

die bank

Jahresinhaltsverzeichnis 2005

1. Verzeichnis der Verfasser

- Achenbach, W. / Jungmann, I.:** Künftige Muster der Mitarbeiterqualifizierung: Die Wege zum Wissen 03 / S. 72
- Albrecht, P. / Kantar, C. / Xiao, Y.:** Mean Reversion-Effekte beim deutschen Aktienindex: Existenz und Konsequenzen 04 / S. 14
- Alt, R. / Zerndt, Th.:** Sourcing-Modelle in der Finanzbranche: Gestaltung und Bewertung 08 / S. 66
- Andersch, T. / Fassbender, P.:** Management Audit: Führungsqualitäten in Krisensituationen 02 / S. 46
- App, J.:** Kontrollsystem für Outsourcing-Lösungen: Prüfungsanforderungen steigen 12 / S. 55
- Bächer, U. / Krugmann, B.:** Permanentes Prozesskostenmanagement: Mit Time-Driven-ABC zu größerer Transparenz 02 / S. 50
- Bänziger, H. / Kampmann, T.:** Kreditgeschäft: Neue Wege in der Risiko-steuerung 08 / S. 50
- Bär, K. / Kummer, J.:** Fondsrating: Renditeoptimierer oder Performance-falle? 09 / S. 12
- Bär, M. P.:** Zukunftsmarkt Dubai: Das Tor zum Mittleren Osten 01 / S. 8
- Becker, J. / Nowak, M.:** Geschlossene Immobilienfonds: Zweitmarktsituation und Transaktionskosten 03 / S. 16
- Behnstedt, R. / Binder, R. F.:** Firmenkundengeschäft: Corporate Treasury – die neue Perspektive 08 / S. 44
- Beitel, P. / Neukirchen, M. / Schmidt, J. H. / Stegemann, U.:** Optimales eigenes Rating: Wettbewerbsvorteil für Banken 07 / S. 41
- Bergheim, U.:** Mobile Payment: Die Geldkarte im Handy 10 / S. 64
- Beutin, N. / Klenk, P.:** Erfolgreiches Cross Selling: Potenzialen auf der Spur 05 / S. 50
- Binder, R. F. / Behnstedt, R.:** Firmenkundengeschäft: Corporate Treasury – die neue Perspektive 08 / S. 44
- Bock, F. / Fink, A.:** Institutionelles Asset Management: Weiter auf Wachstumskurs 07 / S. 14
- Böcker, K. / Spielberg, H.:** Basel II und Ökonomisches Kapital: Risikoaggregation mit Kopulas 08 / S. 56
- Böhm, H.-J.:** Kreditgeschäft: Gruppenlimitsystem erhöht Risikotransparenz 07 / S. 60
- Bolder, M. / Lehrbaß, F. / Zimmer, K. A.:** Non-Performing Loans in Deutschland: Wachstumsmarkt oder Strohfeuer? 02 / S. 14
- Böttcher, A. / Burkhardt, K.:** Umstellung der Rechnungslegung auf IFRS: Der Countdown läuft 04 / S. 54
- Brabänder, B. / Fahnenbruck, K.:** Bessere Regulierung durch Folgenabschätzungen: Chance für mehr Wachstum in Europa 06 / S. 70
- :** EU-Finanzmarktintegration: Noch zu früh für Europamündigkeit 10 / S. 15
- Broschinski, G. / Komornik, J.:** Private Banking: Wachstumsmotor Mittel- und Osteuropa 07 / S. 22
- Burik, P. / Kruse, O.:** Mischfonds neuer Prägung: Attraktivität durch Flexibilität 01 / S. 16
- Burkhardt, K. / Böttcher, A.:** Umstellung der Rechnungslegung auf IFRS: Der Countdown läuft 04 / S. 54
- Capellaro, Chr. / Füser, K.:** Basel II: IT-Risiken als Ratingkriterium 10 / S. 68
- Coenen, A.:** Perspektiven der Mittelstandsfinanzierung: Neue Wege sind gefragt 05 / S. 42
- Cruschwitz, Chr. / Sattler, H.:** Marktanalyse: Pfandbrief – Gestärkte Position in Europa 02 / S. 40
- Dahm, M. / Wagenknecht, A.:** Change Management bei Outsourcing-Projekten: Fokus Mensch 03 / S. 78
- Dichtl, H. / Schlenger, Chr.:** Prognosebasierte Aktien/Renten-Steuerung: Asset Management im Qualitätstest 03 / S. 22
- Dzienziol, J. / Kundisch, D.:** Finanzplanung 50 plus: Best Ager – ein Billionen-Markt 11 / S. 50
- Eibl, Chr. / Mezger, M.:** Rohstoffe im Portfoliomanagement: Die (fast) vergessene Anlageklasse 06 / S. 8
- Engelen-Kefer, U. / Hüther, M.:** Pro & Contra Antidiskriminierungsgesetz – Fortschritt in der Arbeitswelt? 03 / S. 48
- Engelhardt, R.:** Bancassurance in Spanien: Versicherungsgeschäft beflügelt Bankgewinne 09 / S. 22
- Engelke, J. / Wübker, G.:** Preisinformationssysteme für die Finanzwirtschaft: Gewinnquelle Pricing-Datenbank 04 / S. 66
- Everling, O. / Leyder, M.-J.:** Ratingsoftware im Test: Die Mittelklasse 01 / S. 60
- / –** Ratingsoftware im Test: Die Profi-Software 02 / S. 64
- Exner, E. / Weigert, P.:** Managerprofile: Die neuen Herausforderungen an den COO-Bereich 02 / S. 78
- Fahrenbruck, K. / Brabänder, B.:** Bessere Regulierung durch Folgenabschätzungen: Chance für mehr Wachstum in Europa 06 / S. 70
- Fassbender, P. / Andersch, T.:** Management Audit: Führungsqualitäten in Krisensituationen 02 / S. 46
- / Klein, U.:** Soziale Netzwerke in Unternehmen: Wer spricht mit wem? 06 / S. 58
- Felsenheimer, J. / Gisdakis, P. / Zaiser, M.:** Der Handel mit Kreditrisiken wird erwachsen: DJ iTraxx – Schlüsselinstrument im Kreditrisikomanagement 05 / S. 61
- Fink, A. / Bock, F.:** Institutionelles Asset Management: Weiter auf Wachstumskurs 07 / S. 14
- Fischer, O.:** Erfolgreich verkaufen: Führen im mobilen Vertrieb 10 / S. 74
- Franke, D.:** Auslandsimmobilien: Reiz und Rendite ohne Risiko? 03 / S. 8
- :** Börsengänge 2004: Durchgewachsene Bilanz 02 / S. 18
- :** Börsenhandel mit Krediten: Neuer Marktplatz 01 / S. 14
- :** Dubai: Ein Paradies am Immobilienmarkt? 05 / S. 23
- :** EZB-Neubau: In die Höhe – aber wie? 02 / S. 53
- :** Großbanken: Kein Rückzug aus dem Ausland 06 / S. 76
- :** Größte Banken der Welt: Im Steigflug 11 / S. 34
- :** Kreditkarten: Mehr als nur Zahlungsmittel 04 / S. 38
- :** Rendite im Zinstal: Genusschein – Attraktives Nischenprodukt 07 / S. 28
- :** Rendite im Zinstal: High Yields – Turbulente Zeiten 08 / S. 24
- :** Rendite im Zinstal: Spezialitäten – Der Hang zum Besonderen 10 / S. 24
- :** Rendite im Zinstal: Wandelanleihen – Das Beste aus zwei Welten 09 / S. 39
- :** Sportförderung durch Finanzdienstleister: Spiel mit vielen Siegern 12 / S. 52
- Frölich, J. / Theewen, E. M. / Schlemminger, R.:** Mindestanforderungen an das Kreditgeschäft: Welche Herausforderung bleiben? 09 / S. 60
- Fuchs, H. J.:** Auslandsbanken in China: Pole Position im Reich der Mitte 11 / S. 8

