieren sich (8): Ing-DiBa: Engagement ist Teil der Unternehmenskultur	3 / S. 34
Goedeckemeyer, K.-H.: Kreditwirtschaft: Unbegründeter Pessimismus	5 / S. 16	Hientzsch, R. / Bocken, R.: Strategie: Geschäftsmodelle zukunftsfähig machen	4 / S. 36	Kampmann, St. / Bruhns, P. / Gregorowicz, T. / Sulzbach, S.: Praxisempfehlungen: Data Governance im Regulierungskontext	4 / S. 70
Goedeckemeyer, K.-H.: Kreditwürdigkeit der Großbanken: Licht am Ende des Tunnels	11 / S. 13	Hientzsch, R. / Bocken, R. / Dölker, S.: Geschäftskunden: Unentdecktes Beratungsegment im digitalen Zeitalter	8 / S. 66	Käfer, D.: Compliance: Finanzkriminalität als strategisches Risiko	3 / S. 44
Goedeckemeyer, K.-H.: Regulierungswelle: Mehr Finanzstabilität dank verbesserter Aufsicht	9 / S. 20	Hirschmann, St.: Round Table Gründerfinanzierung: Eine risikogerechte Verzinsung ist Pflicht	8 / S. 34	Kaiser, Th. / Hirt-Schlotmann, A. / Kühn, F.: Effizienz und regulatorische Anforderungen: Reputationsrisiken richtig einschätzen	11 / S. 38
Goedeckemeyer, K.-H.: Wohnimmobilien: Der Markt läuft heiß	1 / S. 18	Hirschmann, St.: Finanzmarkt: Grexit, Brexit, EUxit	6 / S. 12	Kaiser, Th. / Spielberg, H.: Management operationeller Risiken: Zeit für eine Neuausrichtung	8 / S. 58
Goodfellow, Chr.: Asset Management: Vermögensverwaltung und Kapitalmarkttheorie	11 / S. 16	Hirschmann, St.: Kreditratings: Rating-Rolle rückwärts	7 / S. 18	Keese, A. / Dohse, L. / Ludwig, S. / Renz, D.: Risikomanagement: Banksteuerung nach IRRBB - was tun?	12 / S. 8
Graupner, E. / Mädche, A. / Simon, H.: Kanalnutzungsverhalten von Privatkunden: Durch Kundenorientierung Online-Quoten steigern	12 / S. 36	Hirschmann, St.: Kreditwirtschaft: Noch läuft nicht alles rund	5 / S. 14	Kelker, P.: Banken-IT: Nach „Agile“ kommt „DevOps“	8 / S. 75
Gregorowicz, T. / Bruhns, P. / Kampmann, St. / Sulzbach, S.: Praxisempfehlungen: Data Governance im Regulierungskontext	4 / S. 70	Hirschmann, St.: Payment: Die alte und neue Welt des Bezahlens	5 / S. 52	Kemmer, A. / Lenhardt, M.: Meldewesen unter BCBS 239: Die Entdeckung granularer Datenwürfel	6 / S. 58
Grieser, S. G.: Rechtsschutz: Klagen gegen EZB-Maßnahmen	5 / S. 42	Hirschmann, St.: Privatkunden: Wette auf eine EU-Einlagensicherung	3 / S. 14	Kiesel, K.: Reform der Insolvenzanfechtung: Bankgeschäfte sind künftig schwerer anfechtbar	10 / S. 66
Großmann, D.: Bankenregulierung nach Maß: Welches Geschäftsmodell darf es denn sein?	12 / S. 28	Hirschmann, St. / Everling, O.: Den Robo-Ratinganalysten wird es nicht geben	9 / S. 8	Klauck, K.-O. / Fehrenbach, B.: Meldewesen: Regulatory: Vom Berichtgeber zur strategischen Stütze	12 / S. 31
Grudzien, W. / Nash, A.: Identifikationsverfahren: Biometrie macht Banking bequem und sicher	6 / S. 65	Hirschmann, St. / Kuck, H.: Top 100 Banken: Comeback der Klassiker	8 / S. 8	Klein, S.: Konsequenz fehlender Marktliquidität: Wandel auf dem Anleihemarkt	6 / S. 18
Grudzien, W.: IT-Sicherheitsgesetz: Regulierungsarbitrage muss vermieden werden	5 / S. 46	Hirt-Schlotmann, A. / Kaiser, Th. / Kühn, F.: Effizienz und regulatorische Anforderungen: Reputationsrisiken richtig einschätzen	11 / S. 38	Klein, W.: Offenlegung der Vergütungssysteme: Meilenstein oder eher eine Sackgasse?	2 / S. 45

