

die bank

Jahresinhaltsverzeichnis 2013

1. Verzeichnis der Verfasser

Akkizidis, I.: Datenmanagement - Blaupause für grenzübergreifende Datenarchitektur	10 / S. 54	Brandt, M. / Buchwald, M. / Herrmann, M. / Höfer, F.: Betriebliche Altersvorsorge: Die Komplexität beherrschen	9 / S. 52	Downen, J.: At the top: Jack Lew: Der Lernfähige	4 / S. 78
Andersson, F. / Martin, J.: Gemeinschaftsstiftungen und Stifterpolice: Innovative Produkte für eine attraktive Klientel	2 / S. 14	Brenner, M. / Reuber, J. / Lentz, S.: Prozessmanagement: Erfolgreiches Reifegrad-Assessment	11 / S. 60	Downen, J.: At the top: Janet Yellen - Die zahme Taube	12 / S. 84
Andrulis, J. / Bruhns, P.: Strategische Planung: Kapitalbedarf und Risikotragfähigkeit im Fokus	6 / S. 54	Bretz, M.: Gestärkte Eigenkapitalbasis: Mittelstand im Aufwind	6 / S. 8	Downen, J.: At the top: Jean-Laurent Bonnafé: Der graue Weise	2 / S. 78
Arora, P.: Kapitalanlagegesetzbuch: Zeitenwende für Vermögensanlagen	7 / S. 14	Bruhns, P. / Andrulis, J.: Strategische Planung: Kapitalbedarf und Risikotragfähigkeit im Fokus	6 / S. 54	Downen, J.: At the top: Jeffrey C. Sprecher: Der stille Börsen-Star	7 / S. 78
Baas, V. / Izzo-Wagner, A.: Geschlossene Fonds: Auf dem Weg zu einem neuen Kapitalanlagegesetzbuch	3 / S. 12	Brunner, W.L. / Schmidt-Berke, J.: Konflikt-Management: Durch Wirtschaftsmediation die Kundenverbindung retten	7 / S. 34	Downen, J.: At the top: Mark Joseph Carey - Der Selbstbewusste	6 / S. 78
Balke, Ch. / Ellenbeck, R.: Retailbanken: Liquiditätstransformation im Strukturbeitrag (1)	4 / S. 60	Buchwald, M. / Willmund, C.: Finanzwirtschaft: Smarte Lösungen zur betrieblichen Altersvorsorge	3 / S. 66	Downen, J.: At the top: Mary Jo White - Die Finanz-Polizistin	8 / S. 76
Balke, Ch. / Ellenbeck, R.: Retailbanken: Liquiditätstransformation im Strukturbeitrag (2)	5 / S. 54	Buchwald, M. / Brandt, M. / Herrmann, M. / Höfer, F.: Betriebliche Altersvorsorge: Die Komplexität beherrschen	9 / S. 52	Downen, J.: At the top: Ross McEwan - Ein Kiwi in London	11 / S. 85
Baston, J. / Wendt, C.: Private Banking: Von den Besten profitieren	12 / S. 74	Büttgen, M. / Koof, Ch. / Spudic, J.: Personalentwicklung: Der Weg aus dem Chaos	5 / S. 45	Dornseifer, F.: Vertrieb: Banken als Partner, Anleger und Gegenparteien	12 / S. 36
Bauer, C. / Wübker, G.: Kundenverhalten: Die fünf wichtigsten Effekte der Preispsychologie	3 / S. 43	Carrel, L. Interview: Unternehmensführung: Die Komplexität beherrschen	3 / S. 72	Dröge, H. / Hellhammer, St.: Prozessorganisation: In drei Schritten zur schlanken Vorgangssteuerung	9 / S. 58
Becher, F. / Spielberg, H.: Berücksichtigung von Diversifikationseffekten: Welche Risikoaggregationsmethode ist MaRisk-konform?	4 / S. 30	Clüsserath, C.: Berichtswesen: Finanzkommunikation im Firmenkundengeschäft	11 / S. 70	Dlugosch, O.: Finanzdienstleistungen: Dem Omnikanal-Banking gehört die Zukunft	6 / S. 38
Becher, J. G. G. / Lange, D.: Wohnimmobilienkredite: Banken müssen Kreditvergabe neu aufstellen	12 / S. 50	Deimel, M.: OTC-Derivate-Regulierung: Ziel ist ein verbessertes Sicherheitsmanagement	7 / S. 24	Ebert, B.: Nachhaltigkeit im Investmentprozess: Best Practice bei der Bethmann Bank	7 / S. 37
Becher, W. / Rupp, Ch.: Gewerbliches Mengengeschäft: Vorstoß in die Gewinnzone	8 / S. 46	Dickfeld, G. / Vonderau, S.: Target2-Securities: Mehr Ordnung in der Welt der Nachrichten	7 / S. 66	Edler, L. / Moryson, M.: Kapitalanlage in Zeiten der Krise: Die Performance-Formel: Mehr Alpha, weniger Beta	7 / S. 8
Becker, J. H. / Rosam, J. / Rump, Ch.: Derivatehandel - Praxistipps für die EMIR-Umstellung	10 / S. 35	Dietzel, M.: Banksteuerung: Das Einlagenmanagement stringent gestalten	2 / S. 58	Eitler, K. / Pohle, A.: Innovationsmanagement: Gold schürfen leicht gemacht	1 / S. 48
Billion, F.: Bewertung von Golfanlagen: Schwieriges Terrain	9 / S. 36	Dietzel, M. / Ristau, B.: Liquidity Coverage Ratio: Steuerung der LCR - eine komplexe Aufgabe	9 / S. 44	Ellenbeck, R. / Balke, Ch.: Retailbanken: Liquiditätstransformation im Strukturbeitrag (1)	4 / S. 60
Bocken, R. / Hientzsch, R.: Privatkundengeschäft: Erfolgsfaktor Multi Channel Management	11 / S. 66	Dittmar, C. / Schulz, K.-D.: Banken-IT: Big Data - Fluch und Segen zugleich	7 / S. 62	Ellenbeck, R. / Balke, Ch.: Retailbanken: Liquiditätstransformation im Strukturbeitrag (2)	5 / S. 54
Boegl, M.: Ausschuss für Finanzstabilität: Nationale makroprudenzielle Aufsicht etabliert	6 / S. 17	Downen, J.: At the top: Aldemir Bendine - Schütze mit klarem Visier	10 / S. 85	Engelhardt, H.-J. / Hallensleben, P.: Effizienzsteigerung: Was Kreditinstitute von der Musik lernen können	5 / S. 51
Boegl, M.: Single Supervisory Mechanism: Die neue Bankenaufsicht bei der EZ	9 / S. 19	Downen, J.: At the top: Antony Jenkins - Der Philosoph	9 / S. 86	Engelhardt, H.-J. / Weißer, N.: Industrialisierung: Vier Schritte zum Erfolg	6 / S. 50
Brand, S.: Bonitätsbewertungsmodell: Kommunen in der Klemme	5 / S. 22	Downen, J.: At the top: Charles W. Scharf: Der Hochbegabte	1 / S. 78	Engelhardt, R.: Finanzmarkt Mexiko: Banken unter dem Sombrero	12 / S. 8
		Downen, J.: At the top: Emmanuel Roman: Der agile Franzose	3 / S. 78	Engelhardt, R.: Finanzmarkt Spanien: Banken unter Druck	4 / S. 24
		Downen, J.: At the top: Haruhiko Kurado: Der Wunderheiler	5 / S. 75	Entenmann, K.: Automobile Finanzdienstleistungen in Indien: Der Reiz des rapiden Wachstums	4 / S. 8
				Evers, J. / Habschick, M.: Digital Advice - Neue Beratungsformen für die Netzwerk-Ökonomie	10 / S. 30
				Faulmann, B. / Krekel, Ch.: Praxisbeispiel KfW: Internes Kontrollsystem reduziert Risiken	1 / S. 58