Jahresinhaltsverzeichnis 2005

- : Europäische Finanzlandschaft: Der weite Weg zur Superbörse 04 / S. 8
- : Grenzüberschreitende Bankenfusionen: Elefanten-Hochzeiten in Europa 08 / S. 8
- : Industrie und Handel drängen ins Bankgeschäft: Die neue Konkurrenz? 03 / S. 28
- : Linguistische Textanalyse: Maschinen mit Verstand 01 / S. 54
- : Virenwelle im Internet: Angriff auf die IT-Systeme 02 / S. 56
- Füser, K. / Capellaro, Chr.:** Basel II: IT-Risiken als Ratingkriterium 10 / S. 68
- Galuszkiewicz, R. / Munsberg, F.:** Finanzinnovation: Der Geldmarkt tanzt SLIMBO 12 / S. 8
- Gaumert, U. / Zattler, M.:** Basel II: Handelsbuch-Risiken und Double Default-Effekt 09 / S. 55
- Georgi, F. / Pinkl, J.:** Mobile Banking in Deutschland: Der zweite Anlauf 03 / S. 56
- Gisdakis, P. / Zaiser, M. / Felsenheimer, J.:** Der Handel mit Kreditrisiken wird erwachsen: DJ iTraxx – Schlüsselinstrument im Kreditrisikomanagement 05 / S. 61
- Glogowski, E.:** Die Kunst des Redens und Schreibens: Volkssport Sprachverhöhnung 01 / S. 76
- : Religiöse Symbole und Sprache in der Werbung: Himmlische Versuchung 12 / S. 64
- : Sensibilitäten im Russlandgeschäft: Einfühlungsvermögen ist gefragt 05 / S. 82
- Goedeckemeyer, K.-H.:** Investment Banking 2005: Ein unsicheres Jahr 04 / S. 42
- Goppel, Th. / Kraft, H.:** Pro & Contra: Bessere Bildungsqualität durch Studiengebühren? 04 / S. 84
- Grieffenhagen, D. / Röckemann, Chr.:** Innovation und Veränderung im Vertrieb: Mobil näher zum Kunden 02 / S. 26
- Gu, X. / Mao, J.:** Mergers & Acquisitions in China: Neue Strukturen entstehen 05 / S. 14
- Guthoff, M. / Ludwig, G.:** Risiko-steuerungsmodell: Der IKB Portfolio Adviser – in der Praxis bewährt 09 / S. 50
- Häcker, J. / Max-Heine, C.:** Verbrie-fung & IT: Die Strukturierung ist die Spitze des Eisbergs 07 / S. 66
- Hagen, L.:** EU-Binnenmarkt im Hypo-thekarkredit: Das Damoklesschwert der Überregulierung 11 / S. 28
- Hagen, L. / Jungmann, I.:** Real Estate Finance: Studiengang zur professionellen Immobilienfinanzierung 07 / S. 84
- Haller, F.:** Finanzmarketing: Weniger Werbung, mehr Erfolg 01 / S. 44
- Hämmerle, P.:** Sicherheitenverwertung: Die Not vieler Kreditinstitute 11 / S. 45
- Harich, J. / Langer, B.:** Mediation und Biographiearbeit: Wenn Macht zu Ohn-macht wird 08 / S. 82
- Henking, A. / Hüls, R. / Krieger, St.:** Monitoring von Retail-Scoresystemen: Präzision in der Bonitätsbeurteilung 12 / S. 57
- Hofmann, Chr. / Lesko, M. / Vor-grimler, St.:** Risikomanagement: Eigene EAD-Schätzung für Basel II 06 / S. 48
- Hollweg, L. L.:** Kredit für die Karriere: Bildungsdarlehen – ein attraktiver Zu-kunftsmarkt 05 / S. 30
- Huber, J.-A. / Wisskirchen, C.:** Kun-denbindung: Wichtig ist wenig 07 / S. 57
- Hüls, R. / Krieger, St. / Henking, A.:** Monitoring von Retail-Scoresystemen: Präzision in der Bonitätsbeurteilung 12 / S. 57
- Hüther, M. / Engelen-Kefer, U.:** Pro & Contra Antidiskriminierungsgesetz – Fortschritt in der Arbeitswelt? 03 / S. 48
- Jacob, D. / Stuhr, C.:** Public Private Partnership: Neue europäische Infra-struktur-Projekte 09 / S. 44
- Jaecklin, St. / Karrer, N. / Kuhn, J.:** Wealth Management: Das Klima wird rauer 09 / S. 32
- Jäger, F.:** Kompetent führen in Zeiten des Wandels: Führungskräfte (ge)brauchen Macht 06 / S. 82
- Jansen, S. / Schäl, I.:** Best Practice im Retail-Kreditgeschäft: Die Schlüssel zum Erfolg 03 / S. 34
- Jekel, N. / Landau, A. / Rasch, Th.:** Sprachportale der neuen Generation: Der Dialog mit dem Computer 04 / S. 60
- Jung, Chr.:** Die Filiale bleibt wichtig 12 / S. 49
- : Marktwirtschaft und Bürger-vertrauen 10 / S. 84
- : Online Banking – Der Zuwachs ist ungebrochen 11 / S. 68
- Jungmann, I. / Achenbach, W.:** Künftige Muster der Mitarbeiterqualifi-zierung: Die Wege zum Wissen 03 / S. 72
- / **Hagen, L.:** Real Estate Finance: Studiengang zur professionellen Immobilienfinanzierung 07 / S. 84
- Kampmann, T. / Bänziger, H.:** Kre-ditgeschäft: Neue Wege in der Risiko-steuerung 08 / S. 50
- Kantar, C. / Xiao, Y. / Albrecht, P.:** Mean Reversion-Effekte beim deutschen Aktienindex: Existenz und Konse-quenzen 04 / S. 14
- Karasu, I.:** Privatkundengeschäft und Banktechnologie: Meilensteine auf dem Weg ins Online-Zeitalter 06 / S. 64
- : Voice over Internet Protocol: Potenziale für Banken 05 / S. 71
- : Vor der Implementierung: Großprojekt SEPA 11 / S. 56
- Karrer, N. / Kuhn, J. / Jaecklin, St.:** Wealth Management: Das Klima wird rauer 09 / S. 32
- Karsch, W.:** Das Ende der Früh-verrentung: Teurer Ruhestand 02 / S. 77
- : Mit Highspeed in die Multi-Media-Welt 11 / S. 69
- : Top 100 der deutschen Kreditwirtschaft: Bewegte Bankenwelt 08 / S. 30
- : Tower Power in der Finanzwelt: Der Traum-Turm von Djidda 05 / S. 20
- : Tower Power in der Finanzwelt: Der Turmbau zu Taipeh 04 / S. 18
- : Tower Power in der Finanzwelt: Die Türme Mainhattans 08 / S. 34
- : Tower Power in der Finanzwelt: Japanische Visionen 06 / S. 32
- : Tower Power in der Finanzwelt: Der Freedom Tower von New York 09 / S. 42
- : Tower Power in der Finanzwelt: Der Glas-Dom im Herzen Londons 07 / S. 38
- Keller, M.:** Unternehmensnachfolge aus Bankensicht: Frühzeitig vorsorgen 08 / S. 36
- Kern, H. J. / Schellberg, M.:** Automobilfinanzierung: Neue Markt-strukturen zeichnen sich ab 05 / S. 36
- Kiehling, H. / Kiehling, S.:** Das Ge-rechtigkeitsphänomen: Fair führen 08 / S. 76
- Kiehling, S. / Kiehling, H.:** Das Gerechtigkeitsphänomen: Fair führen 08 / S. 76
- Klein, E. / Rössler, A. / Spiegelhoff, A.:** Kostensenkung durch Software-Off-shoring: Wunsch und Wirklichkeit 03 / S. 62
- Klein, U. / Fassbender, P.:** Soziale Netzwerke in Unternehmen: Wer spricht mit wem? 06 / S. 58
- Klenk, P. / Beutin, N.:** Erfolgreiches Cross Selling: Potenzialen auf der Spur 05 / S. 50
- Komornik, J. / Broschinski, G.:** Private Banking: Wachstumsmotor Mittel- und Osteuropa 07 / S. 22
- Krabichler, Th.:** Geschäftsbeziehungen zu KMU: Lernen von den Besten 01 / S. 38
- Kraft, H. / Goppel, Th.:** Pro & Contra: Bessere Bildungsqualität durch Studien-gebühren? 04 / S. 84
- Krieger, St. / Henking, A. / Hüls, R.:** Monitoring von Retail-Scoresystemen: Präzision in der Bonitätsbeurteilung 12 / S. 57
- Krugmann, B. / Bächer, U.:** Per-manentes Prozesskostenmanagement: Mit Time-Driven-ABC zu größerer Trans-parenz 02 / S. 50
- Kruse, O. / Burik, P.:** Mischfonds neuer Prägung: Attraktivität durch Flexibilität 01 / S. 16
- Kuhn, J. / Jaecklin, St. / Karrer, N.:** Wealth Management: Das Klima wird rauer 09 / S. 32
- Kummer, J. / Bär, K.:** Fondsrating: Renditeoptimierer oder Performance-falle? 09 / S. 12
- Kundisch, D. / Dzienziol, J.:** Finanz-planung 50 plus: Best Ager – ein Billio-nen-Markt 11 / S. 50
- Landau, A. / Rasch, Th. / Jekel, N.:** Sprachportale der neuen Generation: Der Dialog mit dem Computer 04 / S. 60
- Lange, E.:** Sicherheits-Innovationen: Banknoten der Zukunft 09 / S. 68
- Langer, B. / Harich, J.:** Mediation und Biographiearbeit: Wenn Macht zu Ohn-macht wird 08 / S. 82
- Lehrbaß, F. / Zimmer, K. A. / Bol-der, M.:** Non-Performing Loans in Deutschland: Wachstumsmarkt oder Strohfeuer? 02 / S. 14
- Leifeld, H. / Vitt, M.:** Praxisbericht »Best of Two«: Die Portfoliostruktur optimieren 02 / S. 20