Klein, W.: Regulierung: Risk-Taker-Vergütung im Praxistest	12 / S. 60	Lochmaier, L.: Application Performance Management: Höchstleistung mit Augenmaß	3 / S. 56	Neumayer, C. und M.: Governance: Den ethischen Pulsschlag messen	1 / S. 74
Kley, Chr. / Ricklin, S.: Privatkunden: Regulatorische Kosten in der Anlageberatung	9 / S. 24	Lochmaier, L.: Bankberatung: Robo Advisory auf dem Vormarsch	2 / S. 58	Neisen, M. / Schulte-Mattler, H.: Regulierung: Neuer Baseler Standard für Marktrisiken (Teil 1)	4 / S. 8
Klüwer, A.: Finanzierungsstrukturen: Vielfältige Geschäftsmöglichkeiten für Banken	10 / S. 18	Lochmaier, L.: Compliance-Lösungen: Das fehlende Puzzleteil	5 / S. 58	Neisen, M. / Schulte-Mattler, H.: Regulierung: Neuer Baseler Standard für Marktrisiken (Teil 2)	5 / S. 8
Knab-Hägele, P. / Roth, C. / Zell, C.: Personal: Stabile Vergütungsniveaus in der Finanzbranche	12 / S. 66	Lochmaier, L.: Digitalisierung: InsurTechs forcieren Innovationsdynamik	7 / S. 58	Neitzke, G. / Becker, R.: Kundenbindung: Das Fan-Prinzip	5 / S. 30
Kobek, N. / Buchmüller, P. / Lindenau, J.: EBA Risk Dashboard: Chancen und Risiken der Geschäftsmodellanalyse	4 / S. 33	Lochmaier, L.: Private Wealth Management: Robo Advisory in der Erprobungsphase	8 / S. 37	Niebudek, M.: Strategie: Banken entdecken Robo-Beratung	8 / S. 46
Koch, R. / Jehmlich, T. / Thießen, F.: Banken im Check: Die Vermessung der Nachhaltigkeit	2 / S. 32	Lochmaier, L.: Real Estate Technology: Klassische Finanzierer müssen keine Revolution fürchten	8 / S. 72	Niemeyer, F.: Netzökonomie für Banken: Strategische Relevanz von Netzwerken	1 / S. 64
Kopka, M. / Rosenblum, B.: Finanzmarkttrichtlinie: Erhebliche Auswirkungen auf die Anlageberatung	6 / S. 15	Lübbe, K. / Becher, W.: Kundenbetreuung: Beratungsqualität im Firmenkundengeschäft	2 / S. 22	Niedermeyer, V. / Szesny, A. M.: Schweizer Banken: Der Weg nach Deutschland	3 / S. 38
Krahnen, J. P. / Noth, F. / Schüwer, U.: Eigenhandel: Ein Verbot wäre wenig zielführend	4 / S. 56	Ludwig, S. / Dohse, L. / Keese, A. / Renz, D.: Risikomanagement: Banksteuerung nach IRBBB - was tun?	12 / S. 8	Nink, M.: Personalmanagement: Sind Boni noch zeitgemäß?	7 / S. 70
Kraus, A. U.: Geldwäsche-Prävention: Dem Terror die finanzielle Basis entziehen	6 / S. 41	Mädche, A. / Graupner, E. / Simon, H.: Kanalnutzungsverhalten von Privatkunden: Durch Kundenorientierung Online-Quoten steigern	12 / S. 36	Noth, F. / Krahnen, J. P. / Schüwer, U.: Eigenhandel: Ein Verbot wäre wenig zielführend	4 / S. 56
Kraus, A. U.: Instant Payments: Die kleinen Extras müssen das Geschäft definieren	4 / S. 76	Mayer-Uellner, R.: Short Seller: Angriff und Verteidigung	9 / S. 48	Offermann, F. / Simon, Th.: Wertpapier- finanzierung im Wandel: Standardisierung der Infrastruktur schreitet voran	9 / S. 50
Kronenberg, S.: Regulierung: Auswirkungen der LCR auf Pfandbrief-Investoren	3 / S. 29	Menhart, K. / Bauer, D. / Glos, A.: Regulierung: Aktuelle Maßnahmen der Finanzaufsicht 2016	1 / S. 8	Packham, N. / Fritz-Morgenthal, S. / Hellmuth, J.: Unternehmenskultur: Die Vermessung der Risikokultur	7 / S. 46
Kruse, O. / Wischermann, J.: Geschäftsmodellanalyse: Islamic Banking für den deutschen Markt?	10 / S. 53	Menninghaus, W. / Lister, M. / Pohl, M.: Privatkundengeschäft: Perspektiven deutscher Kreditinstitute 2016	1 / S. 26	Pade, R. / Bruch, D.: Corporate Banking: Aufholjagd in der Digitalisierung	4 / S. 52
Kuck, H. / Hirschmann, St.: Top 100 Banken: Comeback der Klassiker	8 / S. 8	Merkelbach, M. / von Hören, M.: Regulierung: EBA beginnt neue Runde der Vergütungsregulierung	3 / S. 64	Peetz, D. / Schmitt, D.: Renditepotenzial in Nullzinsphase: Systematische Rotation von Aktienfaktoren	12 / S. 16
Kühn, F. / Hirt-Schlotmann, A. / Kaiser, Th.: Effizienz und regulatorische Anforderungen: Reputationsrisiken richtig einschätzen	11 / S. 38	Merkelbach, M. / von Hören, M.: Regulierung: Vergütungsregulierung im ungebrochenen Fokus	10 / S. 86	Penzel, H.-G. / Müller, G. / Weber, St.: Meldewesen: Handlungsfelder und Potenziale im Reporting	4 / S. 46
Kunz, J. H.: Regulierung: Neuerungen durch das Zahlungskontengesetz	6 / S. 52	Meyer, U. / Holl, D.: E-Bilanz: Effizienzgewinne im Firmenkundengeschäft	2 / S. 49	Peters, Y. M.: Bankmarketing: Kundenbeziehungen in Kreditinstituten	7 / S. 32
Kurth, Th. / Ballüder, K. / Buschke, S.: E-Signature: EU-Verordnung ebnet Weg zur Prozessdigitalisierung	2 / S. 62	Meybom, P.: Banksteuerung: Strategie auf Megatrends ausrichten	1 / S. 44	Pohl, M. / Lister, M. / Menninghaus, W.: Privatkundengeschäft: Perspektiven deutscher Kreditinstitute 2016	1 / S. 26
Lau, V.: Recruiting: Evidenzbasierte Eignungsdiagnostik	2 / S. 68	Mihm, O.: FinTechs: Nur wenige werden überleben	2 / S. 54	Prieß, K.-H. / Mönig, M.: Anlageberatung: Alternative zur modernen Portfoliotheorie	2 / S. 16
Laumann, J.: Privatkunden: Das Risiko der Risikokommunikation	7 / S. 52	Mihm, O. / Frank, B.: Strategie: Wie viel Filiale braucht der Kunde?	9 / S. 44	Purwin, N.: Bank-FinTech-Kooperationen: FinTechs verlieren den Windschatten der Banken	5 / S. 54
Lenhardt, M. / Kemmer, A.: Meldewesen unter BCBS 239: Die Entdeckung granularer Datenwürfel	6 / S. 58	Milanovic, V. / Zimmermann, G.: Konjunkturanalysen: Möglichkeiten und Grenzen von Konjunkturprognosen	7 / S. 20	Puttkamer, J. von / Huch, St. / Windheuser, U.: Rechnungslegung: IFRS 9 - Der Weg zur erfolgreichen Implementierung	6 / S. 44
Leyer, M. / Hirzel, A.-K.: Online Communities: Was schafft wirklichen Wert für Kunden?	2 / S. 38	Moormann, J. / Wöfling, D.: Firmenkunden: Cash Management im Umbruch	12 / S. 22	Quast, J. / Stein, V. / Wiedemann, A.: SREP Guidelines: Risk Governance leistet positiven Wertbeitrag	9 / S. 38
Leyer, M. / Hirzel, A.-K.: Prozessmanagement: Silodenken in Banken erfolgreich überwinden	8 / S. 54	Möbus, D. / Hach, W. / Steger, S.: Digitalisierung: Zukunftssicherung durch End-to-End-Digitalisierung	6 / S. 36	Quitt, B. / Schmoll, A.: Change Management: Freiräume für den Markt schaffen	1 / S. 68
Linda, J.: EBA-Großkreditrichtlinie: Schärfere Regeln für die Gruppenbildung	12 / S. 12	Mönig, M. / Prieß, K.-H.: Anlageberatung: Alternative zur modernen Portfoliotheorie	2 / S. 16	Ramke, Th. / Angermüller, N.: MaRisk 2016: Alles neu macht der Mai	4 / S. 20
Lindemann, V.: Round Table: Mehr Digitalisierung wagen	9 / S. 56	Müller, G. / Penzel, H.-G. / Weber, St.: Meldewesen: Handlungsfelder und Potenziale im Reporting	4 / S. 46	Rederer, T.: Industrialisierung als Wettbewerbsfaktor: Die Kreditfabrik	11 / S. 33
Lindemann, V.: Round Table Digitalisierung II: Für das Community Building unverzichtbar	12 / S. 46	Nash, A. / Grudzien, W.: Identifikationsverfahren: Biometrie macht Banking bequem und sicher	6 / S. 65	Rehbock, J. / Bohr, Chr. / Smoljaninow, V.: Regulierung: Modernisierung der Finanz- und Risikoarchitektur	7 / S. 64
Lindenau, J. / Buchmüller, P. / Kobek, N.: EBA Risk Dashboard: Chancen und Risiken der Geschäftsmodellanalyse	4 / S. 33	Naumer, H.-J.: Geldpolitik: Helikoptergeld: Was wäre wenn ...?	4 / S. 28	Reibchen, C. / Bathija, A.: KYC-Lifecycle: Effiziente Organisation des Anti-Financial-Crime-Umfelds	11 / S. 44
Lister, M. / Menninghaus, W. / Pohl, M.: Privatkundengeschäft: Perspektiven deutscher Kreditinstitute 2016	1 / S. 26	Neumann, A.: Mitarbeiter 50 plus: Profitieren vom Know-how der Silver Ager	9 / S. 72		