Jahresinhaltsverzeichnis 2013

Fehr, R. / Hari, J. J.: Risikoprofiling: Emotio und Ratio in der Bankberatung	11 / S. 36	Hamacher, E.: Employee-Assistance-Programme: Hilfe in allen Lebenslagen	9 / S. 77	Jung, Chr.: Banken engagieren sich (4): Berenberg – Der Tradition verpflichtet, dem Neuen zugewandt	11 / S. 74
Fohrmann, W. / Hölischer, R.: Banken-IT: Adaptive Organisation stärkt Zukunftsfähigkeit	10 / S. 68	Hamacher, E.: Finanzwelt: Frauen in der bel étage	8 / S. 68	Jung, Chr.: Jugendstudie des Bankenverbands: Mit Geld- und Finanzinfos junge Menschen erreichen	1 / S. 23
Forthmann, J. / Ott, U.: Kommunikationsstrategie: Vertrauen gewinnt	2 / S. 34	Hari, J. J. / Fehr, R.: Risikoprofiling: Emotio und Ratio in der Bankberatung	11 / S. 36	Jung, Chr.: National-Bank AG: In das kreative Potenzial der Region investieren	4 / S. 36
Forwe, T. / Frank, P. / Jansen, A.: Reputationsrisiken: Im Netz der Kommunikation	4 / S. 66	Hellenkamp, D.: Privatkundenbetreuung: Regulatorische Auswirkungen in der Bankberatung	9 / S. 41	Jungmann-Stadler, F.: Personifikationen auf Geldscheinen: Die „Europa“ und ihre Kolleginnen	4 / S. 16
Frank, P. / Forwe, T. / Jansen, A.: Reputationsrisiken: Im Netz der Kommunikation	4 / S. 66	Hellhammer, St. / Dröge, H.: Prozessorganisation: In drei Schritten zur schlanken Vorgangsteuerung	9 / S. 58	Karasu, I. / Stein, D.: Regulierung: EU-Bankkontopakete lässt Chancen ungenutzt	12 / S. 42
Frischmuth, R. / Klaes, M.: Asset-Management: Investitionen in Lebensversicherungen	11 / S. 12	Hempe, M. / Sommer, F.: Information Security Governance: Aggressive Attacken im Netz	7 / S. 58	Karsch, W. / Huck, M.: Top 100 der deutschen Kreditwirtschaft: Veränderte Bankenlandschaft	8 / S. 32
Früchtl, Ch. / Peters, A.: Anlagepraxis: Berater im Spannungsfeld	5 / S. 40	Herrmann, L. / Schüffel, P.: Finanzwirtschaft: Die Offensive der Non-Banks	7 / S. 44	Kiefer, M.: Mobile Business Intelligence: Auf dem Weg zum Echtzeitunternehmen	2 / S. 68
Fundinger, D.: Digitalisierung: Mobile Wallets – Weit mehr als nur bezahlen	8 / S. 58	Herrmann, M. / Brandt, M. / Buchwald, M. / Höfer, F.: Betriebliche Altersvorsorge: Die Komplexität beherrschen	9 / S. 52	Kiehling, H.: Finanzwelt: Kontrolle ist gut, Vertrauen ist besser	7 / S. 18
Fundinger, D.: Near Field Communication – Der Aufstieg der Smartwatch	10 / S. 64	Hientzsch, R. / Bocken, R.: Privatkundengeschäft: Erfolgsfaktor Multi Channel Management	11 / S. 66	Kiehling, H.: Gesundheitsschutz – Mitarbeiterkrisen erkennen und begegnen	10 / S. 80
Gammel, K.: Finanzwirtschaft: Compliance – Integrativ	4 / S. 40	Hinze, M. / Kühn, I.-W.: Private Wealth Banking: Der Berater als Finanz-Coach	3 / S. 8	Kiehling, H.: Wirtschaftskultur: Der besondere Kern Europas	1 / S. 8
Gaumert, U.: Interne Modelle: Plädoyer für eine modellbasierte Kapitalunterlegung	5 / S. 35	Hirschsteiner, St. / v. Keyserlingk, A.: Customer Touchpoint Management – Einzigartige Markenerlebnisse schaffen	10 / S. 71	Kinter, A. / Granval, J.C.: Community Management: Learning by Burning	5 / S. 61
Gleißner, W.: Refinanzierungsrisiken: Die unterschätzte Gefahr	2 / S. 51	Hoffmann, D.: Steuerbürokratie: Banken als Dienstleister für den Staat	3 / S. 48	Klaes, M. / Frischmuth, R.: Asset-Management: Investitionen in Lebensversicherungen	11 / S. 12
Goedeckemeyer, K.-H.: Bankenmarkt UK: Britische Banken reduzieren Risiken	12 / S. 13	Homölle, S. / Neumann, W. / Sydow, S.: Preispolitik: Ist die Honorarberatung die bessere Beratung?	1 / S. 38	Klein, W. / Hostettler, S.: Bankmanagement: Anleihebasierte Vergütung wird salonfähig	8 / S. 13
Goedeckemeyer, K.-H.: Italienische Banken: Im Griff von Politik und Konjunktur	8 / S. 36	Hostettler, S. / Klein, W.: Bankmanagement: Anleihebasierte Vergütung wird salonfähig	8 / S. 13	Klemke, J.-P. / Shlomo, J. B. / Nguyen, T.: Das Bad-Bank-Modell: Funktionierte die Krisenbekämpfung?	2 / S. 38
Goedeckemeyer, K.-H.: Schuldenobergrenze – Leverage Ratio beeinflusst die Bankstrategie	10 / S. 42	Höfer, F. / Brandt, M. / Buchwald, M. / Herrmann, M.: Betriebliche Altersvorsorge: Die Komplexität beherrschen	9 / S. 52	Klenk, P. / Matyyeshena, A.: Prozessmanagement: Pricing im internationalen Vergleich	12 / S. 47
Goedeckemeyer, K.-H.: Skandinavischer Bankensektor: Heile Welt mit Schönheitsfehlern	5 / S. 30	Hölischer, R. / Fohrmann, W.: Banken-IT: Adaptive Organisation stärkt Zukunftsfähigkeit	10 / S. 68	Klimek, N.: Frauen in Führungspositionen: Der Wandel muss in den Köpfen beginnen	7 / S. 72
Gottschalg, O. / Schramm, J.: Private Equity & Finanzkrise: Im Auge des Sturms	5 / S. 8	Huch, St.: Zahlungsverkehr: Regulatorische Transformation des EU-Kartengeschäfts	11 / S. 52	Koof, Ch. / Spudic, J. / Büttgen, M.: Personalentwicklung: Der Weg aus dem Chaos	5 / S. 45
Götz, Chr. / Zimmermann, G. / Kufenko, V.: Bankenregulierung: Leverage Ratio und Ausfallrisiken von Banken	11 / S. 22	Huck, M. / Karsch, W.: Top 100 der deutschen Kreditwirtschaft: Veränderte Bankenlandschaft	8 / S. 32	Koye, B. / Luckert, H.: Privatkundengeschäft: Immobilienfinanzierung – Szenario 2025	1 / S. 53
Gradolph, J.: Geschäftsmodelle: Open Architecture im Baufinanzierungsgeschäft	2 / S. 54	Hummel, F.: Bargelddienstleistungen: Kundenorientierung, Preise und Technik im Einklang	3 / S. 50	Krekel, Ch. / Faulmann, B.: Praxisbeispiel KfW: Internes Kontrollsystem reduziert Risiken	1 / S. 58
Granval, J.C. / Kinter, A.: Community Management: Learning by Burning	5 / S. 61	Hurm, D. / Nees, F. / Regier, S.: Anlageberatung: Neue Konzepte sind gefragt	4 / S. 12	Kudernatsch, D.: Hoshin Kanri: Kompassnadel für die Strategieumsetzung	5 / S. 70
Grebe, M.: Retail Banking: Kundenzentrierung – Schlüssel zum Geschäftserfolg	7 / S. 50	Ißenbart, F. / Mayer, A.: Bonitätsbewertung – Verschärfte Haftung für Ratingagenturen	10 / S. 24	Kufenko, V. / Zimmermann, G. / Götz, Chr.: Bankenregulierung: Leverage Ratio und Ausfallrisiken von Banken	11 / S. 22
Gröling, A. / Lauer, T.: Banksteuerung: Expertenverfahren zur Bewertung von Anleihen	12 / S. 54	Izzo-Wagner, A. / Baas, V.: Geschlossene Fonds: Auf dem Weg zu einem neuen Kapitalanlagegesetzbuch	3 / S. 12	Kühn, I.-W. / Hinze, M.: Private Wealth Banking: Der Berater als Finanz-Coach	3 / S. 8
Habschick, M. / Evers, J.: Digital Advice – Neue Beratungsformen für die Netzwerk-Ökonomie	10 / S. 30	Jacob, S. / Wirmer, L.: Electronic Commerce: Das europäische Mobile-Payment-Ökosystem	3 / S. 60	Küssner, A.: Volatilitätssteuerung – Sicherheit in unsicheren Zeiten	10 / S. 19
Hallensleben, P. / Engelhardt, H.-J.: Effizienzsteigerung: Was Kreditinstitute von der Musik lernen können	5 / S. 51	Jakob, R. / Pitschke, Ch.: Private Real Estate Management: Immobilienreporting im Private Wealth Management	1 / S. 30	Kütz, F.C. / Lierow, M.: Nachhaltigkeitsfinanzierung: Impulse für das Firmenkundengeschäft	7 / S. 30
Hallensleben, P. / Voh, J.: Providermanagement: Kostenoptimierung durch Marktdatenmanagement	12 / S. 65	Jansen, A. / Forwe, T. / Frank, P.: Reputationsrisiken: Im Netz der Kommunikation	4 / S. 66	Lauer, C.: Zahlungsabwicklung: Handlungsfelder der Banken bei der SEPA-Migration	12 / S. 68