Lesko, M. / Vorgrimler, St. / Hofmann, Chr.: Risikomanagement: Eigene EAD-Schätzung für Basel II	06 / S. 48	Neuß, J. / Rappert, M.: Private Equity & Fußballclubs: Luftschloss oder Gewinnchance?	07 / S. 32	Rössler, A. / Spiegelhoff, A. / Klein, E.: Kostensenkung durch Software-Offshoring: Wunsch und Wirklichkeit	03 / S. 62
Letzgus, O. / Warncke, J.: Inflationsindexierte Anleihen: Der Charme der Linkers	12 / S. 18	Nitzschner, St.: Marketing: Junge Zielgruppen – eine eigene Welt	08 / S. 62	Roth, Th. W.: Emotional Calling: Beratungserfolg am Telefon	11 / S. 94
Leyder, M.-J. / Everling, O.: Ratingsoftware im Test: Die Mittelklasse	01 / S. 60	Nowak, M. / Becker, J.: Geschlossene Immobilienfonds: Zweitmarktsituation und Transaktionskosten	03 / S. 16	Rutsch, W.: Tendenzen im Swiss Banking: Differenzierung gefragt	05 / S. 46
– / –: Ratingssoftware im Test: Die Profi-Software	02 / S. 64	– / Simon, G.: Real Estate Investment Trusts: Neue Impulse	08 / S. 14	Saager, St.: Harmonisierung des Depotrechts durch UNIDROIT: Depotrecht im Umbruch	04 / S. 22
Ludwig, G. / Guthoff, M.: Risiko-steuerungsmodell: Der IKB Portfolio Adviser – in der Praxis bewährt	09 / S. 50	Oetken, M. / Waas, F. S.: Gesamtbanksteuerung: Den Asset Value optimieren	04 / S. 48	–: Neues Kollisionsrecht für den Effek-tengiroverkehr: Die Haager Wertpapier-konvention	11 / S. 24
Maier, M.: Case Study Informations-technik: Kreditportfolio in der Balance	02 / S. 70	Papke, A.: Schülerwettbewerb des Ban-kenverbandes: SCHUL/BANKER – Das Bankenplanspiel	06 / S. 80	Sattler, H. / Cruschwitz, Chr.: Markt-analyse: Pfandbrief – Gestärkte Position in Europa	02 / S. 40
Maifarh, M. / Rieso, S. / Pfungsten, A.: Grundkonzeption und allgemeine Regelungen der MaRisk: Was ist neu?	06 / S. 34	Paul, St.: Banken in Deutschland: Take-off – Erlösbeschleunigung durch Profile-rierung	10 / S. 34	Sauer, H.-D.: Alterung der Gesellschaft: Herausforderung für die Sozial- und Per-sonalpolitik	11 / S. 76
Malik, F.: Das Team – eine Effizienz-Bremse?	09 / S. 78	Pelzmann, L.: Beziehungsmuster im Geschäftsleben: Erfolgsfaktor Vertrauen	04 / S. 80	Schäl, I. / Jansen, S.: Best Practice im Retail-Kreditgeschäft: Die Schlüssel zum Erfolg	03 / S. 34
Mandel, M.: Selbstständige, Freiberufler & Gewerbetreibende: Wertschätzung in der Geschäftskundenbeziehung	11 / S. 42	Peters, R.: Absicherung der Immobilienfinanzierung: Risiko Arbeitslosigkeit	01 / S. 32	Schellberg, M. / Kern, H. J.: Auto-mobilfinanzierung: Neue Marktstruk-turen zeichnen sich ab	05 / S. 36
Manns, Th. / Schulte-Mattler, H.: Risk Mitigation Techniques: Das Kredit-risiko reduzieren	05 / S. 55	Pfannenstill, J.: Convertible Bonds: Die Zeit ist reif	12 / S. 14	Schimmelschmidt, C.: Ertragreiches Beratungsgespräch: Die Kunst des Ver-kaufens	05 / S. 76
Mansfeld, W.: Europäischer Fonds-markt: Welcher Standort ist der beste?	05 / S. 8	–: Reizvolles Investment in chinesische A-Shares: Am Puls des Drachen	02 / S. 8	Schlemminger, R. / Frölich, J. / Theewen, E. M.: Mindestanforderun-gen an das Kreditgeschäft: Welche Herausforderung bleiben?	09 / S. 60
Mao, J. / Gu, X.: Mergers & Acquisitions in China: Neue Strukturen entstehen	05 / S. 14	Pfungsten, A. / Maifarh, M. / Rieso, S.: Grundkonzeption und allgemeine Regelungen der MaRisk: Was ist neu?	06 / S. 34	Schlenger, Chr. / Dichtl, H.: Prog-nosebasierte Aktien/Renten-Steuerung: Asset Management im Qualitätstest	03 / S. 22
Max-Heine, C. / Häcker, J.: Verbriefung & IT: Die Strukturierung ist die Spitze des Eisbergs	07 / S. 66	Pinkl, J. / Georgi, F.: Mobile Banking in Deutschland: Der zweite Anlauf	03 / S. 56	Schmelzer, G.: Betriebsklima: Mies-macher stoppen	09 / S. 82
Messner, W.: Customer Relationship Management: CRM-Investitionen – wann sind sie rentabel?	03 / S. 50	Portisch, W.: Verbundene Kreditrisiken systematisch managen: Die verborgene Gefahr	07 / S. 52	–: Das Arbeitsklima verbessern: Farb-welten im Büro	02 / S. 74
–: Dialog-Marketing: Das richtige Timing in der Kundenansprache	05 / S. 68	Pulm, J.: Prozessoptimierung: IT als Enabler zur Steigerung der Kunden-profitabilität	07 / S. 74	–: Englische Produktbezeichnungen: Distanzierte Kunden	05 / S. 72
Mettenheimer, A.: Unternehmens-kommunikation auslagern: Ein Modellfall für Banken?	01 / S. 64	Raah, H.-J.: Change Management: Die Kultur des Gewinnens und Wandels	01 / S. 78	–: Erfolgreiche Stressbewältigung: Kampf dem Burn-Out	04 / S. 74
Mezger, M. / Eibl, Chr.: Rohstoffe im Portfoliomanagement: Die (fast) ver-gessene Anlageklasse	06 / S. 8	Ramcke, H.: Valuemangement: Der Mehrwert des vernetzten Kunden (I)	10 / S. 46	–: Konfliktbewältigung: Zum Umgang mit schwierigen Kunden	07 / S. 80
Miersch, S.: Studentenmarketing: Vorbild USA	10 / S. 56	–: Valuemangement: Der Mehrwert des vernetzten Kunden (II)	11 / S. 58	–: Zeit-Management: Kampf gegen das tägliche Chaos	11 / S. 72
Mihm, O.: Geschlossene Fonds: Die Vertriebskraft der Banken	02 / S. 30	Rappert, M. / Neuß, J.: Private Equity & Fussballclubs: Luftschloss oder Gewinnchance?	07 / S. 32	Schmidt, J.: Alphagenerierende Indika-toren für die Fondselektion: Persistenz-analyse bei Investmentfonds	06 / S. 15
Müller, K.-P.: Auf dem Weg in die alternde Gesellschaft: Strategische Herausforderungen für die Banken	12 / S. 32	Rasch, Th. / Jekel, N. / Landau, A.: Sprachportale der neuen Generation: Der Dialog mit dem Computer	04 / S. 60	Schmidt, J. H. / Stegemann, U. / Beitel, P. / Neukirchen, M.: Optimales eigenes Rating: Wettbewerbsvorteil für Banken	07 / S. 41
Munsberg, F. / Galuszkiwicz, R.: Finanzinnovation: Der Geldmarkt tanzt SLIMBO	12 / S. 8	Rederer, T.: Customer Value Manage-ment: Mehrwert durch High Impact Value Measures	08 / S. 71	Schmidt, N. D.: Perspektiven der Spracherkennung: Dialog mit dem PC	01 / S. 63
–: Zehn Jahre Jumbo-Pfandbrief: Wie alles begann	06 / S. 20	Reiß, M. / Zieger, Th.: Koopkurrenz im Finanzdienstleistungssektor	04 / S. 33	Schmidt-Gallas, D. / Wübker, G.: Transaction Banking: Durch attraktives Pricing Kunden gewinnen	08 / S. 40
Naas, M.: Repo-Markt: Wachstum durch elektronischen Handel	08 / S. 20	Richter, T.: Handel mit geschlossenen Fonds: Markt im Aufwind	10 / S. 20	Schmitt, B. / Wäger, Chr.: Umsatz-steuer beim Vertrieb von Finanzproduk-ten: Eine Frage der Gestaltung	06 / S. 53
Neske, R.: Privatkundengeschäft: Der Kunde baut die Bank der Zukunft	09 / S. 28	Rieso, S. / Pfungsten, A. / Maifarh, M.: Grundkonzeption und allgemeine Regelungen der MaRisk: Was ist neu?	06 / S. 34	Schmitz, A.: Privatbanktugenden & glo-bales Kompetenznetzwerk: Das Beste beider Welten	01 / S. 26
Neukirchen, M. / Schmidt, J. H. / Stegemann, U. / Beitel, P.: Optimales eigenes Rating: Wettbewerbsvorteil für Banken	07 / S. 41	Röckemann, Chr. / Grieffenhagen, D.: Innovation und Veränderung im Ver-trieb: Mobil näher zum Kunden	02 / S. 26		