Renz, D. / Dohse, L. / Keese, A. / Ludwig, S.: Risikomanagement: Banksteuerung nach IRRBB – was tun?	12 / S. 8	Serfas, S.: Diskussion um Abschaffung: Bargeld bleibt beliebt	5 / S. 23	Volk, H.: Management: Ein leistungssteigernder Faktor	10 / S. 90
Richter, A. / Heydebreck, R.: Anweisungswesen: Jede zweite Bank riskiert Revisionsmoniten	10 / S. 56	Simon, H. / Graupner, E. / Mädche, A.: Kanalnutzungsverhalten von Privatkunden: Durch Kundenorientierung Online-Quoten steigern	12 / S. 36	Volk, H.: Vertrieb: Humor hilft	7 / S. 74
Rohrbach, Th. / Walter, L.: Leverage Ratio und Geschäftsmodelle: One Size Fits All?	9 / S. 16	Simon, Th. / Offermann, F.: Wertpapierfinanzierung im Wandel: Standardisierung der Infrastruktur schreitet voran	9 / S. 50	Voss, M. / Vogel, T.: Wohnimmobilienkredite: Neue Rahmenbedingungen für Häuslebauer	5 / S. 38
Rosenblum, B. / Kopka, M.: Finanzmarkt-richtlinie: Erhebliche Auswirkungen auf die Anlageberatung	6 / S. 15	Siemann, M.: Geschäftsmodelle (Bankhaus August Lenz): Im Vordergrund steht der persönliche Kontakt	3 / S. 32	Wächter, H.-P. / Brück, M. / Christ, T.: Prudent Valuation: Zwischen Konsens und Komplexität	7 / S. 29
Roth, C. / Knab-Hägele, P. / Zell, C.: Personal: Stabile Vergütungsniveaus in der Finanzbranche	12 / S. 66	Smoljaninov, V. / Bohr, Chr. / Rehbock, J.: Regulierung: Modernisierung der Finanz- und Risikoarchitektur	7 / S. 64	Wagner, J. W.: Digitale Transformation: Total Digital: Die Kredit-App	11 / S. 56
Ruhwedel, P.: KWG-Ausschüsse: Mehr Effizienz in Verwaltungs- und Aufsichtsorganen	2 / S. 72	Spielberg, H. / Kaiser, Th.: Management operationeller Risiken: Zeit für eine Neuausrichtung	8 / S. 58	Walter, L. / Rohrbach, Th.: Leverage Ratio und Geschäftsmodelle: One Size Fits All?	9 / S. 16
Richter, B.: Distributed-Ledger-Technologie (DLT): Der Weg aus der Kostenschleife	4 / S. 60	Spitz, M. F. / Helms, D.: Verbriefung: Refinanzierung von FinTechs	10 / S. 26	Wanner, E.: Unternehmenskrisen: Der Nordwolle-Konkurs	4 / S. 24
Ricklin, S. / Kley, Chr.: Privatkunden: Regulatorische Kosten in der Anlageberatung	9 / S. 24	Sprenger, B.: 250 Jahre Zentralnotenbank: Im Dienst von Wirtschaft und Währung	8 / S. 26	Watzka, K.: Personalmanagement: Schlüsselaufgabe Personalentwicklung	11 / S. 62
Roch, M.: Regulierung: Regulatorik und Robo Advisory	8 / S. 44	Sprenger, B.: Sparer trotzten Zinstief: Geldvermögen der Deutschen übersteigt 5,3 Bio.€	10 / S. 70	Weber, St. / Müller, G. / Penzel, H.-G.: Meldewesen: Handlungsfelder und Potenziale im Reporting	4 / S. 46
Salter, A. / Alemova-Goeres, N.: Embargo: Iran-Geschäfte mit Vorsicht betreiben	5 / S. 26	Stein, V. / Quast, J. / Wiedemann, A.: SREP Guidelines: Risk Governance leistet positiven Wertbeitrag	9 / S. 38	Weißer, N.: Autofinanzierung: Die digitale Jagd nach Kundendaten	6 / S. 29
Sarialtin, M.: Bankenrefinanzierung: Regulatorisches Kollisionsrisiko	1 / S. 22	Steger, S. / Hach, W. / Möbus, D.: Digitalisierung: Zukunftssicherung durch End-to-End-Digitalisierung	6 / S. 36	Wellstein, B. / Bauer, Chr. / Baumgarten, J.: Pricing: Globaler Margendruck als Chance	9 / S. 28
Sarialtin, M.: Regulierung: Die IT-Systemarchitektur unter Basel IV	3 / S. 52	Strand, O.: Künstliche Intelligenz: Kognitive Kollegen gestalten die Bank von morgen	10 / S. 78	Wendt, C. / Hoffritz, F.: Cybercrime: Die Bedrohung wächst	5 / S. 72
Scherer, P.: Verbriefungsindustrie: Vorhang auf – das Drama um den Brexit	10 / S. 14	Straßberger, M. / Feigin, G.: Bankenmarkt Russland: Mangelnde Transparenz, hohe Risiken	8 / S. 22	Weymann, Chr. / Bretschneider, B.: Einlagensicherung: Im Spannungsfeld von Risiko und Haftung	10 / S. 36
Schetschok, D. / Schroff, S.: Gefragter Renminbi: Höhere Profite erzielen im China-Geschäft	11 / S. 18	Sulzbach, S. / Bruhns, P. / Gregorowicz, T. / Kampmann, St.: Praxisempfehlungen: Data Governance im Regulierungskontext	4 / S. 70	Wieandt, A.: Digitalisierung: Eine ernsthafte Herausforderung	3 / S. 59
Schlick, A.: Geschäftsmodelle (Hauck & Aufhäuser): Maßanzug statt Stangenware	11 / S. 30	Szesny, A. M. / Niedermeyer, V.: Schweizer Banken: Der Weg nach Deutschland	3 / S. 38	Wiedemann, A. / Quast, J. / Stein, V.: SREP Guidelines: Risk Governance leistet positiven Wertbeitrag	9 / S. 38
Schmidt, B. B.: Bankstrategie: Von Google lernen	1 / S. 58	Taapken, N. / Jacob, L.: Digitalisierung: Digitale Arbeitswelt: Chance oder Jobkiller?	6 / S. 72	Wilke, H. / Baule, R.: Analystenprognosen: Vom Nutzen des Informationsvorsprungs	9 / S. 12
Schmidt, J. / Dose, D.: Großer Nachholbedarf: Auf die intelligente Verzahnung kommt es an	6 / S. 76	Teske, B.: Asset Management: Geldschwemme für Private-Equity-Fonds	2 / S. 14	Wimmer, K.: Preisangabenverordnung: Eine große Chance vertan	7 / S. 36
Schmitt, D. / Peetz, D.: Renditepotenzial in Nullzinsphase: Systematische Rotation von Aktienfaktoren	12 / S. 16	Teske, B.: Bankenmarkt: In der Zinsfalle	1 / S. 32	Windheuser, U. / Puttkamer, J. von / Huch, St.: Rechnungslegung: IFRS 9 – Der Weg zur erfolgreichen Implementierung	6 / S. 44
Schmoll, A. / Quitt, B.: Change Management: Freiräume für den Markt schaffen	1 / S. 68	Teske, B.: Top-Banken Global: Gewinne in Europa legen gegen den Trend zu	10 / S. 48	Wischermann, J. / Kruse, O.: Geschäftsmodellanalyse: Islamic Banking für den deutschen Markt?	10 / S. 53
Schrehardt, A.: Versicherungsvermittlung: Rentables Geschäftsfeld oder tickende Zeitbombe?	3 / S. 46	Thabe, T.: Geschäftsmodelle: FinTech-Kooperationen fördern die Kundenbindung	6 / S. 32	Wittek, N.: Marktentwicklung: Kreditvergabe jenseits von Banken	10 / S. 30
Schroff, S. / Schetschok, D.: Gefragter Renminbi: Höhere Profite erzielen im China-Geschäft	11 / S. 18	Thießen, F. / Jehmlich, T. / Koch, R.: Banken im Check: Die Vermessung der Nachhaltigkeit	2 / S. 32	Wölfling, D. / Moormann, J.: Firmenkunden: Cash Management im Umbruch	12 / S. 22
Schröder, D.: Zwangsversteigerungen: Die Schnäppchenjagd ist vorbei	2 / S. 43	Töfflinger, Chr. / Brodnik, B.: IT-Kostenoptimierung: Kampf zwischen Innovation und Regulierungsdruck	4 / S. 68	Wulfken, J. / Figura, L.: Fussballfinanzierung: Kühl kalkulierte Konzepte um spannende Spiele	5 / S. 34
Schüwer, U. / Krahen, J. P. / Noth, F.: Eigenhandel: Ein Verbot wäre wenig zielführend	4 / S. 56	Ullrich, S.: Marktinfrastruktur: PRIIPs setzt Produkthanbieter unter Zugzwang	8 / S. 62	Zell, C. / Knab-Hägele, P. / Roth, C.: Personal: Stabile Vergütungsniveaus in der Finanzbranche	12 / S. 66
Schulte-Mattler, H. / Affeld, J.: Regulierung: Wiedereinführung externer Ratings im Baseler üKSA	2 / S. 8	Vogel, T. / Voss, M.: Wohnimmobilienkredite: Neue Rahmenbedingungen für Häuslebauer	5 / S. 38	Zieger, M. / Defren, T. / Jamin, G.: Schwarmintelligenz: Neue Anlagekonzepte dank der Weisheit der Masse	3 / S. 8
Schulte-Mattler, H. / Neisen, M.: Regulierung: Neuer Baseler Standard für Marktrisiken (Teil 1)	4 / S. 8	Vöhringer, E. / Buchmüller, P.: Regulierung: Risiken der EU-Einlagensicherung	3 / S. 18	Zimmermann, G. / Milanovic, V.: Konjunkturanalysen: Möglichkeiten und Grenzen von Konjunkturprognosen	7 / S. 20
Schulte-Mattler, H. / Neisen, M.: Regulierung: Neuer Baseler Standard für Marktrisiken (Teil 2)	5 / S. 8	Volk, H.: Interview mit Markus Braun: Aus zwei mach eins	2 / S. 76		