Lauer, T. / Gröling, A.: Banksteuerung: Expertenverfahren zur Bewertung von Anleihen	12 / S. 54	Meyer, U. / Lopzig, T.: Arbeitsprozesse: Fortschritts-Beschleuniger IT	6 / S. 60	Redaktion die bank: Corporate Banking: Banken im Aufwind	10 / S. 58
Laumann, J.: Privatkundenbetreuung: Die Kunden-Berater-Passung als Quelle zukünftiger Erträge	12 / S. 80	Morof, A.: Marktpotenziale im Private Banking: Millionäre en masse?	1 / S. 35	Redaktion die bank: Derivatehandel: Das Clearing wird zunehmend komplexer	11 / S. 76
Lang, R. / Schü, J.: Software: Agile IT-Entwicklung	6 / S. 65	Moryson, M. / Edler, L.: Kapitalanlage in Zeiten der Krise: Die Performance-Formel: Mehr Alpha, weniger Beta	7 / S. 8	Redaktion die bank: Mitarbeitermotivation: Erfolgsfaktor Selbstvertrauen	11 / S. 83
Lange, D. / Becher, J. G. G.: Wohnimmobilienkredite: Banken müssen Kreditvergabe neu aufstellen	12 / S. 50	Munsberg, F.: VDP-Bonitätsdifferenzierungsmodell – Antwort auf die Staatsschuldenkrise	10 / S. 14	Redaktion die bank: Neuer Finanzierungsansatz: Insolvenzbedrohte Schiffe	6 / S. 37
Le Couédic, A.: Auslandsmärkte: Taiwan – Ein Paradies für Asset Manager	9 / S. 16	Nasterlack, St. / Mährle, Ch.: Wert- und Kostenmanagement: Die Effizienz der Bank-IT substanziiell verbessern	9 / S. 64	Regier, S. / Nees, F. / Hurm, D.: Anlageberatung: Neue Konzepte sind gefragt	4 / S. 12
Leithner, St.: Global Player Deutsche Bank: Neue Herausforderungen an das Vergütungssystem	9 / S. 30	Naumer, H.-J. / Schneider, H.: Liquiditätsmanagement: Banken im Niedrigzinsumfeld	11 / S. 17	Reicherzer, A. / Seehausen, H.: Personalpolitik: Mit der Vereinbarkeit von Familie und Beruf punkten	9 / S. 78
Lenhardt, M. / Schäfer, M.: Der Anker-Report: Management-Reporting in turbulenten Zeiten	6 / S. 44	Nees, F. / Regier, S. / Hurm, D.: Anlageberatung: Neue Konzepte sind gefragt	4 / S. 12	Reuber, J. / Lentz, S. / Brenner, M.: Prozessmanagement: Erfolgreiches Reifegrad-Assessment	11 / S. 60
Lentz, S. / Reuber, J. / Brenner, M.: Prozessmanagement: Erfolgreiches Reifegrad-Assessment	11 / S. 60	Nekrasov, V.: Informatik: Finanzmathematik mit grafischen Prozessoren	12 / S. 70	Riesack, T.: Marktanalyse: Derivategeschäft 2013 – ein Jahr des Wandels	5 / S. 12
Lierow, M. / Kütz, F.C.: Nachhaltigkeitsfinanzierung: Impulse für das Firmenkundengeschäft	7 / S. 30	Neumann, M. / Portisch, W. / Lüerßen, G.: Firmenkundengeschäft: Wertorientierte Sanierung – eine reizvolle Variante	6 / S. 32	Ristau, B. / Dietzel, M.: Liquidity Coverage Ratio: Steuerung der LCR – eine komplexe Aufgabe	9 / S. 44
Lochmaier, L.: Additive Manufacturing: 3D-Drucker als Ideengenerator	5 / S. 64	Neumann, W. / Homölle, S. / Sydow, S.: Preispolitik: Ist die Honorarberatung die bessere Beratung?	1 / S. 38	Ritter, L. / Simon, Th.: Transaktionsregister: Viele Wege führen nach Rom	2 / S. 24
Lochmaier, L.: Mobile Printing: Drucken in der Cloud	8 / S. 63	Nguyen, T. / Klemke, J.-P. / Shlomo, J. B.: Das Bad-Bank-Modell: Funktioniert die Krisenbekämpfung?	2 / S. 38	Rosam, J. / Becker, J. H. / Rump, Ch.: Derivatehandel – Praxistipps für die EMIR-Umstellung	10 / S. 35
Lochmaier, L.: Produktentwicklung: Co-Creation: Gemeinsam stärker sein	12 / S. 26	Niemeyer, F.: Preisstrategie: Honorarberatung – doch ein Erfolgsmodell?	2 / S. 30	Rudolph, B.: Bankenaufsicht: Missgriffe und Erfolge der Bankenregulierung	12 / S. 16
Lochmaier, L.: Social TV: Die neue Fernsehdimension	2 / S. 64	Nink, M.: Engagement: Ideen sind der Unternehmenserfolg von morgen	4 / S. 74	Rump, Ch. / Becker, J. H. / Rosam, J.: Derivatehandel – Praxistipps für die EMIR-Umstellung	10 / S. 35
Lopzig, T. / Meyer, U.: Arbeitsprozesse: Fortschritts-Beschleuniger IT	6 / S. 60	Olllechowitz, W. / Seyboth, K.: Human Resource Management – Fitnessprogramm für die berufliche Zukunft	10 / S. 76	Rupp, Ch. / Becher, W.: Gewerbliches Mengengeschäft: Vorstoß in die Gewinnzone	8 / S. 46
Löchel, H.: Outright Monetary Transactions: Eine Lanze für die EZB	8 / S. 8	Ortgies, J.: Die europäische Basel III-Umsetzung (1): Auf der Zielgeraden	2 / S. 18	Schäfer, P.: Senior Experts: Erfahrung zählt	8 / S. 74
Luckert, H. / Koye, B.: Privatkundengeschäft: Immobilienfinanzierung – Szenario 2025	1 / S. 53	Ortgies, J.: Die Europäische Basel III-Umsetzung (2): Ziel erreicht?	6 / S. 12	Schäfer, M. / Lenhardt, M.: Der Anker-Report: Management-Reporting in turbulenten Zeiten	6 / S. 44
Lüerßen, G. / Portisch, W. / Neumann, M.: Firmenkundengeschäft: Wertorientierte Sanierung – eine reizvolle Variante	6 / S. 32	Ott, U. / Forthmann, J.: Kommunikationsstrategie: Vertrauen gewinnt	2 / S. 34	Schellberg, B.: Kreditvergabe: Erhöhte Anforderungen im Privatkundengeschäft	12 / S. 32
Manns, T. / Schulte-Mattler, H.: Neues Baseler Regelwerk: Strengere Verbriefungsregeln erhöhen Kapitalanforderungen	5 / S. 16	Peters, A. / Frühl, Ch.: Anlagepraxis: Berater im Spannungsfeld	5 / S. 40	Schiereck, D. / Tielmann, A.: Mobile Payment: Von Kenia lernen?	1 / S. 68
Martin, J. / Andersson, F.: Gemeinschaftsstiftungen und Stifterpolice: Innovative Produkte für eine attraktive Klientel	2 / S. 14	Pitschke, Ch. / Jakob, R.: Private Real Estate Management: Immobilienreporting im Private Wealth Management	1 / S. 30	Schirsch, C. / Wimmer, K.: MaRisk: Gestiegene Anforderungen an den Kapitalplanungsprozess	8 / S. 52
Matysik, N.: Bankmanagement – Aktuelle Herausforderungen für die Geschäftsmodelle	10 / S. 44	Pohle, A.: Zahlungsverkehr: Mobile Payment – Chance oder Risiko?	9 / S. 69	Schmidt-Berke, J. / Brunner, W.L.: Konflikt-Management: Durch Wirtschaftsmediation die Kundenverbindung retten	7 / S. 34
Matyyeshena, A. / Klenk, P.: Prozessmanagement: Pricing im internationalen Vergleich	12 / S. 47	Pohle, A. / Eitler, K.: Innovationsmanagement: Gold schürfen leicht gemacht	1 / S. 48	Schmidt, C.: Compliance: FATCA-Umsetzung in deutschen Banken	11 / S. 31
Mayer, A. / Isenbart, F.: Bonitätsbewertung – Verschärfte Haftung für Ratingagenturen	10 / S. 24	Portisch, W.: Unternehmensfinanzierung: Facetten der Sanierung	2 / S. 46	Schmoll, A.: Firmenkundengeschäft: Ertragsimpulse durch effiziente Vertriebsunterstützung (1)	3 / S. 24
Mährle, Ch. / Nasterlack, St.: Wert- und Kostenmanagement: Die Effizienz der Bank-IT substanziiell verbessern	9 / S. 64	Portisch, W. / Neumann, M. / Lüerßen, G.: Firmenkundengeschäft: Wertorientierte Sanierung – eine reizvolle Variante	6 / S. 32	Schmoll, A.: Firmenkundengeschäft: Ertragsimpulse durch effiziente Vertriebsunterstützung (2)	4 / S. 48
Merker, U.: Computerkriminalität: Angriffsziel SB-Bereich	8 / S. 42	Quell, P.: Risikoanalyse: Das Risiko des Modellrisikos	11 / S. 56	Schmoll, A. / Schmoll, C.: Mitarbeiterentwicklung: Führen im Vertrieb	7 / S. 53
Messner, W.: Internationales Projektmanagement – Zeit-Mentalität: Wenn Kulturen sich begegnen	10 / S. 48	Radtke, B.: Das Kritikgespräch: Auf schwierigem Terrain	6 / S. 70	Schmoll, C. / Schmoll, A.: Mitarbeiterentwicklung: Führen im Vertrieb	7 / S. 53
		Radtke, B.: Zufriedenheit als Feind der Innovation: Zu Veränderungen motivieren	2 / S. 72	Schmude, Th.: Prozesswand Kredit: Alles auf einen Blick	1 / S. 64
		Redaktion die bank: Bankenaufsicht: Ein Jahr lang Banken-Prüfung	12 / S. 31	Schneider, H. / Naumer, H.-J.: Liquiditätsmanagement: Banken im Niedrigzinsumfeld	11 / S. 17
		Redaktion die bank: Bildungsinitiative: Beste Finanz-Uni gesucht	12 / S. 83		