Jahresinhaltsverzeichnis 2005

Schöning, St. / Weber, M.: Basel II Rahmenwerk: Die Risiken der Projektfinanzierung	01 / S. 47	von Hören, M.: Gehaltsreport: Bonus-segen für Erfolgreiche	01 / S. 70	Xiao, Y. / Albrecht, P. / Kantar, C.: Mean Reversion-Effekte beim deutschen Aktienindex: Existenz und Konsequenzen	04 / S. 14
Schroff, M.: Business Continuity Management: Notfallplanung bei Banken	06 / S. 42	–: Managergehälter: Wer verdient wie viel?	12 / S. 72	Zadra, G.: Strukturwandel im italienischen Bankensystem: Dynamik dank Privatisierung	02 / S. 33
–: Individuelle Datenverarbeitung: Versicht Risiko	09 / S. 72	von Keyserlingk, A. / Strauß, O.: Marketing: Werbung allein schafft keine starken Marken	03 / S. 66	Zaiser, M. / Felsenheimer, J. / Gisdakis, P.: Der Handel mit Kreditrisiken wird erwachsen: DJ iTraxx – Schlüsselinstrument im Kreditrisikomanagement	05 / S. 61
Schulte-Mattler, H. / Manns, Th.: Risk Mitigation Techniques: Das Kreditrisiko reduzieren	05 / S. 55	von Krockow, M.: Sal. Oppenheim jr. & Cie.: Vorstoß in eine neue Dimension	04 / S. 28	Zattler, M. / Gaumert, U.: Basel II: Handelsbuch-Risiken und Double Default-Effekt	09 / S. 55
Schwirten, Chr.: Finanzkonglomerate: Verschärfte Aufsicht	03 / S. 38	von Wedel, R.: Delbrück Bethmann Maffei: Gelingt die Offensive?	10 / S. 30	– / Schwirten, Chr.: Mindestanforderungen an das Risikomanagement (MaRisk): Die Konfliktpunkte	10 / S. 52
– / Zattler, M.: Mindestanforderungen an das Risikomanagement (MaRisk): Die Konfliktpunkte	10 / S. 52	Vorgrimler, St. / Hofmann, Chr. / Lesko, M.: Risikomanagement: Eigene EAD-Schätzung für Basel II	06 / S. 48	Zerndt, Th. / Alt, R.: Sourcing-Modelle in der Finanzbranche: Gestaltung und Bewertung	08 / S. 66
–: Refinanzierung: Pfandbriefgesetz schafft neue Möglichkeiten	01 / S. 33	Waas, F. S. / Oetken, M.: Gesamtbanksteuerung: Den Asset Value optimieren	04 / S. 48	Zieger, Th. / Reiß, M.: Koopkurrenz im Finanzdienstleistungssektor	04 / S. 33
Sell, F. L.: Kommunikationspolitik von Notenbanken: Die Kraft des Wortes	03 / S. 12	Wagenknecht, A. / Dahm, M.: Change Management bei Outsourcing-Projekten: Fokus Mensch	03 / S. 78	Zimmer, K. A. / Bolder, M. / Lehrbaß, F.: Non-Performing Loans in Deutschland: Wachstumsmarkt oder Strohfeuer?	02 / S. 14
Simon, G. / Nowak, M.: Real Estate Investment Trusts: Neue Impulse	08 / S. 14	Wäger, Chr. / Schmitt, B.: Umsatzsteuer beim Vertrieb von Finanzprodukten: Eine Frage der Gestaltung	06 / S. 53	Zimmer, U.: Börsen im Nahen Osten: Ägypten – Aktienboom im Land der Pharaonen	10 / S. 8
Sonntag, A. / Wieandt, A.: Portfolioabbau bei der Deutschen Bank: Schlagkräftige Strukturen	07 / S. 46	Walter, N.: Kapitalmarkttrends: Ticken die Zinsen noch richtig?	09 / S. 8	–: Börsen im Nahen Osten: Kuwait – Die Wüste lebt	11 / S. 14
Spiegelhoff, A. / Klein, E. / Rössler, A.: Kostensenkung durch Software-Offshoring: Wunsch und Wirklichkeit	03 / S. 62	Wanner, E.: Historische Wertpapiere: Anleihe des Königreichs Westphalen	01 / S. 20	–: Börsen im Nahen Osten: Vereinigte Arabische Emirate – Aufschwung ohne Grenzen?	12 / S. 22
Spielberg, H. / Böcker, K.: Basel II und Ökonomisches Kapital: Risikoaggregation mit Kopulas	08 / S. 56	Warncke, J. / Letzger, O.: Inflationsindizierte Anleihen: Der Charme der Linkers	12 / S. 18	Zitelmann, R.: Immobilienfonds: Markt im Umbruch	05 / S. 17
Sprenger, B.: Geldvermögen über 4 Bio. EUR: Deutsche bleiben risikoscheu	11 / S. 40	Weber, M. / Schöning, St.: Basel II Rahmenwerk: Die Risiken der Projektfinanzierung	01 / S. 47		
–: Wertpapiervermögen in Deutschland: Rekord durch Kursgewinne	12 / S. 28	Weber, W.: Abs-Biographie: Ein unverstelltes Lebensbild	02 / S. 82		
–: Wertpapiervermögen in Deutschland: Schub durch Kursgewinne	01 / S. 22	Weigert, P. / Exner, E.: Managerprofile: Die neuen Herausforderungen an den COO-Bereich	02 / S. 78		
Stegemann, U. / Beitel, P. / Neukirchen, M. / Schmidt, J. H.: Optimales eigenes Rating: Wettbewerbsvorteil für Banken	07 / S. 41	Weihe, R.: Mergers & Acquisitions: M&A-Beratungshonorare – Welcher Preis ist möglich?	12 / S. 42		
Stein, D.: Zehn Jahre »Girokonto für jedermann«: Eine Erfolgsgeschichte	12 / S. 39	Werner, W. / Unkelbach, T.: Öffnung der Bankensysteme: Schwierige Genfer WTO-Verhandlungen	09 / S. 17		
Strauß, O. / von Keyserlingk, A.: Marketing: Werbung allein schafft keine starken Marken	03 / S. 66	Wieandt, A. / Sonntag, A.: Portfolioabbau bei der Deutschen Bank: Schlagkräftige Strukturen	07 / S. 46		
Stuhr, C. / Jacob, D.: Public Private Partnership: Neue europäische Infrastruktur-Projekte	09 / S. 44	Winter, L.: Konvertierbarer Real: Mittlere Reife bestanden	07 / S. 19		
Theewen, E. M. / Schlemminger, R. / Frölich, J.: Mindestanforderungen an das Kreditgeschäft: Welche Herausforderung bleiben?	09 / S. 60	Wisskirchen, C. / Huber, J.-A.: Kundenbindung: Wichtig ist wenig	07 / S. 57		
Thießen, F.: Börse: Wie wirken Gerüchte?	07 / S. 8	Witt, M.: Geschlossene Fonds: Solar-energie boomt, Windkraft in der Flaute	02 / S. 38		
Unkelbach, T. / Werner, W.: Öffnung der Bankensysteme: Schwierige Genfer WTO-Verhandlungen	09 / S. 17	Wübker, G.: Preise, Wettbewerb und Marke: Das Erfolgsprofil formen	03 / S. 42		
Utzig, S.: Hedge-Fonds: Aufstieg in die Championsleague	11 / S. 19	– / Engelke, J.: Preisinformationssysteme für die Finanzwirtschaft: Gewinnquelle Pricing-Datenbank	04 / S. 66		
Vitt, M. / Leifeld, H.: Praxisbericht »Best of Two«: Die Portfoliostruktur optimieren	02 / S. 20	– / Schmidt-Gallas, D.: Transaction Banking: Durch attraktives Pricing Kunden gewinnen	08 / S. 40		
Volk, H.: Regeln zur beruflichen Standfestigkeit: Die Balance auf der Karriereleiter	10 / S. 80	Wuffli, P. A.: Geschäftspolitik: Die UBS-Erfolgsstrategie – weltweit und in Deutschland	06 / S. 26		
–: Selbstmanagement: Den Stress an der Wurzel packen	12 / S. 78				