2. Sachverzeichnis

Ausland

Regulierungswelle: Mehr Finanzstabilität dank verbesserter Aufsicht	9 / S. 20
Schweizer Banken: Der Weg nach Deutschland	3 / S. 38
Bankenmarkt Russland: Mangelnde Transparenz, hohe Risiken	8 / S. 22
Gefragter Renminbi: Höhere Profite erzielen im China-Geschäft	11 / S. 18
Risikomanagement: Steuerung politischer Risiken	12 / S. 40
Top-Banken Global: Gewinne in Europa legen gegen den Trend zu	10 / S. 48
US-Präsidentenzyklus: Risikoadjustierte Überrenditen dank des Halloween-Effekts?	11 / S. 8
Verbriefungsindustrie: Vorhang auf - das Drama um den Brexit	10 / S. 14

Bankenaufsicht

4. EU-Anti-Geldwäscherichtlinie: Allianz gegen Geldwäsche	1 / S. 52
Bankenrefinanzierung: Regulatorisches Kollisionsrisiko	1 / S. 22
Bankenregulierung nach Maß: Welches Geschäftsmodell darf es denn sein?	12 / S. 28
EBA Risk Dashboard: Chancen und Risiken der Geschäftsmodellanalyse	4 / S. 33
EBA-Großkreditrichtlinie: Schärfere Regeln für die Gruppenbildung	12 / S. 12
Effizienz und regulatorische Anforderungen: Reputationsrisiken richtig einschätzen	11 / S. 38
Einlagensicherung: Im Spannungsfeld von Risiko und Haftung	10 / S. 36
E-Signature: EU-Verordnung ebnet Weg zur Prozessdigitalisierung	2 / S. 62
Interview mit Sebastian Glaab (VTB Bank): Kontrollen allein reichen nicht aus	1 / S. 54
Interview mit Petra Knab-Hägele und Michael Kramarsch: „Wie eine Hydra“	3 / S. 68
Finanzmarkttrichtlinie: Erhebliche Auswirkungen auf die Anlageberatung	6 / S. 15
Fit & Proper-Leitlinien: Neue Anforderungen an Leitungsorgane	3 / S. 74
Geldpolitik: Helikoptergeld: Was wäre wenn ...?	4 / S. 28
IT-Sicherheitsgesetz: Regulierungsarbitrage muss vermieden werden	5 / S. 46
Kapitalquoten: Europas Banken haben Fortschritte gemacht	3 / S. 41
Kreditratings: Rating-Rolle rückwärts	7 / S. 18
Kreditwürdigkeit der Großbanken: Licht am Ende des Tunnels	11 / S. 13
Leverage Ratio und Geschäftsmodelle: One Size Fits All?	9 / S. 16

Management operationeller Risiken: Zeit für eine Neuausrichtung	8 / S. 58
MaRisk 2016: Alles neu macht der Mai	4 / S. 20
Marktinfrastruktur: Der schwierige Weg der Finanzmarktnovellierung	1 / S. 50
Marktinfrastruktur: PRIIPs setzt Produkthanbieter unter Zugzwang	8 / S. 62
Meldewesen: Handlungsfelder und Potenziale im Reporting	4 / S. 46
Meldewesen unter BCBS 239: Die Entdeckung granularer Datenwürfel	6 / S. 58
Meldewesen: Regulatory: Vom Berichtgeber zur strategischen Stütze	12 / S. 31
Offenlegung der Vergütungssysteme: Meilenstein oder eher eine Sackgasse?	2 / S. 45
Prudent Valuation: Zwischen Konsens und Komplexität	7 / S. 29
Rechtsschutz: Klagen gegen EZB-Maßnahmen	5 / S. 42
Regulierung: Aktuelle Maßnahmen der Finanzaufsicht 2016	1 / S. 8
Regulierung: Auswirkungen der LCR auf Pfandbrief-Investoren	3 / S. 29
Regulierung: Die IT-Systemarchitektur unter Basel IV	3 / S. 52
Regulierung: EBA beginnt neue Runde der Vergütungsregulierung	3 / S. 64
Regulierung: Modernisierung der Finanz- und Risikoarchitektur	7 / S. 64
Regulierung: Neuer Baseler Standard für Marktrisiken (Teil 1)	4 / S. 8
Regulierung: Neuer Baseler Standard für Marktrisiken (Teil 2)	5 / S. 8
Regulierung: Neuerungen durch das Zahlungskontengesetz	6 / S. 52
Regulierung: Regulatorik und Robo Advisory	8 / S. 44
Regulierung: Wiedereinführung externer Ratings im Baseler üKSA	2 / S. 8
Regulierung: Vergütungsregulierung im ungebrochenen Fokus	10 / S. 86
Risikomanagement: Banksteuerung nach IRRBB - was tun?	12 / S. 8
Round Table: MiFID II: Viel Aufwand, wenig Nutzen?	5 / S. 20
SREP Guidelines: Risk Governance leistet positiven Wertbeitrag	9 / S. 38
Wohnimmobilienkredite: Neue Rahmenbedingungen für Häuslebauer	5 / S. 38

Betriebswirtschaft

Konjunkturanalysen: Möglichkeiten und Grenzen von Konjunkturprognosen	7 / S. 20
Round Table Gründerfinanzierung: Eine risikogerechte Verzinsung ist Pflicht	8 / S. 34