Jahresinhaltsverzeichnis 2013

Scholten, J.: Arbeitsstrukturen: Führen ohne Weisungsbefugnis	5 / S. 78	Thun, Chr.: Risikomanagement: Stresstesting – Häufige Stolpersteine vermeiden	11 / S. 26	Wolf, F.-O.: Firmenkundengeschäft: SEPA – Die Zeit drängt	8 / S. 40
Schönauer, I.: Regulierung: Kapitalpuffer sind kein Allheilmittel	11 / S. 40	Tielmann, A. / Schiereck, D.: Mobile Payment: Von Kenia lernen?	1 / S. 68	Wolf, S.: Jubiläum: 100 Jahre Bankhaus Sperrer in Freising	6 / S. 30
Schöning, S. / Zakrewski, M.: Asset-Management: US-Bildungsaktien – Eine kluge Portfoliobeimischung?	8 / S. 22	Van Dülmen, A.: FATCA, TRACE und Co.: Internationale Quellensteuersysteme im Umbruch	3 / S. 16	Wübker, G. / Bauer, C.: Kundenverhalten: Die fünf wichtigsten Effekte der Preispsychologie	3 / S. 43
Schramm, J. / Gottschal, O.: Private Equity & Finanzkrise: Im Auge des Sturms	5 / S. 8	Voh, J. / Hallensleben, P.: Providermanagement: Kostenoptimierung durch Marktdatenmanagement	12 / S. 65	Zimmerer, Th.: Portfoliomanagement: Das DVC-Konzept – Mehrwert plus Absicherung	1 / S. 16
Schröder, Chr.: Strukturierte Finanzierung: Regulatorische Entwicklungen auf dem Verbriefungsmarkt	11 / S. 8	Volk, H.: Der kritische Faktor – Glaubwürdigkeit in der Kundenbeziehung	10 / S. 60	Zimmermann, G. / Götz, Chr. / Kufenko, V.: Bankenregulierung: Leverage Ratio und Ausfallrisiken von Banken	11 / S. 22
Schulte-Mattler, H.: Vierte Novellierung der MaRisk: Risiko-Controlling und Compliance im Mittelpunkt	3 / S. 31	Volk, H.: Leistungslust: Humor erleichtert das Arbeitsleben	7 / S. 76		
Schulte-Mattler, H. / Manns, T.: Neues Baseler Regelwerk: Strengere Verbriefungsregeln erhöhen Kapitalanforderungen	5 / S. 16	Volk, H.: New Work, New Culture: Selbstinszenierung contra fachliche Leistung	1 / S. 74	2. Sachverzeichnis	
Schulze, K.-D. / Dittmar, C.: Banken-IT: Big Data – Fluch und Segen zugleich	7 / S. 62	Volk, H.: Verhaltensmuster: Klimawandel in der Arbeitswelt	6 / S. 76	Ausbildung	
Schü, J. / Lang, R.: Software: Agile IT-Entwicklung	6 / S. 65	Volk, H.: Vertrauen – Ressource in der Arbeitswelt? (Interview mit Olaf Geramanis)	9 / S. 82	Asset-Management: US-Bildungsaktien – Eine kluge Portfoliobeimischung?	8 / S. 22
Schüffel, P. / Herrmann, L.: Finanzwirtschaft: Die Offensive der Non-Banks	7 / S. 44	Volmari, S.: Arbeitsplatz der Zukunft: Virtuelle Desktops erobern die Arbeitswelt	4 / S. 70	Bildungsinitiative: Beste Finanz-Uni gesucht	12 / S. 83
Schwink, M.: Neue Anlagestrategie: Mission Investing – Turbo für Stiftungsinitiativen	1 / S. 44	von Braun, M. / Wagner, B.: Retail Banking: Der Kunde bleibt König	6 / S. 26	Ausland	
Seehausen, H. / Reicherzer, A.: Personalpolitik: Mit der Vereinbarkeit von Familie und Beruf punkten	9 / S. 78	Vonderau, S. / Dickfeld, G.: Target2-Securities: Mehr Ordnung in der Welt der Nachrichten	7 / S. 66	At the top: Aldemir Bendine – Schütze mit klarem Visier	10 / S. 85
Seyboth, K. / Olllechowitz, W.: Human Resource Management – Fitnessprogramm für die berufliche Zukunft	10 / S. 76	Wagatha, M.: Deckungsstöcke und Staatsschuldenkrise: Pfandbriefbranche im Qualitäts-Check	8 / S. 16	Automobile Finanzdienstleistungen in Indien: Der Reiz des rapiden Wachstums	04 / S. 8
Shlomo, J. B. / Klemke, J.-P. / Nguyen, T.: Das Bad-Bank-Modell: Funktioniert die Krisenbekämpfung?	2 / S. 38	Wagner, B. / von Braun, M.: Retail Banking: Der Kunde bleibt König	6 / S. 26	Auslandsmärkte: Taiwan – Ein Paradies für Asset Manager	9 / S. 16
Simon, Th. / Ritter, L.: Transaktionsregister: Viele Wege führen nach Rom	2 / S. 24	Walther, D.: Zahlungsverkehr: SEPA – Risiken für Banken	9 / S. 48	Bankenmarkt UK: Britische Banken reduzieren Risiken	12 / S. 13
Sommer, F. / Hempe, M.: Information Security Governance: Aggressive Attacken im Netz	7 / S. 58	Walther, D. / Terlau, M.: Zahlungsabwicklung: PSD2 – Auswirkungen in der Praxis	11 / S. 44	Finanzmarkt Mexiko: Banken unter dem Sombrero	12 / S. 8
Spielberg, H. / Becher, F.: Berücksichtigung von Diversifikationseffekten: Welche Risikoaggregationsmethode ist MaRisk-konform?	4 / S. 30	Wanner, E.: Historische Wertpapiere: Als der Pfandbrief erfunden wurde	1 / S. 26	Finanzmarkt Spanien: Banken unter Druck	4 / S. 24
Sprenger, B.: Depots in Deutschland: Wachsendes Wertpapiervermögen	6 / S. 22	Wanner, E.: Staatsfinanzierung: Die Geschichte der Börsenumsatzsteuer	4 / S. 20	Italienische Banken: Im Griff von Politik und Konjunktur	8 / S. 36
Sprenger, B.: Die große Inflation in Deutschland: 14 Nullen sind genug	2 / S. 8	Wanner, E.: Unternehmensfinanzierung: Die Jahrtausendanleihe von Siemens	12 / S. 22	Private Wealth Management: Asiens Reiche im Visier	9 / S. 8
Sprenger, B.: Wachsender Wohlstand: Geldvermögen fast 5 Billionen Euro	7 / S. 40	Weinert, C. / Weinert, S.: Arbeitgeberattraktivität: Sind Banken weiterhin Employer of Choice?	3 / S. 75	Schwellenländer: Brasilien – Ins Zittern geraten	9 / S. 13
Stein, D. / Karasu, I.: Regulierung: EU-Bankkontopakete lässt Chancen ungenutzt	12 / S. 42	Weinert, S. / Weinert, C.: Arbeitgeberattraktivität: Sind Banken weiterhin Employer of Choice?	3 / S. 75	Skandinavischer Bankensektor: Heile Welt mit Schönheitsfehlern	5 / S. 30
Sydow, S. / Homöle, S. / Neumann, W.: Preispolitik: Ist die Honorarberatung die bessere Beratung?	1 / S. 38	Wendt, C. / Baston, J.: Private Banking: Von den Besten profitieren	12 / S. 74	Top 1000 Banken – China setzt sich an die Spitze	10 / S. 8
Terlau, M. / Walter, D.: Zahlungsabwicklung: PSD2 – Auswirkungen in der Praxis	11 / S. 44	Weißer, N. / Engelhardt, H.-J.: Industrialisierung: Vier Schritte zum Erfolg	6 / S. 50	Bankenaufsicht	
Teske, B.: Investment: Rekordjahr für Hedgefonds	12 / S. 18	Weyde, C. / Weyde, J.: Post Merger Integration: Unternehmensexpansion durch Mergers & Acquisitions	1 / S. 13	Ausschuss für Finanzstabilität: Nationale makroprudenzielle Aufsicht etabliert	6 / S. 17
Teske, B.: Private Wealth Management: Asiens Reiche im Visier	9 / S. 8	Weyde, J. / Weyde, C.: Post Merger Integration: Unternehmensexpansion durch Mergers & Acquisitions	1 / S. 13	Bankenaufsicht: Ein Jahr lang Banken-Prüfung	12 / S. 31
Teske, B.: Top 1000 Banken – China setzt sich an die Spitze	10 / S. 8	Wimmer, K. / Schirsch, C.: MaRisk: Gestiegene Anforderungen an den Kapitalplanungsprozess	8 / S. 52	Bankenaufsicht: Missgriffe und Erfolge der Bankenregulierung	12 / S. 16
Thießen, F.: Libor-Manipulationen: Falsche Vorwürfe an die Banken	3 / S. 36	Winter, L.: Schwellenländer: Brasilien – Ins Zittern geraten	9 / S. 13	Bankenregulierung: Leverage Ratio und Ausfallrisiken von Banken	11 / S. 22
		Wirmir, L. / Jacob, S.: Electronic Commerce: Das europäische Mobile-Payment-Ökosystem	3 / S. 60	Bankmanagement – Aktuelle Herausforderungen für die Geschäftsmodelle	10 / S. 44
				Bankorganisation: Regulierung als Wettbewerbsvorteil	11 / S. 80
				Derivatehandel – Praxistipps für die EMIR-Umstellung	10 / S. 35
				Die europäische Basel III-Umsetzung (1): Auf der Zielgeraden	2 / S. 18