2. Sachverzeichnis

Ausbildung

Bankakademie: Online studieren	06 / S. 85
Kredit für die Karriere: Bildungsdarlehen – ein attraktiver Zukunftsmarkt	05 / S. 30
Künftige Muster der Mitarbeiterqualifizierung: Die Wege zum Wissen	03 / S. 72
Pro & Contra : Bessere Bildungsqualität durch Studiengebühren?	04 / S. 84
Real Estate Finance: Studiengang zur professionellen Immobilienfinanzierung	07 / S. 84
Schülerwettbewerb des Bankenverbandes: SCHUL/BANKER – Das Bankenspielfeld	06 / S. 80

Ausland

Auslandsbanken in China: Pole Position im Reich der Mitte	11 / S. 8
Bancassurance in Spanien: Versicherungsgeschäft beflügelt Bankengewinne	09 / S. 22
Großbanken: Kein Rückzug aus dem Ausland	06 / S. 76
Größte Banken der Welt: Im Steigflug	11 / S. 34

Konvertierbarer Real: Mittlere Reife bestanden	07 / S. 19	Perspektiven der Mittelstandsfinanzierung: Neue Wege sind gefragt	05 / S. 42	Firmenkundengeschäft: Corporate Treasury – die neue Perspektive	08 / S. 44
Mergers & Acquisitions in China: Neue Strukturen entstehen	05 / S. 14	Private Equity & Fußballclubs: Luftschloss oder Gewinnchance?	07 / S. 32	Geschäftsbeziehungen zu KMU: Lernen von den Besten	01 / S. 38
Private Banking: Wachstumsmotor Mittel- und Osteuropa	07 / S. 22	Public Private Partnership: Neue europäische Infrastruktur-Projekte	09 / S. 44	Investment Banking 2005: Ein unsicheres Jahr	04 / S. 42
Reizvolles Investment in chinesische A-Shares: Am Puls des Drachen	02 / S. 8	Refinanzierung: Pfandbriefgesetz schafft neue Möglichkeiten	01 / S. 33	Management Audit: Führungsqualitäten in Krisensituationen	02 / S. 46
Sensibilitäten im Russlandgeschäft: Einfühlungsvermögen ist gefragt	05 / S. 82	Verbriefung & IT: Die Strukturierung ist die Spitze des Eisbergs	07 / S. 66	Mergers & Acquisitions: M&A-Beratungshonorare – Welcher Preis ist möglich?	12 / S. 42
Strukturwandel im italienischen Bankensystem: Dynamik dank Privatisierung	02 / S. 33	Finanzwirtschaft		Perspektiven der Mittelstandsfinanzierung: Neue Wege sind gefragt	05 / S. 42
Tendenzen im Swiss Banking: Differenzierung gefragt	05 / S. 46	Auslandsbanken in China: Pole Position im Reich der Mitte	11 / S. 8	Privatbanktugenden & globales Kompetenznetzwerk: Das Beste beider Welten	01 / S. 26
Zukunftsmarkt Dubai: Das Tor zum Mittleren Osten	01 / S. 8	Bancassurance in Spanien: Versicherungsgeschäft beflügelt Bankengewinne	09 / S. 22	Ratingsoftware im Test: Die Mittelklasse	01 / S. 60
Betriebswirtschaft		Banken in Deutschland: Take-off – Erlösbeschleunigung durch Profilierung	10 / S. 34	Ratingsoftware im Test: Die Profi-Software	02 / S. 64
Business Continuity Management: Notfallplanung bei Banken	06 / S. 42	Die Filiale bleibt wichtig	12 / S. 49	Risikosteuerungsmodell: Der IKB Portfolio Adviser – in der Praxis bewährt	09 / S. 50
Customer Relationship Management: CRM-Investitionen – wann sind sie rentabel?	03 / S. 50	EU-Finanzmarktintegration: Noch zu früh für Europamündigkeit	10 / S. 15	Selbstständige, Freiberufler & Gewerbetreibende: Wertschätzung in der Geschäftskundenbeziehung	11 / S. 42
Customer Value Management: Mehrwert durch High Impact Value Measures	08 / S. 71	EZB-Neubau: In die Höhe – aber wie?	02 / S. 53	Sensibilitäten im Russlandgeschäft: Einfühlungsvermögen ist gefragt	05 / S. 82
Gesamtbanksteuerung: Den Asset Value optimieren	04 / S. 48	Finanzkonglomerate: Verschärfte Aufsicht	03 / S. 38	Unternehmensnachfolge aus Bankensicht: Frühzeitig vorsorgen	08 / S. 36
Kontrollsystem für Outsourcing-Lösungen: Prüfungsanforderungen steigen	12 / S. 55	Geschäftspolitik: Die UBS-Erfolgsstrategie – weltweit und in Deutschland	06 / S. 26	Geschäftspolitik	
Kostensenkung durch Software-Offshoring: Wunsch und Wirklichkeit	03 / S. 62	Grenzüberschreitende Bankfusionen: Elefanten-Hochzeiten in Europa	08 / S. 8	Auf dem Weg in die alternde Gesellschaft: Strategische Herausforderungen für die Banken	12 / S. 32
Mergers & Acquisitions: M&A-Beratungshonorare – Welcher Preis ist möglich?	12 / S. 42	Großbanken: Kein Rückzug aus dem Ausland	06 / S. 76	Bancassurance in Spanien: Versicherungsgeschäft beflügelt Bankengewinne	09 / S. 22
Monitoring von Retail-Scoresystemen: Präzision in der Bonitätsbeurteilung	12 / S. 57	Größte Banken der Welt: Im Steigflug	11 / S. 34	Banken in Deutschland: Take-off – Erlösbeschleunigung durch Profilierung	10 / S. 34
Permanentes Prozesskostenmanagement: Mit Time-Driven-ABC zu größerer Transparenz	02 / S. 50	Industrie und Handel drängen ins Bankgeschäft: Die neue Konkurrenz?	03 / S. 28	Best Practice im Retail-Kreditgeschäft: Die Schlüssel zum Erfolg	03 / S. 34
Portfolioabbau bei der Deutschen Bank: Schlagkräftige Strukturen	07 / S. 46	Koopkurrenz im Finanzdienstleistungssektor	04 / S. 33	Delbrück Bethmann Maffei: Gelingt die Offensive?	10 / S. 30
Preise, Wettbewerb und Marke: Das Erfolgsprofil formen	03 / S. 42	Öffnung der Bankensysteme: Schwierige Genfer WTO-Verhandlungen	09 / S. 17	Finanzplanung 50 plus: Best Ager – ein Billionen-Markt	11 / S. 50
Preisinformationssysteme für die Finanzwirtschaft: Gewinnquelle Pricing-Datenbank	04 / S. 66	Online Banking – Der Zuwachs ist ungebrochen	11 / S. 68	Firmenkundengeschäft: Corporate Treasury – die neue Perspektive	08 / S. 44
Prozessoptimierung: IT als Enabler zur Steigerung der Kundenprofitabilität	07 / S. 74	Sal. Oppenheim jr. & Cie.: Vorstoß in eine neue Dimension	04 / S. 28	Geschäftspolitik: Die UBS-Erfolgsstrategie – weltweit und in Deutschland	06 / S. 26
Sourcing-Modelle in der Finanzbranche: Gestaltung und Bewertung	08 / S. 66	Strukturwandel im italienischen Bankensystem: Dynamik dank Privatisierung	02 / S. 33	Grenzüberschreitende Bankfusionen: Elefanten-Hochzeiten in Europa	08 / S. 8
Umstellung der Rechnungslegung auf IFRS: Der Countdown läuft	04 / S. 54	Top 100 der deutschen Kreditwirtschaft: Bewegte Bankenwelt	08 / S. 30	Industrie und Handel drängen ins Bankgeschäft: Die neue Konkurrenz?	03 / S. 28
Valuemangement: Der Mehrwert des vernetzten Kunden (I)	10 / S. 46	Tower Power in der Finanzwelt: Der Freedom Tower von New York	09 / S. 42	Koopkurrenz im Finanzdienstleistungssektor	04 / S. 33
Valuemangement: Der Mehrwert des vernetzten Kunden (II)	11 / S. 58	Tower Power in der Finanzwelt: Der Glas-Dom im Herzen Londons	07 / S. 38	Kostensenkung durch Software-Offshoring: Wunsch und Wirklichkeit	03 / S. 62
Finanzierung		Tower Power in der Finanzwelt: Der Traum-Turm von Djidda	05 / S. 20	Optimales eigenes Rating: Wettbewerbsvorteil für Banken	07 / S. 41
Automobilfinanzierung: Neue Marktstrukturen zeichnen sich ab	05 / S. 36	Tower Power in der Finanzwelt: Der Turmbau zu Taipeh	04 / S. 18	Portfolioabbau bei der Deutschen Bank: Schlagkräftige Strukturen	07 / S. 46
Basel II Rahmenwerk: Die Risiken der Projektfinanzierung	01 / S. 47	Tower Power in der Finanzwelt: Die Türme Mainhattans	08 / S. 34	Privatbanktugenden & globales Kompetenznetzwerk: Das Beste beider Welten	01 / S. 26
Industrie und Handel drängen ins Bankgeschäft: Die neue Konkurrenz?	03 / S. 28	Tower Power in der Finanzwelt: Japanese Visionen	06 / S. 32	Privatkundengeschäft: Der Kunde baut die Bank der Zukunft	09 / S. 28
Marktanalyse: Pfandbrief – Gestärkte Position in Europa	02 / S. 40	Firmenkunden			
		Case Study Informationstechnik: Kreditportfolio in der Balance	02 / S. 70		
		Ertragreiches Beratungsgespräch: Die Kunst des Verkaufens	05 / S. 76		