Europa

Banken in Benelux: Märkte haben sich stabilisiert	7 / S. 14
Einlagensicherung: Im Spannungsfeld von Risiko und Haftung	10 / S. 36
E-Signature: EU-Verordnung ebnet Weg zur Prozessdigitalisierung	2 / S. 62
Finanzmarkt: Grexit, Brexit, EUxit	6 / S. 12
Kapitalquoten: Europas Banken haben Fortschritte gemacht	3 / S. 41
Privatkunden: Wette auf eine EU-Einlagensicherung	3 / S. 14
Regulierung: Kapitalmarktunion auf der Kippe	10 / S. 9
Regulierung: Risiken der EU-Einlagensicherung	3 / S. 18

Finanzierung

Finanzmarktintegration: Regulatorische Bevorzugung von Staatsanleihen	10 / S. 22
Finanzierungsstrukturen: Vielfältige Geschäftsmöglichkeiten für Banken	10 / S. 18
Reform der Insolvenzanfechtung: Bankgeschäfte sind künftig schwerer anfechtbar	10 / S. 66
Leverage Ratio und Geschäftsmodelle: One Size Fits All?	9 / S. 16
Marktentwicklung: Kreditvergabe jenseits von Banken	10 / S. 30
Round Table Gründerfinanzierung: Eine risikogerechte Verzinsung ist Pflicht	8 / S. 34
Verbriefung: Refinanzierung von FinTechs	10 / S. 26

Finanzwirtschaft

Banken in Benelux: Märkte haben sich stabilisiert	7 / S. 14
Bankenmarkt: In der Zinsfalle	1 / S. 32
Privatkundengeschäft: Perspektiven deutscher Kreditinstitute 2016	1 / S. 26
FinTechs: Nur wenige werden überleben	2 / S. 54
Fussballfinanzierung: Kühl kalkulierte Konzepte um spannende Spiele	5 / S. 34
Geldpolitik: Helikoptergeld: Was wäre wenn ...?	4 / S. 28
Interview mit Sebastian Glaab (VTB Bank): Kontrollen allein reichen nicht aus	1 / S. 54
Kreditwirtschaft: Noch läuft nicht alles rund	5 / S. 14
Kreditwirtschaft: Unbegründeter Pessimismus	5 / S. 16
Kreditwürdigkeit der Großbanken: Licht am Ende des Tunnels	11 / S. 13
Marktinfrastruktur: Der schwierige Weg der Finanzmarktnovellierung	1 / S. 50

Regulierungswelle: Mehr Finanzstabilität dank verbesserter Aufsicht 9 / S. 20

Ultraexpansive Geldpolitik: Der umstrittene Kurs der europäischen Zentralbank 10 / S. 42

Firmenkunden

Corporate Banking: Aufholjagd in der Digitalisierung 4 / S. 52

E-Bilanz: Effizienzgewinne im Firmenkundengeschäft 2 / S. 49

Embargo: Iran-Geschäfte mit Vorsicht betreiben 5 / S. 26

Firmenkunden: Cash Management im Umbruch 12 / S. 22

Geschäftskunden: Unentdecktes Beratungssegment im digitalen Zeitalter 8 / S. 66

Investmentbanking: Mit weniger Liquidität leben lernen 6 / S. 8

Geschäftspolitik

Autofinanzierung: Die digitale Jagd nach Kundendaten 6 / S. 29

Bankenregulierung nach Maß: Welches Geschäftsmodell darf es denn sein? 12 / S. 28

Banksteuerung: Strategie auf Megatrends ausrichten 1 / S. 44

Digitalisierung: Eine ernsthafte Herausforderung 3 / S. 59

EBA Risk Dashboard: Chancen und Risiken der Geschäftsmodellanalyse 4 / S. 33

Einlagensicherung: Im Spannungsfeld von Risiko und Haftung 10 / S. 36

Fussballfinanzierung: Kühl kalkulierte Konzepte um spannende Spiele 5 / S. 34

Geschäftskunden: Unentdecktes Beratungssegment im digitalen Zeitalter 8 / S. 66

Geschäftsmodellanalyse: Islamic Banking für den deutschen Markt? 10 / S. 53

Geschäftsmodelle (ABK): Morgens zu KPM, mittags in die Bank 7 / S. 24

Geschäftsmodelle (Bankhaus August Lenz): Im Vordergrund steht der persönliche Kontakt 3 / S. 32

Geschäftsmodelle (Bankhaus Seeliger): Die Bodenständigen 4 / S. 38

Geschäftsmodelle: FinTech-Kooperationen fördern die Kundenbindung 6 / S. 32

Geschäftsmodelle (Goyer & Göppel): Deutschlands kleinste Privatbank 2 / S. 27

Geschäftsmodelle (Hauck & Aufhäuser): Maßanzug statt Stangenware 11 / S. 30

Geschäftsmodelle (Mercedes Bank): Es läuft rund 11 / S. 24

Geschäftsmodelle (North Channel Bank): Die Exoten 9 / S. 31

Geschäftsmodelle: (Carl F. Plump): Traditionsreiche Adresse für vermögende Bremer 6 / S. 24

Kanalnutzungsverhalten von Privatkunden: Durch Kundenorientierung Online-Quoten steigern 12 / S. 36

Karriereknick: Wie das Kaninchen vor der Schlange 5 / S. 64

Leverage Ratio und Geschäftsmodelle: One Size Fits All? 9 / S. 16

Pricing: Globaler Margendruck als Chance 9 / S. 28

Risikomanagement: Banksteuerung nach IRRBB - was tun? 12 / S. 8

Round Table: Mehr Digitalisierung wagen 9 / S. 56

Strategie: Geschäftsmodelle zukunftsfähig machen 4 / S. 36

Strategie: Wieviel Filiale braucht der Kunde? 9 / S. 44

Strategische Perspektiven: Collateral Management im Wandel 8 / S. 50

Top 100 Banken: Comeback der Klassiker 8 / S. 8

Geschichte

250 Jahre Zentralnotenbank: Im Dienst von Wirtschaft und Währung 8 / S. 26

Unternehmenskrisen: Der Nordwolle-Konkurs 4 / S. 24

Immobilien

Real Estate Technology: Klassische Finanzierer müssen keine Revolution fürchten 8 / S. 72

Wohnimmobilien: Der Markt läuft heiß 1 / S. 18

Wohnimmobilienkredite: Neue Rahmenbedingungen für Häuslebauer 5 / S. 38

Zwangsversteigerungen: Die Schnäppchenjagd ist vorbei 2 / S. 43

Informationstechnologie

Advisory Tools: Digitale Beratungslösungen im Vergleich 6 / S. 62

Aktive Begleitung: Der digital transformierte Mitarbeiter 3 / S. 70

Application Performance Management: Höchstleistung mit Augenmaß 3 / S. 56

Bankberatung: Robo Advisory auf dem Vormarsch 2 / S. 58

Banken-IT: Nach „Agile“ kommt „DevOps“ 8 / S. 75

Bank-FinTech-Kooperationen: FinTechs verlieren den Windschatten der Banken 5 / S. 54