Die Europäische Basel III-Umsetzung (2): Ziel erreicht?	6 / S. 12	Prozessmanagement: Erfolgreiches Reifegrad-Assessment	11 / S. 60	Bankenmarkt UK: Britische Banken reduzieren Risiken	12 / S. 13
Gewerbliches Mengengeschäft: Vorstoß in die Gewinnzone	8 / S. 46	Prozessmanagement: Pricing im internationalen Vergleich	12 / S. 47	Das Bad-Bank-Modell: Funktioniert die Krisenbekämpfung?	2 / S. 38
Interne Modelle: Plädoyer für eine modellbasierte Kapitalunterlegung	5 / S. 35	Prozessorganisation: In drei Schritten zur schlanken Vorgangssteuerung	9 / S. 58	Finanzmarkt Mexiko: Banken unter dem Sombrero	12 / S. 8
MaRisk: Gestiegene Anforderungen an den Kapitalplanungsprozess	8 / S. 52	Refinanzierungsrisiken: Die unterschätzte Gefahr	2 / S. 51	Finanzmarkt Spanien: Banken unter Druck	4 / S. 24
Neue aufsichtliche Liquiditätskennzahlen: Alles anders im strategischen ALM?	9 / S. 42	Retailbanken: Liquiditätstransformation im Strukturbeitrag (1)	4 / S. 60	Finanzwirtschaft: Die Offensive der Non-Banks	7 / S. 44
Neues Baseler Regelwerk: Strengere Verbriefungsregeln erhöhen Kapitalanforderungen	5 / S. 16	Retailbanken: Liquiditätstransformation im Strukturbeitrag (2)	5 / S. 54	Jubiläum: 100 Jahre Bankhaus Sperrer in Freising	6 / S. 30
Outright Monetary Transactions: Eine Lanze für die EZB	8 / S. 8	Sanierung: Strategische Restrukturierung durch Spaltung	4 / S. 55	Kommunikationsstrategie: Vertrauen gewinnt	2 / S. 34
Regulierung: EU-Bankkontopaket lässt Chancen ungenutzt	12 / S. 42	Strategische Planung: Kapitalbedarf und Risikotragfähigkeit im Fokus	6 / S. 54	Libor-Manipulationen: Falsche Vorwürfe an die Banken	3 / S. 36
Regulierung: Kapitalpuffer sind kein Allheilmittel	11 / S. 40	Unternehmensfinanzierung: Facetten der Sanierung	2 / S. 46	National-Bank AG: In das kreative Potenzial der Region investieren	4 / S. 36
Regulierung nach der Krise: Die Zukunftssorgen der Vorwegnehmer	4 / S. 36	Derivate		Single Supervisory Mechanism: Die neue Bankenaufsicht bei der EZB	9 / S. 19
Risikoanalyse: Das Risiko des Modellrisikos	11 / S. 56	Marktanalyse: Derivategeschäft 2013 – ein Jahr des Wandels	5 / S. 12	Skandinavischer Bankensektor: Heile Welt mit Schönheitsfehlern	5 / S. 30
Risikomanagement: Stresstesting – Häufige Stolpersteine vermeiden	11 / S. 26	OTC-Derivate-Regulierung: Ziel ist ein verbessertes Sicherheitsmanagement	7 / S. 24	Top 100 der deutschen Kreditwirtschaft: Veränderte Bankenlandschaft	8 / S. 32
Schuldenobergrenze – Leverage Ratio beeinflusst die Bankstrategie	10 / S. 42	Transaktionsregister: Viele Wege führen nach Rom	2 / S. 24	Firmenkunden	
Single Supervisory Mechanism: Die neue Bankenaufsicht bei der EZB	9 / S. 19	Europa		Berichtswesen: Finanzkommunikation im Firmenkundengeschäft	11 / S. 70
Strukturierte Finanzierung: Regulatorische Entwicklungen auf dem Verbriefungsmarkt	11 / S. 8	Bankenmarkt UK: Britische Banken reduzieren Risiken	12 / S. 13	Corporate Banking: Banken im Aufwind	10 / S. 58
Vertrieb: Banken als Partner, Anleger und Gegenparteien	12 / S. 36	Deckungsstöcke und Staatsschuldenkrise: Pfandbriefbranche im Qualitäts-Check	8 / S. 16	Finanzwelt: Kontrolle ist gut, Vertrauen ist besser	7 / S. 18
Wohnimmobilienkredite: Banken müssen Kreditvergabe neu aufstellen	12 / S. 50	Outright Monetary Transactions: Eine Lanze für die EZB	8 / S. 8	Firmenkundengeschäft: Ertragsimpulse durch effiziente Vertriebsunterstützung (1)	3 / S. 24
Betriebswirtschaft		Regulierung: EU-Bankkontopaket lässt Chancen ungenutzt	12 / S. 42	Firmenkundengeschäft: Ertragsimpulse durch effiziente Vertriebsunterstützung (2)	4 / S. 48
Banksteuerung: Das Einlagenmanagement stringent gestalten	2 / S. 58	Wirtschaftskultur: Der besondere Kern Europas	1 / S. 8	Firmenkundengeschäft: Wertorientierte Sanierung – eine reizvolle Variante	6 / S. 32
Banksteuerung: Expertenverfahren zur Bewertung von Anleihen	12 / S. 54	Zahlungsabwicklung: PSD2 – Auswirkungen in der Praxis	11 / S. 44	Gründungsfinanzierung: Der Bankkredit bleibt wichtig	7 / S. 58
Betriebliche Altersvorsorge: Die Komplexität beherrschen	9 / S. 52	Zahlungsverkehr: Regulatorische Transformation des EU-Kartengeschäfts	11 / S. 52	Nachhaltigkeitsfinanzierung: Impulse für das Firmenkundengeschäft	7 / S. 30
Der Anker-Report: Management-Reporting in turbulenten Zeiten	6 / S. 44	Finanzierung		Sanierung: Strategische Restrukturierung durch Spaltung	4 / S. 55
Effizienzsteigerung: Was Kreditinstitute von der Musik lernen können	5 / S. 51	Automobile Finanzdienstleistungen in Indien: Der Reiz des rapiden Wachstums	4 / S. 8	Geschäftspolitik	
Finanzwirtschaft: Compliance – Integrativ	4 / S. 40	Bewertung von Golfanlagen: Schwieriges Terrain	9 / S. 36	Corporate Social Responsibility: Praxis-Tipps für erfolgreiche CSR-Strategien	12 / S. 60
Firmenkundengeschäft: Wertorientierte Sanierung – eine reizvolle Variante	6 / S. 32	Bonitätsbewertungsmodell: Kommunen in der Klemme	5 / S. 22	Finanzdienstleistungen: Dem Omnikanal-Banking gehört die Zukunft	6 / S. 38
Industrialisierung: Vier Schritte zum Erfolg	6 / S. 50	Gestärkte Eigenkapitalbasis: Mittelstand im Aufwind	6 / S. 8	Finanzwirtschaft: Der nächste Schritt zur Kundenorientierung	3 / S. 56
Innovationsmanagement: Gold schürfen leicht gemacht	1 / S. 48	Gewerbliches Mengengeschäft: Vorstoß in die Gewinnzone	8 / S. 46	Finanzwirtschaft: Die Offensive der Non-Banks	7 / S. 44
Kundenverhalten: Die fünf wichtigsten Effekte der Preispsychologie	3 / S. 43	Nachhaltigkeitsfinanzierung: Impulse für das Firmenkundengeschäft	7 / S. 30	Firmenkundengeschäft: SEPA – Die Zeit drängt	8 / S. 40
Liquidity Coverage Ratio: Steuerung der LCR – eine komplexe Aufgabe	9 / S. 44	Private Equity & Finanzkrise: Im Auge des Sturms	5 / S. 8	Geschäftsmodelle: Open Architecture im Baufinanzierungsgeschäft	2 / S. 54
Preispolitik: Ist die Honorarberatung die bessere Beratung?	1 / S. 38	Unternehmensfinanzierung: Facetten der Sanierung	2 / S. 46	Global Player Deutsche Bank: Neue Herausforderungen an das Vergütungssystem	9 / S. 30
Preisstrategie: Honorarberatung – doch ein Erfolgsmodell?	2 / S. 30	Finanzwirtschaft		Liquiditätsmanagement: Banken im Niedrigzinsumfeld	11 / S. 17
Privatkundengeschäft: Erfolgsfaktor Multi Channel Management	11 / S. 66	Anlagepraxis: Berater im Spannungsfeld	5 / S. 40	Retail Banking: Kundenzentrierung – Schlüssel zum Geschäftserfolg	7 / S. 50
				VDP-Bonitätsdifferenzierungsmodell – Antwort auf die Staatsschuldenkrise	10 / S. 14