Jahresinhaltsverzeichnis 2005

Sal. Oppenheim jr. & Cie.: Vorstoß in eine neue Dimension	04 / S. 28	Ratingssoftware im Test: Die Mittelklasse	01 / S. 60	Finanzinnovation: Der Geldmarkt tanzt SLIMBO	12 / S. 8
Sourcing-Modelle in der Finanzbranche: Gestaltung und Bewertung	08 / S. 66	Ratingssoftware im Test: Die Profi-Software	02 / S. 64	Geschlossene Immobilienfonds: Zweitmarktsituation und Transaktionskosten	03 / S. 16
Transaction Banking: Durch attraktives Pricing Kunden gewinnen	08 / S. 40	Repo-Markt: Wachstum durch elektronischen Handel	08 / S. 20	Handel mit geschlossenen Fonds: Markt im Aufwind	10 / S. 20
Wealth Management: Das Klima wird rauer	09 / S. 32	Sicherheits-Innovationen: Banknoten der Zukunft	09 / S. 68	Hedge-Fonds: Aufstieg in die Championsleague	11 / S. 19
Zukunftsmarkt Dubai: Das Tor zum Mittleren Osten	01 / S. 8	Sprachportale der neuen Generation: Der Dialog mit dem Computer	04 / S. 60	Inflationsindexierte Anleihen: Der Charme der Linkers	12 / S. 18
Geschichte		Verbriefung & IT: Die Strukturierung ist die Spitze des Eisbergs	07 / S. 66	Investment Banking 2005: Ein unsicheres Jahr	04 / S. 42
Abs-Biographie: Ein unverstelltes Lebensbild	02 / S. 82	Virenwelle im Internet: Angriff auf die IT-Systeme	02 / S. 56	Kapitalmarktrends: Ticken die Zinsen noch richtig?	09 / S. 8
Historische Wertpapiere: Anleihe des Königreichs Westphalen	01 / S. 20	Voice over Internet Protocol: Potenziale für Banken	05 / S. 71	Kommunikationspolitik von Notenbanken: Die Kraft des Wortes	03 / S. 12
Immobilien		Investment		Marktanalyse: Pfandbrief – Gestärkte Position in Europa	02 / S. 40
Absicherung der Immobilienfinanzierung: Risiko Arbeitslosigkeit	01 / S. 32	Alphagenerierende Indikatoren für die Fondselektion: Persistenzanalyse bei Investmentfonds	06 / S. 15	Mergers & Acquisitions in China: Neue Strukturen entstehen	05 / S. 14
Auslandsimmobilien: Reiz und Rendite ohne Risiko?	03 / S. 8	Europäischer Fondsmarkt: Welcher Standort ist der beste?	05 / S. 8	Mergers & Acquisitions: M&A-Beratungshonorare – Welcher Preis ist möglich?	12 / S. 42
Dubai: Ein Paradies am Immobilienmarkt?	05 / S. 23	Fondsrating: Renditeoptimierer oder Performancefalle?	09 / S. 12	Non-Performing Loans in Deutschland: Wachstumsmarkt oder Strohfeuer?	02 / S. 14
EZB-Neubau: In die Höhe – aber wie?	02 / S. 53	Geschlossene Fonds: Die Vertriebskraft der Banken	02 / S. 30	Real Estate Investment Trusts: Neue Impulse	08 / S. 14
Geschlossene Fonds: Die Vertriebskraft der Banken	02 / S. 30	Geschlossene Fonds: Solarenergie boomt, Windkraft in der Flaute	02 / S. 38	Refinanzierung: Pfandbriefgesetz schafft neue Möglichkeiten	01 / S. 33
Geschlossene Immobilienfonds: Zweitmarktsituation und Transaktionskosten	03 / S. 16	Geschlossene Immobilienfonds: Zweitmarktsituation und Transaktionskosten	03 / S. 16	Reizvolles Investment in chinesische A-Shares: Am Puls des Drachen	02 / S. 8
Immobilienfonds: Markt im Umbruch	05 / S. 17	Handel mit geschlossenen Fonds: Markt im Aufwind	10 / S. 20	Repo-Markt: Wachstum durch elektronischen Handel	08 / S. 20
Real Estate Investment Trusts: Neue Impulse	08 / S. 14	Hedge-Fonds: Aufstieg in die Championsleague	11 / S. 19	Studentische Börsenvereine: Das Netzwerk	03 / S. 21
Informationstechnologie		Immobilienfonds: Markt im Umbruch	05 / S. 17	Zehn Jahre Jumbo-Pfandbrief: Wie alles begann	06 / S. 20
Basel II: IT-Risiken als Ratingkriterium	10 / S. 68	Institutionelles Asset Management: Weiter auf Wachstumskurs	07 / S. 14	Kommunikation	
Case Study Informationstechnik: Kreditportfolio in der Balance	02 / S. 70	Mischfonds neuer Prägung: Attraktivität durch Flexibilität	01 / S. 16	Dialogautomatisierung: Komfortabler Self Service per Sprachcomputer	12 / S. 68
Dialogautomatisierung: Komfortabler Self Service per Sprachcomputer	12 / S. 68	Reizvolles Investment in chinesische A-Shares: Am Puls des Drachen	02 / S. 8	Dialog-Marketing: Das richtige Timing in der Kundenansprache	05 / S. 68
Individuelle Datenverarbeitung: Vorsicht Risiko	09 / S. 72	Kapitalmarkt / Börse		Die Kunst des Redens und Schreibens: Volkssport Sprachverhunzung	01 / S. 76
Kostensenkung durch Software-Offshoring: Wunsch und Wirklichkeit	03 / S. 62	Börse: Wie wirken Gerüchte?	07 / S. 8	Emotional Calling: Beratungserfolg am Telefon	11 / S. 64
Linguistische Textanalyse: Maschinen mit Verstand	01 / S. 54	Börsen im Nahen Osten: Ägypten – Aktienboom im Land der Pharaonen	10 / S. 8	Englische Produktbezeichnungen: Distanzierte Kunden	05 / S. 72
Mit Highspeed in die Multi-Media-Welt	11 / S. 69	Börsen im Nahen Osten: Kuwait – Die Wüste lebt	11 / S. 14	Ertragreiches Beratungsgespräch: Die Kunst des Verkaufens	05 / S. 76
Mobile Banking in Deutschland: Der zweite Anlauf	03 / S. 56	Börsen im Nahen Osten: Vereinigte Arabische Emirate – Aufschwung ohne Grenzen?	12 / S. 22	Kommunikationspolitik von Notenbanken: Die Kraft des Wortes	03 / S. 12
Mobile Payment: Die Geldkarte im Handy	10 / S. 64	Börsengänge 2004: Durchwachsene Bilanz	02 / S. 18	Konfliktbewältigung: Zum Umgang mit schwierigen Kunden	07 / S. 80
Online Banking – Der Zuwachs ist ungebrochen	11 / S. 68	Börsenhandel mit Krediten: Neuer Marktplatz	01 / S. 14	Religiöse Symbole und Sprache in der Werbung: Himmlische Versuchung	12 / S. 64
Perspektiven der Spracherkennung: Dialog mit dem PC	01 / S. 63	Convertible Bonds: Die Zeit ist reif	12 / S. 14	Soziale Netzwerke in Unternehmen: Wer spricht mit wem?	06 / S. 58
Preisinformationssysteme für die Finanzwirtschaft: Gewinnquelle Pricing-Datenbank	04 / S. 66	EU-Finanzmarktintegration: Noch zu früh für Europamüdigkeit	10 / S. 15	Sprachportale der neuen Generation: Der Dialog mit dem Computer	04 / S. 60
Privatkundengeschäft und Banktechnologie: Meilensteine auf dem Weg ins Online-Zeitalter	06 / S. 64	Europäische Finanzlandschaft: Der weite Weg zur Superbörse	04 / S. 8	Unternehmenskommunikation auslagern: Ein Modellfall für Banken?	01 / S. 64
Prozessoptimierung: IT als Enabler zur Steigerung der Kundenprofitabilität	07 / S. 74	Europäischer Fondsmarkt: Welcher Standort ist der beste?	05 / S. 8	Virenwelle im Internet: Angriff auf die IT-Systeme	02 / S. 56