Banksteuerung: Strategie auf Megatrends ausrichten 1 / S. 44

Bankstrategie: Von Google lernen 1 / S. 58

Compliance-Lösungen: Das fehlende Puzzleteil 5 / S. 58

Corporate Banking: Aufholjagd in der Digitalisierung 4 / S. 52

Cybercrime: Die Bedrohung wächst 5 / S. 72

Den Robo-Ratinganalysten wird es nicht geben 9 / S. 8

Digitale Dialog: Banken verzweifeln am Online-Recht 12 / S. 55

Digitalisierung: Digitale Arbeitswelt: Chance oder Jobkiller? 6 / S. 72

Digitalisierung: InsurTechs forcieren Innovationsdynamik 7 / S. 58

Digitale Transformation: Total Digital: Die Kredit-App 11 / S. 56

Digitalisierung: Zukunftssicherung durch End-to-End-Digitalisierung 6 / S. 36

Distributed-Ledger-Technologie (DLT): Der Weg aus der Kostenschleife 4 / S. 60

FinTechs: Nur wenige werden überleben 2 / S. 54

Großer Nachholbedarf: Auf die intelligente Verzahnung kommt es an 6 / S. 76

Identifikationsverfahren: Biometrie macht Banking bequem und sicher 6 / S. 65

Informationssicherheit: Zeit zu handeln 12 / S. 52

Interview mit Gregor Puchalla (FintechStars): „Beide Welten verschmelzen“ 2 / S. 61

Interview mit Sebastian Seitz (Bitalo): Allmende der Digitalisierung 4 / S. 66

Interview mit Jevgenijs Kazanins (Twino): Schneller und kostengünstiger als Banken 11 / S. 48

IT-Kostenoptimierung: Kampf zwischen Innovation und Regulierungsdruck 4 / S. 68

IT-Sicherheitsgesetz: Regulierungsarbitrage muss vermieden werden 5 / S. 46

Kanalnutzungsverhalten von Privatkunden: Durch Kundenorientierung Online-Quoten steigern 12 / S. 36

Künstliche Intelligenz: Kognitive Kollegen gestalten die Bank von morgen 10 / S. 78

Netzökonomie für Banken: Strategische Relevanz von Netzwerken 1 / S. 64

Onboarding: Bankkunde werden: Hürden in digitalen Zeiten 10 / S. 74

Payment: Die alte und neue Welt des Bezahlens 5 / S. 52

Praxisempfehlungen: Data Governance im Regulierungskontext 4 / S. 70

Private Wealth Management: Robo Advisory in der Erprobungsphase 8 / S. 37

Real Estate Technology: Klassische Finanzierer müssen keine Revolution fürchten 8 / S. 72

Regulierung: Die IT-Systemarchitektur unter Basel IV 3 / S. 52

Regulierung: Modernisierung der Finanz- und Risikoarchitektur 7 / S. 64

Regulierung: Regulatorik und Robo Advisory 8 / S. 44

Round Table: Mehr Digitalisierung wagen	9 / S. 56
Round Table Digitalisierung: Im Robo Advisory liegt die Zukunft	11 / S. 52
Round Table Digitalisierung II: Für das Community Building unverzichtbar	12 / S. 46
Schwarmintelligenz: Neue Anlagekonzepte dank der Weisheit der Masse	3 / S. 8
Stammdatenverwaltung: Treibende Kraft effizienter Bankproduktion	9 / S. 66
Strategie: Banken entdecken Robo-Beratung	8 / S. 46
Tippbiometrie: Mehr Sicherheit im Internet durch BioTAN und BioLogin	9 / S. 62
Verbriefung: Refinanzierung von FinTechs	10 / S. 26

Investment

Asset Management: Geldschwemme für Private-Equity-Fonds	2 / S. 14
Investmentbanking: Mit weniger Liquidität leben lernen	6 / S. 8
Renditepotenzial in Nullzinsphase: Systematische Rotation von Aktienfaktoren	12 / S. 16

Kalkulation

Pricing: Globaler Margendruck als Chance	9 / S. 28
Top-Banken Global: Gewinne in Europa legen gegen den Trend zu	10 / S. 48

Kapitalmarkt / Börse

Analystenprognosen: Vom Nutzen des Informationsvorsprungs	9 / S. 12
Asset Management: Vermögensverwaltung und Kapitalmarkttheorie	11 / S. 16
Bankenmarkt: Deutschland, deine Finanzplätze	8 / S. 18
Bankenmarkt: In der Zinsfalle	1 / S. 32
Bankenrefinanzierung: Regulatorisches Kollisionsrisiko	1 / S. 22
Konjunkturanalysen: Möglichkeiten und Grenzen von Konjunkturprognosen	7 / S. 20
Privatkundengeschäft: Perspektiven deutscher Kreditinstitute 2016	1 / S. 26
Finanzmarkt: Grexit, Brexit, EUxit	6 / S. 12
Geschäftsmodelle (BÖAG): Spezialistin für Innovationen	1 / S. 36
Geschäftsmodelle (Hauck & Aufhäuser): Maßanzug statt Stangenware	11 / S. 30
Interview mit Christine Bortenlänger (BÖAG): „Protokolle, nein danke!“	1 / S. 40
Konsequenz fehlender Marktliquidität: Wandel auf dem Anleihemarkt	6 / S. 18

Kreditwirtschaft: Noch läuft nicht alles rund	5 / S. 14
Kreditwirtschaft: Unbegründeter Pessimismus	5 / S. 16
Regulierung: Auswirkungen der LCR auf Pfandbriefinvestoren	3 / S. 29
Regulierung: Kapitalmarktunion auf der Kippe	10 / S. 9
Renditepotenzial in Nullzinsphase: Systematische Rotation von Aktienfaktoren	12 / S. 16
Schwarmintelligenz: Neue Anlagekonzepte dank der Weisheit der Masse	3 / S. 8
Short Seller: Angriff und Verteidigung	9 / S. 48
US-Präsidentschaftszyklus: Risikoadjustierte Überrenditen dank des Halloween-Effekts?	11 / S. 8
Wertpapierfinanzierung im Wandel: Standardisierung der Infrastruktur schreitet voran	9 / S. 50

Kommunikation

Banken engagieren sich (8): Ing-DiBa: Engagement ist Teil der Unternehmenskultur	3 / S. 34
Kanalnutzungsverhalten von Privatkunden: Durch Kundenorientierung Online-Quoten steigern	12 / S. 36
Online Communities: Was schafft wirklichen Wert für Kunden?	2 / S. 38
Privatkunden: Das Risiko der Risikokommunikation	7 / S. 52
Risikoprävention: Lernende Risiko- und Wissensorganisation	7 / S. 42
Round Table Digitalisierung II: Für das Community Building unverzichtbar	12 / S. 46
Unternehmenskultur: Die Vermessung der Risikokultur	7 / S. 46
Vertrieb: Humor hilft	7 / S. 74

Kreditgeschäft

Digitale Transformation: Total Digital: Die Kredit-App	11 / S. 56
EBA-Großkreditrichtlinie: Schärfere Regeln für die Gruppenbildung	12 / S. 12
Finanzmarktintegration: Regulatorische Bevorzugung von Staatsanleihen	10 / S. 22
Industrialisierung als Wettbewerbsfaktor: Die Kreditfabrik	11 / S. 33
Interview mit Jevgenijs Kazanins (Twino): Schneller und kostengünstiger als Banken	11 / S. 48
Kreditratings: Rating-Rolle rückwärts	7 / S. 18
Marktentwicklung: Kreditvergabe jenseits von Banken	10 / S. 30
Ultraexpansive Geldpolitik: Der umstrittene Kurs der europäischen Zentralbank	10 / S. 42

Marketing

Banken engagieren sich (8): Ing-DiBa: Engagement ist Teil der Unternehmenskultur	3 / S. 34
Banken Im Check: Die Vermessung der Nachhaltigkeit	2 / S. 32
Bankmarketing: Kundenbeziehungen in Kreditinstituten	7 / S. 32
Kundenbindung: Das Fan-Prinzip	5 / S. 30
Online Communities: Was schafft wirklichen Wert für Kunden?	2 / S. 38