Jahresinhaltsverzeichnis 2013

Geschichte

Historische Wertpapiere: Als der Pfandbrief erfunden wurde	1 / S. 26
Personifikationen auf Geldscheinen: Die „Europa“ und ihre Kolleginnen	4 / S. 16
Staatsfinanzierung: Die Geschichte der Börsenumsatzsteuer	4 / S. 20
Unternehmensfinanzierung: Die Jahrtausendanleihe von Siemens	12 / S. 22

Immobilien

Geschäftsmodelle: Open Architecture im Baufinanzierungsgeschäft	2 / S. 54
Privatkundengeschäft: Immobilienfinanzierung – Szenario 2025	1 / S. 53
Wohnimmobilienkredite: Banken müssen Kreditvergabe neu aufstellen	12 / S. 50

Informationstechnologie

Additive Manufacturing: 3D-Drucker als Ideengenerator	5 / S. 64
Arbeitsprozesse: Fortschritts-Beschleuniger IT	6 / S. 60
Arbeitsplatz der Zukunft: Virtuelle Desktops erobern die Arbeitswelt	4 / S. 70
Banken-IT: Big Data – Fluch und Segen zugleich	7 / S. 62
Community Management: Learning by Burning	5 / S. 61
Computerkriminalität: Angriffsziel SB-Bereich	8 / S. 42
Datenmanagement – Blaupause für grenzübergreifende Datenarchitektur	10 / S. 54
Derivatehandel: Das Clearing wird zunehmend komplexer	11 / S. 76
Digital Advice – Neue Beratungsformen für die Netzwerk-Ökonomie	10 / S. 30
Digitalisierung: Mobile Wallets – Weit mehr als nur bezahlen	8 / S. 58
Electronic Commerce: Das europäische Mobile-Payment-Ökosystem	3 / S. 60
Informatik: Finanzmathematik mit grafischen Prozessoren	12 / S. 70
Information Security Governance: Aggressive Attacken im Netz	7 / S. 58
Mobile Business Intelligence: Auf dem Weg zum Echtzeitunternehmen	2 / S. 68
Mobile Payment: Von Kenia lernen?	1 / S. 68
Mobile Printing: Drucken in der Cloud	8 / S. 63
Near Field Communication – Der Aufstieg der Smartwatch	10 / S. 64
Providermanagement: Kostenoptimierung durch Marktdatenmanagement	12 / S. 65
Social TV: Die neue Fernsehdimension	2 / S. 64
Software: Agile IT-Entwicklung	6 / S. 65
Target2-Securities: Mehr Ordnung in der Welt der Nachrichten	7 / S. 66
Telearbeit: Souveränes Zeitmanagement	3 / S. 57
Wert- und Kostenmanagement: Die Effizienz der Bank-IT substanziell verbessern	9 / S. 64
Wirtschaftskultur: Der besondere Kern Europas	1 / S. 8
Zahlungsverkehr: Mobile Payment – Chance oder Risiko?	9 / S. 69

Investment

Asset-Management: Investitionen in Lebensversicherungen	11 / S. 12
Asset-Management: US-Bildungsaktien – Eine kluge Portfoliomischung?	8 / S. 22
Auslandsmärkte: Taiwan – Ein Paradies für Asset Manager	9 / S. 16
Geschlossene Fonds: Auf dem Weg zu einem neuen Kapitalanlagegesetzbuch	3 / S. 12
Investment: Rekordjahr für Hedgefonds	12 / S. 18
Kapitalanlagegesetzbuch: Zeitenwende für Vermögensanlagen	7 / S. 14
Konflikt-Management: Durch Deckungsstöcke und Staatsschuldenkrise: Pfandbriefbranche im Qualitäts-Check	8 / S. 16
Konflikt-Management: Durch Wirtschaftsmediation die Kundenverbindung retten	7 / S. 34
Nachhaltigkeit im Investmentprozess: Best Practice bei der Bethmann Bank	7 / S. 37
Private Wealth Management: Asiens Reiche im Visier	9 / S. 8
Vertrieb: Banken als Partner, Anleger und Gegenparteien	12 / S. 36