Voice over Internet Protocol: Potenziale für Banken	05 / S. 71	Religiöse Symbole und Sprache in der Werbung: Himmlische Versuchung	12 / S. 64	Innovation und Veränderung im Vertrieb: Mobil näher zum Kunden	02 / S. 26
Kreditgeschäft		Sportförderung durch Finanzdienstleister: Spiel mit vielen Siegern	12 / S. 52	Konfliktbewältigung: Zum Umgang mit schwierigen Kunden	07 / S. 80
Automobilfinanzierung: Neue Marktstrukturen zeichnen sich ab	05 / S. 36	Studentenmarketing: Vorbild USA	10 / S. 56	Kredit für die Karriere: Bildungsdarlehen – ein attraktiver Zukunftsmarkt	05 / S. 30
Best Practice im Retail-Kreditgeschäft: Die Schlüssel zum Erfolg	03 / S. 34	Personal		Kreditkarten: Mehr als nur Zahlungsmittel	04 / S. 38
Börsenhandel mit Krediten: Neuer Marktplatz	01 / S. 14	Alterung der Gessellschaft: Herausforderung für die Sozial- und Personalpolitik	11 / S. 76	Marketing: Junge Zielgruppen – eine eigene Welt	08 / S. 62
Case Study Informationstechnik: Kreditportfolio in der Balance	02 / S. 70	Auf dem Weg in die alternde Gesellschaft: Strategische Herausforderungen für die Banken	12 / S. 32	Monitoring von Retail-Scoresystemen: Präzision in der Bonitätsbeurteilung	12 / S. 57
Der Handel mit Kreditrisiken wird erwachsen: DJ iTraxx – Schlüsselinstrument im Kreditrisikomanagement	05 / S. 61	Betriebsklima: Miesmacher stoppen	09 / S. 82	Privatbanktugenden & globales Kompetenznetzwerk: Das Beste beider Welten	01 / S. 26
Geschäftsbeziehungen zu KMU: Lernen von den Besten	01 / S. 38	Das Arbeitsklima verbessern: Farbwelten im Büro	02 / S. 74	Private Banking: Wachstumsmotor Mittel- und Osteuropa	07 / S. 22
Grundkonzeption und allgemeine Regelungen der MaRisk: Was ist neu?	06 / S. 34	Das Team – eine Effizienz-Bremse?	09 / S. 78	Private Geldanlage: Klassische Fehler – und wie man sie vermeidet	09 / S. 37
Kredit für die Karriere: Bildungsdarlehen – ein attraktiver Zukunftsmarkt	05 / S. 30	Die Kunst des Redens und Schreibens: Volkssport Sprachverhuzung	01 / S. 76	Privatkundengeschäft und Banktechnologie: Meilensteine auf dem Weg ins Online-Zeitalter	06 / S. 64
Kreditgeschäft: Gruppenlimitsystem erhöht Risikotransparenz	07 / S. 60	Emotional Calling: Beratungserfolg am Telefon	11 / S. 64	Privatkundengeschäft: Der Kunde baut die Bank der Zukunft	09 / S. 28
Kreditgeschäft: Neue Wege in der Risikosteuerung	08 / S. 50	Gehaltsreport: Bonussegen für Erfolgreiche	01 / S. 70	Studentenmarketing: Vorbild USA	10 / S. 56
Management Audit: Führungsqualitäten in Krisensituationen	02 / S. 46	Großbanken: Kein Rückzug aus dem Ausland	06 / S. 76	Tendenzen im Swiss Banking: Differenzierung gefragt	05 / S. 46
Mindestanforderungen an das Kreditgeschäft: Welche Herausforderung bleiben?	09 / S. 60	Innovation und Veränderung im Vertrieb: Mobil näher zum Kunden	02 / S. 26	Wealth Management: Das Klima wird rauer	09 / S. 32
Mindestanforderungen an das Risikomanagement (MaRisk): Die Konfliktpunkte	10 / S. 52	Konfliktbewältigung: Zum Umgang mit schwierigen Kunden	07 / S. 80	Zehn Jahre »Girokonto für jedermann«: Eine Erfolgsgeschichte	12 / S. 39
Monitoring von Retail-Scoresystemen: Präzision in der Bonitätsbeurteilung	12 / S. 57	Künftige Muster der Mitarbeiterqualifizierung: Die Wege zum Wissen	03 / S. 72	Realkredit	
Non-Performing Loans in Deutschland: Wachstumsmarkt oder Strohfeuer?	02 / S. 14	Managergehälter: Wer verdient wie viel?	12 / S. 72	Absicherung der Immobilienfinanzierung: Risiko Arbeitslosigkeit	01 / S. 32
Risikosteuerungsmodell: Der IKB Portfolio Adviser – in der Praxis bewährt	09 / S. 50	Pro & Contra Antidiskriminierungsgesetz – Fortschritt in der Arbeitswelt?	03 / S. 48	EU-Binnenmarkt im Hypothekarkredit: Das Damoklesschwert der Überregulierung	11 / S. 28
Risk Mitigation Techniques: Das Kreditrisiko reduzieren	05 / S. 55	Regeln zur beruflichen Standfestigkeit: Die Balance auf der Karriereleiter	10 / S. 80	Marktanalyse: Pfandbrief – Gestärkte Position in Europa	02 / S. 40
Selbstständige, Freiberufler & Gewerbetreibende: Wertschätzung in der Geschäftskundenbeziehung	11 / S. 42	Portfoliomangement		Refinanzierung: Pfandbriefgesetz schafft neue Möglichkeiten	01 / S. 33
Sicherheitenverwertung: Die Not vieler Kreditinstitute	11 / S. 45	Alphagenerierende Indikatoren für die Fondselektion: Persistenzanalyse bei Investmentfonds	06 / S. 15	Recht	
Verbundene Kreditrisiken systematisch managen: Die verborgene Gefahr	07 / S. 52	Mean Reversion-Effekte beim deutschen Aktienindex: Existenz und Konsequenzen	04 / S. 14	EU-Binnenmarkt im Hypothekarkredit: Das Damoklesschwert der Überregulierung	11 / S. 28
Marketing		Praxisbericht »Best of Two«: Die Portfoliostruktur optimieren	02 / S. 20	EU-Finanzmarktintegration: Noch zu früh für Europamüdigkeit	10 / S. 15
Dialog-Marketing: Das richtige Timing in der Kundenansprache	05 / S. 68	Prognosebasierte Aktien/Renten-Steuerung: Asset Management im Qualitätstest	03 / S. 22	Finanzkonglomerate: Verschärfte Aufsicht	03 / S. 38
Englische Produktbezeichnungen: Distanzierte Kunden	05 / S. 72	Rohstoffe im Portfoliomangement: Die (fast) vergessene Anlageklasse	06 / S. 8	Harmonisierung des Depotrechts durch UNIDROIT: Depotrecht im Umbruch	04 / S. 22
Erfolgreiches Cross Selling: Potenzialen auf der Spur	05 / S. 50	Privatkunden		Neues Kollisionsrecht für den Effekten-giroverkehr: Die Haager Wertpapierkonvention	11 / S. 24
Finanzmarketing: Weniger Werbung, mehr Erfolg	01 / S. 44	Best Practice im Retail-Kreditgeschäft: Die Schlüssel zum Erfolg	03 / S. 34	Pro & Contra Antidiskriminierungsgesetz – Fortschritt in der Arbeitswelt?	03 / S. 48
Finanzplanung 50 plus: Best Ager – ein Billionen-Markt	11 / S. 50	Delbrück Bethmann Maffei: Gelingt die Offensive?	10 / S. 30	Risikomanagement	
Kundenbindung: Wichtig ist wenig	07 / S. 57	Ertragreiches Beratungsgespräch: Die Kunst des Verkaufens	05 / S. 76	Basel II Rahmenwerk: Die Risiken der Projektfinanzierung	01 / S. 47
Marketing: Junge Zielgruppen – eine eigene Welt	08 / S. 62	Finanzplanung 50 plus: Best Ager – ein Billionen-Markt	11 / S. 50	Basel II: Handelsbuch-Risiken und Double Default-Effekt	09 / S. 55
Marketing: Werbung allein schafft keine starken Marken	03 / S. 66	Geldvermögen über 4 Bio. EUR: Deutsche bleiben risikoscheu	11 / S. 40	Basel II: IT-Risiken als Ratingkriterium	10 / S. 68
		Industrie und Handel drängen ins Bankgeschäft: Die neue Konkurrenz?	03 / S. 28		