Organisation

Anweisungswesen: Jede zweite Bank riskiert Revisionsmoniten	10 / S. 56
Banken-IT: Nach „Agile“ kommt „DevOps“	8 / S. 75
Compliance- und Risikopräventionsfunktionen: Dem unbekanntem Unwissen auf der Spur	3 / S. 24
Geschäftsmodelle (Goyer & Göppel): Deutschlands kleinste Privatbank	2 / S. 27
Informationssicherheit: Zeit zu handeln	12 / S. 52
Meldewesen unter BCBS 239: Die Entdeckung granularer Datenwürfel	6 / S. 58
Optimierung der Filialprozesse: Kundenstromanalyse per App	8 / S. 70
Prozessmanagement: Silodenken in Banken erfolgreich überwinden	8 / S. 54
Risikoprävention: Lernende Risiko- und Wissensorganisation	7 / S. 42
Stammdatenverwaltung: Treibende Kraft effizienter Bankproduktion	9 / S. 66
Strategie: Wie viel Filiale braucht der Kunde?	9 / S. 44
Unternehmenskultur: Die Vermessung der Risikokultur	7 / S. 46

Personal

Aktive Begleitung: Der digital transformierte Mitarbeiter	3 / S. 70
At the top - Armin von Falkenhayn: Der Loyale	2 / S. 78
At the top - Camille N. Fohl: Der Gelassene	8 / S. 78
At the top - Thomas Jorberg: Banker und Mensch	7 / S. 76
At the top - Carsten Kengeter: Der Gestalter	3 / S. 78
At the top - Andreas Maurer: Der Bodenständige	9 / S. 78
At the top - Jean Pierre Mustier: Das Comeback	11 / S. 68

At the top - Herbert Pfennig: Der Ruhepol	5 / S. 76
At the top - Timothy J. Sloan: Der Hoffnungsträger	12 / S. 69
At the top - Jes Staley: Mit allen Wassern gewaschen	1 / S. 76
At the top - Klaus Vehns: Der Tech-Banker	10 / S. 92
At the top - Arno Walter: Der Vielseitige	4 / S. 80
Change Management: Freiräume für den Markt schaffen	1 / S. 68
Digitalisierung: Digitale Arbeitswelt: Chance oder Jobkiller?	6 / S. 72
Fit & Proper-Leitlinien: Neue Anforderungen an Leitungsorgane	3 / S. 74
Geschäftsmodelle (BÖAG): Spezialistin für Innovationen	1 / S. 36
Geschäftsmodelle (North Channel Bank): Die Exoten	9 / S. 31
Governance: Den ethischen Pulsschlag messen	1 / S. 74
Großer Nachholbedarf: Auf die intelligente Verzahnung kommt es an	6 / S. 76
Interview mit Markus Braun: Aus zwei mach eins	2 / S. 76
Interview mit Petra Knab-Hägele und Michael Kramarsch: „Wie eine Hydra“	3 / S. 68
Interview mit Heinz Stahl: Kultur, Strukturen und Zeit	5 / S. 74
Karriereknick: Wie das Kaninchen vor der Schlange	5 / S. 64
KWG-Ausschüsse: Mehr Effizienz in Verwaltungs- und Aufsichtsorganen	2 / S. 72
Management: Ein leistungssteigernder Faktor	10 / S. 90
Mitarbeiter 50 plus: Profitieren vom Know-how der Silver Ager	9 / S. 72
Offenlegung der Vergütungssysteme: Meilenstein oder eher eine Sackgasse?	2 / S. 45
Personal: Stabile Vergütungsniveaus in der Finanzbranche	12 / S. 66
Personalmanagement: Sind Boni noch zeitgemäß?	7 / S. 70
Personalmanagement: Schlüsselaufgabe Personalentwicklung	11 / S. 62
Projektmanagement: Agiles Arbeiten verändert die Projektwelt	9 / S. 76
Recruiting: Evidenzbasierte Eignungsdiagnostik	2 / S. 68
Regulierung: EBA beginnt neue Runde der Vergütungsregulierung	3 / S. 64
Regulierung: Vergütungsregulierung im ungebrochenen Fokus	10 / S. 86
Vertrieb: Humor hilft	7 / S. 74

Portfoliomanagement

Analystenprognosen: Vom Nutzen des Informationsvorsprungs	9 / S. 12
Anlageberatung: Alternative zur modernen Portfoliotheorie	2 / S. 16
Asset Management: Vermögensverwaltung und Kapitalmarkttheorie	11 / S. 16
Kundenbetreuung: Beratungsqualität im Firmenkundengeschäft	2 / S. 22
Privatkunden: Regulatorische Kosten in der Anlageberatung	9 / S. 24
Renditepotenzial in Nullzinsphase: Systematische Rotation von Aktienfaktoren	12 / S. 16
Strategie: Zinsbuchsteuerung im Nullzins-Umfeld	7 / S. 8

Privatkunden

Anlageberatung: Alternative zur modernen Portfoliotheorie	2 / S. 16
Bankberatung: Robo Advisory auf dem Vormarsch	2 / S. 58
Interview mit Gregor Puchalla: „Beide Welten verschmelzen“	2 / S. 61
CRM in Banken: Aus Kundensicht fehlt noch die Modernität	10 / S. 80
Digitale Transformation: Total Digital: Die Kredit-App	11 / S. 56
Finanzmarktrichtlinie: Erhebliche Auswirkungen auf die Anlageberatung	6 / S. 15
Geschäftsmodelle (Hanseatic Bank): Spezialist für Konsumentenkredite	10 / S. 60
Industrialisierung als Wettbewerbsfaktor: Die Kreditfabrik	11 / S. 33
Onboarding: Bankkunde werden: Hürden in digitalen Zeiten	10 / S. 74
Privatkunden: Wette auf eine EU-Einlagensicherung	3 / S. 14
Privatkundengeschäft: Perspektiven deutscher Kreditinstitute 2016	1 / S. 26
Privatkunden: Regulatorische Kosten in der Anlageberatung	9 / S. 24
Private Wealth Management: Robo Advisory in der Erprobungsphase	8 / S. 37
Regulierung: Risiken der EU-Einlagensicherung	3 / S. 18
Round Table: MiFID II: Viel Aufwand, wenig Nutzen?	5 / S. 20
Schwarmintelligenz: Neue Anlagekonzepte dank der Weisheit der Masse	3 / S. 8
Sparer trotz Zinstief: Geldvermögen der Deutschen übersteigt 5,3 Bio.€	10 / S. 70
Strategie: Wieviel Filiale braucht der Kunde?	9 / S. 44

Recht

4. EU-Anti-Geldwäscherichtlinie: Allianz gegen Geldwäsche	1 / S. 52
Compliance: Finanzkriminalität als strategisches Risiko	3 / S. 44
Digitaler Dialog: Banken verzweifeln am Online-Recht	12 / S. 55
Eigenhandel: Ein Verbot wäre wenig zielführend	4 / S. 56
Finanzmarktrichtlinie: Erhebliche Auswirkungen auf die Anlageberatung	6 / S. 15
Geldwäsche-Prävention: Dem Terror die finanzielle Basis entziehen	6 / S. 41
Interview mit Sebastian Glaab (VTB Bank): Kontrollen allein reichen nicht aus	1 / S. 54
IT-Sicherheitsgesetz: Regulierungsarbitrage muss vermieden werden	5 / S. 46
KWG-Ausschüsse: Mehr Effizienz in Verwaltungs- und Aufsichtsorganen	2 / S. 72
Preisangabenverordnung: Eine große Chance vertan	7 / S. 36
Rechnungslegung: IFRS 9 - Der Weg zur erfolgreichen Implementierung	6 / S. 44
Rechtsprechung: Banken droht neue Klagewelle	6 / S. 49
Rechtsschutz: Klagen gegen EZB-Maßnahmen	5 / S. 42
Reform der Insolvenzanfechtung: Bankgeschäfte sind künftig schwerer anfechtbar	10 / S. 66
Schweizer Banken: Der Weg nach Deutschland	3 / S. 38
Short Seller: Angriff und Verteidigung	9 / S. 48