Kapitalmarkt / Börse

Bankmanagement: Anleihebasierte Vergütung wird salonfähig	8 / S. 13
Banksteuerung: Expertenverfahren zur Bewertung von Anleihen	12 / S. 54
Bonitätsbewertung – Verschärfte Haftung für Ratingagenturen	10 / S. 24
Derivatehandel: Das Clearing wird zunehmend komplexer	11 / S. 76
Kapitalanlage in Zeiten der Krise: Die Performance-Formel: Mehr Alpha, weniger Beta	7 / S. 8
Kapitalanlagegesetzbuch: Zeitenwende für Vermögensanlagen	7 / S. 14
Libor-Manipulationen: Falsche Vorwürfe an die Banken	3 / S. 36
Liquiditätsmanagement: Banken im Niedrigzinsumfeld	11 / S. 17
Marktanalyse: Derivategeschäft 2013 – ein Jahr des Wandels	5 / S. 12
OTC-Derivate-Regulierung: Ziel ist ein verbessertes Sicherheitsmanagement	7 / S. 24
Post Merger Integration: Unternehmensexpansion durch Mergers & Acquisitions	1 / S. 13
Private Equity & Finanzkrise: Im Auge des Sturms	5 / S. 8
Schwellenländer: Brasilien – Ins Zittern geraten	9 / S. 13
Strukturierte Finanzierung: Regulatorische Entwicklungen auf dem Verbriefungsmarkt	11 / S. 8
Transaktionsregister: Viele Wege führen nach Rom	2 / S. 24
Volatilitätssteuerung – Sicherheit in unsicheren Zeiten	10 / S. 19

Kommunikation

Arbeitsplatz der Zukunft: Virtuelle Desktops erobern die Arbeitswelt	4 / S. 66
--	-----------

Banken engagieren sich (4): Berenberg – Der Tradition verpflichtet, dem Neuen zugewandt	11 / S. 74
Berichtswesen: Finanzkommunikation im Firmenkundengeschäft	11 / S. 70
Community Management: Learning by Burning	5 / S. 61
Kommunikationsstrategie: Vertrauen gewinnt	2 / S. 34
Privatkundengeschäft: Erfolgsfaktor Multi Channel Management	11 / S. 66
Target2-Securities: Mehr Ordnung in der Welt der Nachrichten	7 / S. 66

Kreditgeschäft

Bewertung von Golfanlagen: Schwieriges Terrain	9 / S. 36
Prozesswand Kredit: Alles auf einen Blick	1 / S. 64
Bonitätsbewertungsmodell: Kommunen in der Klemme	5 / S. 22
Die europäische Basel III-Umsetzung (1): Auf der Zielgeraden	2 / S. 18
Gestärkte Eigenkapitalbasis: Mittelstand im Aufwind	6 / S. 8
Kreditvergabe: Erhöhte Anforderungen im Privatkundengeschäft	12 / S. 32
Nachhaltigkeitsfinanzierung: Impulse für das Firmenkundengeschäft	7 / S. 30
Prozesswand Kredit: Alles auf einen Blick	1 / S. 64

Marketing

Banken engagieren sich (4): Berenberg – Der Tradition verpflichtet, dem Neuen zugewandt	11 / S. 74
Customer Touchpoint Management – Einzigartige Markenerlebnisse schaffen	10 / S. 71
Firmenkundengeschäft: Ertragsimpulse durch effiziente Vertriebsunterstützung (1)	3 / S. 24
Firmenkundengeschäft: Ertragsimpulse durch effiziente Vertriebsunterstützung (2)	4 / S. 48
Produktentwicklung: Co-Creation: Gemeinsam stärker sein	12 / S. 26
Retail Banking: Der Kunde bleibt König	6 / S. 26

Organisation

Banken-IT: Adaptive Organisation stärkt Zukunftsfähigkeit	10 / S. 68
Bankorganisation: Regulierung als Wettbewerbsvorteil	11 / S. 80
Bargelddienstleistungen: Kundenorientierung, Preise und Technik im Einklang	3 / S. 50
Internationales Projektmanagement – Zeit-Mentalität: Wenn Kulturen sich begegnen	10 / S. 48
Mobile Printing: Drucken in der Cloud	8 / S. 63
Prozessorganisation: In drei Schritten zur schlanken Vorgangsteuerung	9 / S. 58
Prozesswand Kredit: Alles auf einen Blick	1 / S. 64

Personal

Arbeitgeberattraktivität: Sind Banken weiterhin Employer of Choice?	3 / S. 75
Arbeitsplatz der Zukunft: Virtuelle Desktops erobern die Arbeitswelt	4 / S. 70
Arbeitsstrukturen: Führen ohne Weisungsbefugnis	5 / S. 78
At the top: Aldemir Bendine – Schütze mit klarem Visier	10 / S. 85
At the top: Janet Yellen – Die zahme Taube	10 / S. 84
At the top: Mary Jo White – Die Finanz-Polizistin	8 / S. 76
At the top: Ross McEwan – Ein Kiwi in London	11 / S. 85
Betriebliche Altersvorsorge: Die Komplexität beherrschen	9 / S. 52
Bildungsinitiative: Beste Finanz-Uni gesucht	10 / S. 83
Das Kritikgespräch: Auf schwierigem Terrain	6 / S. 70
Employee-Assistance-Programme: Hilfe in allen Lebenslagen	9 / S. 74
Engagement: Ideen sind der Unternehmenserfolg von morgen	4 / S. 74
Finanzwelt: Frauen in der bel étage	8 / S. 68
Finanzwirtschaft: Smarte Lösungen zur betrieblichen Altersvorsorge	3 / S. 66
Gesundheitsschutz – Mitarbeiterkrisen erkennen und begegnen	10 / S. 80
Human Resource Management – Fitnessprogramm für die berufliche Zukunft	10 / S. 76
Leistungslust: Humor erleichtert das Arbeitsleben	7 / S. 76
Mitarbeiterentwicklung: Führen im Vertrieb	7 / S. 53
Mitarbeitermotivation: Erfolgsfaktor Selbstvertrauen	11 / S. 83
Personalentwicklung: Der Weg aus dem Chaos	5 / S. 45
Personalpolitik: Mit der Vereinbarkeit von Familie und Beruf punkten	9 / S. 78
Private Banking: Von den Besten profitieren	12 / S. 74
Privatkundenbetreuung: Die Kundenberater-Passung als Quelle zukünftiger Erträge	10 / S. 80
Senior Experts: Erfahrung zählt	8 / S. 74
Telearbeit: Souveränes Zeitmanagement	3 / S. 57
Verhaltensmuster: Klimawandel in der Arbeitswelt	6 / S. 76

Portfoliomanagement

Nachhaltigkeit im Investmentprozess: Best Practice bei der Bethmann Bank	7 / S. 37
Neue Anlagestrategie: Mission Investing – Turbo für Stiftungsinitiativen	1 / S. 44
Kapitalanlage in Zeiten der Krise: Die Performance-Formel: Mehr Alpha, weniger Beta	7 / S. 8
Portfoliomanagement: Das DVC-Konzept – Mehrwert plus Absicherung	1 / S. 16
VDP-Bonitätsdifferenzierungsmodell – Antwort auf die Staatsschuldenkrise	10 / S. 14