Jahresinhaltsverzeichnis 2005

Grundkonzeption und allgemeine Regelungen der MaRisk: Was ist neu?	06 / S. 34	Beziehungsmuster im Geschäftsleben: Erfolgsfaktor Vertrauen	04 / S. 80	Wertpapiervermögen in Deutschland: Rekord durch Kursgewinne	12 / S. 28
Kreditgeschäft: Gruppenlimitsystem erhöht Risikotransparenz	07 / S. 60	Change Management bei Outsourcing-Projekten: Fokus Mensch	03 / S. 78	Wertpapiervermögen in Deutschland: Schub durch Kursgewinne	01 / S. 22
Kreditgeschäft: Neue Wege in der Risiko-steuerung	08 / S. 50	Change Management: Die Kultur des Gewinnens und Wandels	01 / S. 78	Zehn Jahre Jumbo-Pfandbrief: Wie alles begann	06 / S. 20
Mindestanforderungen an das Risiko-management (MaRisk): Die Konfliktpunkte	10 / S. 52	Das Gerechtigkeitsphänomen: Fair führen	08 / S. 76	Zahlungsverkehr	
Risikomanagement: Eigene EAD-Schätzung für Basel II	06 / S. 48	Das Team – eine Effizienz-Bremse?	09 / S. 78	Kreditkarten: Mehr als nur Zahlungsmittel	04 / S. 38
Risikosteuerungsmodell: Der IKB Portfolio Adviser – in der Praxis bewährt	09 / S. 50	Erfolgreich verkaufen: Führen im mobilen Vertrieb	10 / S. 74	Mobile Banking in Deutschland: Der zweite Anlauf	03 / S. 56
Risk Mitigation Techniques: Das Kreditrisiko reduzieren	05 / S. 55	Erfolgreiche Stressbewältigung: Kampf dem Burn-Out	04 / S. 74	Mobile Payment: Die Geldkarte im Handy	10 / S. 64
Verbundene Kreditrisiken systematisch managen: Die verborgene Gefahr	07 / S. 52	Gehaltsreport: Bonussegen für Erfolgreiche	01 / S. 70	Sicherheits-Innovationen: Banknoten der Zukunft	09 / S. 68
Basel II und Ökonomisches Kapital: Risikoaggregation mit Kopulas	08 / S. 56	Kompetent führen in Zeiten des Wandels: Führungskräfte (ge)brauchen Macht	06 / S. 82	Transaction Banking: Durch attraktives Pricing Kunden gewinnen	08 / S. 40
Der Handel mit Kreditrisiken wird erwachsen: DJ iTraxx – Schlüsselinstrument im Kreditrisikomanagement	05 / S. 61	Managergehälter: Wer verdient wie viel?	12 / S. 72	Vor der Implementierung: Großprojekt SEPA	11 / S. 56
Mindestanforderungen an das Kreditgeschäft: Welche Herausforderung bleiben?	09 / S. 60	Managerprofile: Die neuen Herausforderungen an den COO-Bereich	02 / S. 78	Zahlungssysteme: Das Sicherheitsportal	08 / S. 73
Ratingsoftware im Test: Die Mittelklasse	01 / S. 60	Mediation und Biographiearbeit: Wenn Macht zu Ohnmacht wird	08 / S. 82	Zehn Jahre »Girokonto für jedermann«: Eine Erfolgsgeschichte	12 / S. 39
Ratingsoftware im Test: Die Profi-Software	02 / S. 64	Regeln zur beruflichen Standfestigkeit: Die Balance auf der Karriereleiter	10 / S. 80		
Steuern		Selbstmanagement: Den Stress an der Wurzel packen	12 / S. 78		
Umsatzsteuer beim Vertrieb von Finanzprodukten: Eine Frage der Gestaltung	06 / S. 53	Zeit-Management: Kampf gegen das tägliche Chaos	11 / S. 72		
Unternehmensführung		Versicherung			
Abs-Biographie: Ein unverstelltes Lebensbild	02 / S. 82	Bancassurance in Spanien: Versicherungsgeschäft beflügelt Bankengewinne	09 / S. 22		
Alterung der Gessellschaft: Herausforderung für die Sozial- und Personalpolitik	11 / S. 76	Volkswirtschaft			
At the top: Alessandro Profumo – Konsequenter Reformier	09 / S. 86	Bessere Regulierung durch Folgenabschätzungen: Chance für mehr Wachstum in Europa	06 / S. 70		
At the top: Clara Furse – Furchtlose Lady im Gentlemen' Club	07 / S. 87	Kapitalmarktrends: Ticken die Zinsen noch richtig?	09 / S. 8		
At the top: Daniel Bouton – Ein Bankchef auf Einkaufstour	12 / S. 86	Kommunikationspolitik von Notenbanken: Die Kraft des Wortes	03 / S. 12		
At the top: Greenspan-Nachfolge – Die Kandidaten	10 / S. 86	Konvertierbarer Real: Mittlere Reife bestanden	07 / S. 19		
At the top: Henry Paulson – Ein Sonnenkind aus Illinois	06 / S. 86	Marktwirtschaft und Bürgervertrauen	10 / S. 84		
At the top: Jean Laurent – Ein Aviator in der Bankenwelt	05 / S. 86	Wertpapiergeschäft			
At the top: John Mack – Mack is back	11 / S. 84	Fondsrating: Renditeoptimierer oder Performancefalle?	09 / S. 12		
At the top: Kenneth D. Lewis – Wohltäter in Nadelstreifen	04 / S. 86	Harmonisierung des Depotrechts durch UNIDROIT: Depotrecht im Umbruch	04 / S. 22		
At the top: Michel Tilmant – Ein Belgier in Holland	03 / S. 84	Neues Kollisionsrecht für den Effekten-giroverkehr: Die Haager Wertpapierkonvention	11 / S. 24		
At the top: Peter A. Wuffli – Ein Diplomat mit Zuversicht	01 / S. 83	Private Geldanlage: Klassische Fehler – und wie man sie vermeidet	09 / S. 37		
At the top: Rijkman Groenink – Der Banker des Jahres	08 / S. 86	Rendite im Zinstal: Genuss-scheine – Attraktives Nischenprodukt	07 / S. 28		
At the top: William B. Harrison – Der distinguierte Gentleman	02 / S. 86	Rendite im Zinstal: High Yields – Turbulente Zeiten	08 / S. 24		
Betriebsklima: Miesmacher stoppen	09 / S. 82	Rendite im Zinstal: Spezialitäten – Der Hang zum Besonderen	10 / S. 24		
		Rendite im Zinstal: Wandelanleihen – Das Beste aus zwei Welten	09 / S. 39		

die bank

Früher BANK-BETRIEB

Herausgeber: Bundesverband deutscher Banken

Redaktion: Prof. Dr. Wilhelm Bürklin, Werner Karsch
Postfach 04 03 07, 10062 Berlin, Burgstraße 28, 10178 Berlin,
Tel. 0 30/16 63-15 51

Verlag: Bank-Verlag GmbH, Postfach 45 02 09, 50877 Köln,
Wendelinstraße 1, 50933 Köln, Tel. 02 21/54 90-0