Risikomanagement

Compliance: Finanzkriminalität als strategisches Risiko	3 / S. 44
Compliance- und Risikopräventionsfunktionen: Dem unbekanntem Unwissen auf der Spur	3 / S. 24
Cybercrime: Die Bedrohung wächst	5 / S. 72
Den Robo-Ratinganalysten wird es nicht geben	9 / S. 8
Effizienz und regulatorische Anforderungen: Reputationsrisiken richtig einschätzen	11 / S. 38
Embargo: Iran-Geschäfte mit Vorsicht betreiben	5 / S. 26
Geldwäsche-Prävention: Dem Terror die finanzielle Basis entziehen	6 / S. 41
KYC-Lifecycle: Effiziente Organisation des Anti-Financial-Crime-Umfelds	11 / S. 44
Management operationeller Risiken: Zeit für eine Neuausrichtung	8 / S. 58
MaRisk 2016: Alles neu macht der Mai	4 / S. 20

Marktinfrastruktur: PRIIPs setzt Produkthanbieter unter Zugzwang	8 / S. 62
Meldewesen: Regulatory: Vom Berichtgeber zur strategischen Stütze	12 / S. 31
Privatkunden: Das Risiko der Risikokommunikation	7 / S. 52
Regulierung: Neuer Baseler Standard für Marktrisiken (Teil 1)	4 / S. 8
Regulierung: Neuer Baseler Standard für Marktrisiken (Teil 2)	5 / S. 8
Regulierung: Wiedereinführung externer Ratings im Baseler üKSA	2 / S. 8
Risikomanagement: Banksteuerung nach IRRBB - was tun?	12 / S. 8
Risikomanagement: Steuerung politischer Risiken	12 / S. 40
Risikoprävention: Lernende Risiko- und Wissensorganisation	7 / S. 42
Regulierung: Risk-Taker-Vergütung im Praxistest	12 / S. 60
SREP Guidelines: Risk Governance leistet positiven Wertbeitrag	9 / S. 38
Unternehmenskultur: Die Vermessung der Risikokultur	7 / S. 46

Steuern

E-Bilanz: Effizienzgewinne im Firmenkundengeschäft	2 / S. 49
Prudent Valuation: Zwischen Konsens und Komplexität	7 / S. 29
Rechnungslegung: IFRS 9 - Der Weg zur erfolgreichen Implementierung	6 / S. 44

Unternehmensführung / Management

Autofinanzierung: Die digitale Jagd nach Kundendaten	6 / S. 29
Banksteuerung: Strategie auf Megatrends ausrichten	1 / S. 44
Bankstrategie: Von Google lernen	1 / S. 58
CRM in Banken: Aus Kundensicht fehlt noch die Modernität	10 / S. 80
Digitalisierung: Eine ernsthafte Herausforderung	3 / S. 59
Gefragter Renminbi: Höhere Profite erzielen im China-Geschäft	11 / S. 18
Geschäftsmodellanalyse: Islamic Banking für den deutschen Markt?	10 / S. 53
Geschäftsmodelle (ABK): Morgens zu KPM, mittags in die Bank	7 / S. 24
Geschäftsmodelle (Bankhaus August Lenz): Im Vordergrund steht der persönliche Kontakt	3 / S. 32
Geschäftsmodelle (Bankhaus Seeliger): Die Bodenständigen	4 / S. 38

Geschäftsmodelle: FinTech-Kooperationen fördern die Kundenbindung	6 / S. 32
Geschäftsmodelle (Goyer & Göppel): Deutschlands kleinste Privatbank	2 / S. 27
Geschäftsmodelle (Hanseatic Bank): Spezialist für Konsumentenkredite	10 / S. 60
Geschäftsmodelle (Mercedes Bank): Es läuft rund	11 / S. 24
Geschäftsmodelle (Carl F. Plump): Traditionsreiche Adresse für vermögende Bremer	6 / S. 24
KYC-Lifecycle: Effiziente Organisation des Anti-Financial-Crime-Umfelds	11 / S. 44
Netzökonomie für Banken: Strategische Relevanz von Netzwerken	1 / S. 64
Personal: Stabile Vergütungsniveaus in der Finanzbranche	12 / S. 66
Prozessmanagement: Silodenken in Banken erfolgreich überwinden	8 / S. 54
Regulierung: Risk-Taker-Vergütung im Praxistest	12 / S. 60
Round Table Digitalisierung: Im Robo Advisory liegt die Zukunft	11 / S. 52
Strategie: Banken entdecken Robo-Beratung	8 / S. 46
Strategie: Geschäftsmodelle zukunftsfähig machen	4 / S. 36
Top 100 Banken: Comeback der Klassiker	8 / S. 8

Versicherung

Versicherungsvermittlung: Rentables Geschäftsfeld oder tickende Zeitbombe?	3 / S. 46
---	-----------

Volkswirtschaft

Sparer trotz Zinstief: Geldvermögen der Deutschen übersteigt 5,3 Bio.€	10 / S. 70
---	------------

Wertpapiergeschäft

Interview mit Hartmut Bechtold (TSI): Der Finanzmarkt der Zukunft	10 / S. 6
Regulierung: Kapitalmarktunion auf der Kippe	10 / S. 9
Strategische Perspektiven: Collateral Management im Wandel	8 / S. 50
Verbriefung: Refinanzierung von FinTechs	10 / S. 26
Verbriefungsindustrie: Vorhang auf - das Drama um den Brexit	10 / S. 14
Wertpapierfinanzierung im Wandel: Standardisierung der Infrastruktur schreitet voran	9 / S. 50

Zahlungsverkehr

Compliance nach FATF16: Höhere Datenqualität beim Geldtransfer	11 / S. 58
Distributed-Ledger-Technologie (DLT): Der Weg aus der Kostenschleife	4 / S. 60
Diskussion um Abschaffung: Bargeld bleibt beliebt	5 / S. 23
Finanzierungsstrukturen: Vielfältige Geschäftsmöglichkeiten für Banken	10 / S. 18
Gefragter Renminbi: Höhere Profite erzielen im China-Geschäft	11 / S. 18
Firmenkunden: Cash Management im Umbruch	12 / S. 22
Identifikationsverfahren: Biometrie macht Banking bequem und sicher	6 / S. 65
Instant Payments: Die kleinen Extras müssen das Geschäft definieren	4 / S. 76
Interview mit Sebastian Seitz (Bitalo): Allmende der Digitalisierung	4 / S. 66
Payment: Die alte und neue Welt des Bezahlers	5 / S. 52
Regulierung: Neuerungen durch das Zahlungskontengesetz	6 / S. 52
Tippbiometrie: Mehr Sicherheit im Internet durch BioTAN und BioLogin	9 / S. 62

die bank

Impressum

Verlag und Herausgeber:

Bank-Verlag GmbH
Wendelinstraße 1
50933 Köln

Tel.: +49 / 221 / 5490-0

E-Mail: die-bank@bank-verlag.de

Geschäftsführer:
Wilhelm Niehoff (Sprecher),
Michael Eichler,
Matthias Strobel

Chefredaktion:
Dr. Stefan Hirschmann (verantwortlich),
Wilhelm Niehoff

Druck:

Media Cologne Kommunikationsmedien GmbH
Luxemburger Str. 96
50354 Hürth