Privatkunden

Anlageberatung: Neue Konzepte sind gefragt	4 / S. 12
Auslandsmärkte: Taiwan – Ein Paradies für Asset Manager	9 / S. 16
Der kritische Faktor – Glaubwürdigkeit in der Kundenbeziehung	10 / S. 60
Digital Advice – Neue Beratungsformen für die Netzwerk-Ökonomie	10 / S. 30
Gemeinschaftsstiftungen und Stifterpolice: Innovative Produkte für eine attraktive Klientel	2 / S. 14
Jugendstudie des Bankenverbands: Mit Geld- und Finanzinfos junge Menschen erreichen	1 / S. 23
Konflikt-Management: Durch Wirtschaftsmediation die Kundenverbindung retten	7 / S. 34
Marktpotenziale im Private Banking: Millionäre en masse?	1 / S. 35
Neue Anlagestrategie: Mission Investing – Turbo für Stiftungsinitiativen	1 / S. 44
Privatkundenbetreuung: Regulatorische Auswirkungen in der Bankberatung	9 / S. 41
Private Banking: Von den Besten profitieren	12 / S. 74
Privatkundenbetreuung: Die Kundenberater-Passung als Quelle zukünftiger Erträge	12 / S. 80
Privatkundengeschäft: Immobilienfinanzierung – Szenario 2025	1 / S. 53
Private Real Estate Management: Immobilienreporting im Private Wealth Management	1 / S. 30
Private Wealth Banking: Der Berater als Finanz-Coach	3 / S. 8
Private Wealth Management: Asiens Reiche im Visier	9 / S. 8
Regulierung: EU-Bankkontopakete lässt Chancen ungenutzt	12 / S. 42
Retail Banking: Der Kunde bleibt König	6 / S. 26
Retail Banking: Kundenzentrierung – Schlüssel zum Geschäftserfolg	7 / S. 50
Risikoprofilung: Emotio und Ratio in der Bankberatung	11 / S. 36
Wachsender Wohlstand: Geldvermögen fast 5 Billionen Euro	7 / S. 40

Recht

Bonitätsbewertung – Verschärfte Haftung für Ratingagenturen	10 / S. 24
Geschlossene Fonds: Auf dem Weg zu einem neuen Kapitalanlagegesetzbuch	3 / S. 12
Kapitalanlagegesetzbuch: Zeitenwende für Vermögensanlagen	7 / S. 14
Kreditvergabe: Erhöhte Anforderungen im Privatkundengeschäft	12 / S. 32

Risikomanagement

Bankenregulierung: Leverage Ratio und Ausfallrisiken von Banken	11 / S. 22
Berücksichtigung von Diversifikationseffekten: Welche Risikoaggregationsmethode ist MaRisk-konform?	4 / S. 30

Die Europäische Basel III-Umsetzung (2): Ziel erreicht?	6 / S. 12
Informatik: Finanzmathematik mit grafischen Prozessoren	12 / S. 70
Interne Modelle: Plädoyer für eine modellbasierte Kapitalunterlegung	5 / S. 35
Liquidity Coverage Ratio: Steuerung der LCR – eine komplexe Aufgabe	9 / S. 44
Neues Baseler Regelwerk: Strengere Verbriefungsregeln erhöhen Kapitalanforderungen	5 / S. 16
Praxisbeispiel KfW: Internes Kontrollsystem reduziert Risiken	1 / S. 58
Regulierung: Kapitalpuffer sind kein Allheilmittel	11 / S. 40
Reputationsrisiken: Im Netz der Kommunikation	4 / S. 66
Retailbanken: Liquiditätstransformation im Strukturbeitrag (2)	5 / S. 54
Risikoanalyse: Das Risiko des Modellrisikos	11 / S. 56
Risikomanagement: Stresstesting – Häufige Stolpersteine vermeiden	11 / S. 26
Strategische Planung: Kapitalbedarf und Risikotragfähigkeit im Fokus	6 / S. 54
Vierte Novellierung der MaRisk: Risiko-Controlling und Compliance im Mittelpunkt	3 / S. 31

Steuern

Compliance: FATCA-Umsetzung in deutschen Banken	11 / S. 21
FATCA, TRACE und Co.: Internationale Quellensteuersysteme im Umbruch	3 / S. 16
Staatsfinanzierung: Die Geschichte der Börsenumsatzsteuer	4 / S. 20
Steuerbürokratie: Banken als Dienstleister für den Staat	3 / S. 48

Unternehmensführung

At the top: Antony Jenkins – Der Philosoph	9 / S. 86
At the top: Charles W. Scharf: Der Hochbegabte	1 / S. 78
At the top: Emmanuel Roman: Der agile Franzose	3 / S. 78
At the top: Haruhiko Kurado: Der Wunderheiler	5 / S. 75
At the top: Jack Lew: Der Lernfähige	4 / S. 78
At the top: Jean-Laurent Bonnafé: Der graue Weise	2 / S. 78
At the top: Jeffrey C. Sprecher: Der stille Börsen-Star	7 / S. 78
At the top: Mark Joseph Carey – Der Selbstbewusste	6 / S. 78
Arbeitgeberattraktivität: Sind Banken weiterhin Employer of Choice?	3 / S. 75
Arbeitsstrukturen: Führen ohne Weisungsbefugnis	5 / S. 78
Bankmanagement – Aktuelle Herausforderungen für die Geschäftsmodelle	10 / S. 44
Compliance: FATCA-Umsetzung in deutschen Banken	11 / S. 31
Das Kritikgespräch: Auf schwierigem Terrain	6 / S. 70
Employee-Assistance-Programme: Hilfe in allen Lebenslagen	9 / S. 74

Jahresinhaltsverzeichnis 2013

Engagement: Ideen sind der Unternehmenserfolg von morgen	4 / S. 74	Versicherung	Personifikationen auf Geldscheinen: Die „Europa“ und ihre Kolleginnen	4 / S. 16
Finanzwelt: Frauen in der bel étage	8 / S. 68	Asset-Management: Investitionen in Lebensversicherungen	Firmenkundengeschäft: SEPA – Die Zeit drängt	8 / S. 40
Frauen in Führungspositionen: Der Wandel muss in den Köpfen beginnen	7 / S. 72	Volkswirtschaft	Digitalisierung: Mobile Wallets – Weit mehr als nur bezahlen	8 / S. 58
Global Player Deutsche Bank: Neue Herausforderungen an das Vergütungssystem	9 / S. 30	Die große Inflation in Deutschland: 14 Nullen sind genug	Zahlungsverkehr: SEPA – Risiken für Banken	9 / S. 48
Hoshin Kanri: Kompassnadel für die Strategieumsetzung	5 / S. 70	Finanzwelt: Kontrolle ist gut, Vertrauen ist besser	Zahlungsverkehr: Mobile Payment – Chance oder Risiko?	9 / S. 69
Internationales Projektmanagement – Zeit-Mentalität: Wenn Kulturen sich begegnen	10 / S. 48	Historische Wertpapiere: Als der Pfandbrief erfunden wurde	Zahlungsabwicklung: PSD2 – Auswirkungen in der Praxis	11 / S. 44
Interview: Unternehmensführung: Die Komplexität beherrschen	3 / S. 72	Italienische Banken: Im Griff von Politik und Konjunktur	Zahlungsverkehr: Regulatorische Transformation des EU-Kartengeschäfts	11 / S. 52
Leistungslust: Humor erleichtert das Arbeitsleben	7 / S. 76	Schwellenländer: Brasilien – Ins Zittern geraten	Zahlungsabwicklung: Handlungsfelder der Banken bei der SEPA-Migration	12 / S. 68
MaRisk: Gestiegene Anforderungen an den Kapitalplanungsprozess	8 / S. 52	Wertpapiergeschäft		
Mitarbeiterentwicklung: Führen im Vertrieb	7 / S. 53	Anlageberatung: Neue Konzepte sind gefragt		
New Work, New Culture: Selbstinszenierung contra fachliche Leistung	1 / S. 74	Depots in Deutschland: Wachsendes Wertpapiervermögen		
Personalpolitik: Mit der Vereinbarkeit von Familie und Beruf punkten	9 / S. 78	Kapitalanlagegesetzbuch: Zeitenwende für Vermögensanlagen		
Prozessmanagement: Erfolgreiches Reifegrad-Assessment	11 / S. 60	Preispolitik: Ist die Honorarberatung die bessere Beratung?		
Vertrauen – Ressource in der Arbeitswelt? (Interview mit Olaf Geramanis)	9 / S. 82	Preisstrategie: Honorarberatung – doch ein Erfolgsmodell?		
Zufriedenheit als Feind der Innovation: Zu Veränderungen motivieren	2 / S. 72	Zahlungsverkehr		
		Mobile Payment: Von Kenia lernen?		

die bank

Früher BANK-BETRIEB

Verlag und Herausgeber:

Bank-Verlag GmbH

Wendelinstraße 1

50933 Köln

Tel.: +49/221/ 5490-0

E-Mail: die-bank@bank-verlag.de

Redaktion:

Chefredaktion: Dr. Stefan Hirschmann

(verantwortlich), Wilhelm Niehoff